

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>

AHEAD OF THE CURVE: NINE SIMPLE WAYS TO CREATE WEALTH BY SPOTTING STOCK TRENDS

[美] 希拉里·克拉默 Hilary Kramer

跑赢大盘的 选股秘诀



中国青年出版社
CHINA YOUTH PRESS

平淡无奇的生活信息 + 天马行 空的想象力 = 600%的超高获利

600%的获利! 别怀疑, 希拉里·克拉默真的做到了!

这是一套投资大师舍不得公开的选股秘诀! 不管牛市熊市, 你都能靠它赚钱; 即使你不懂经济和金融也没关系, 只要多留意日常生活中的变化, 你就能够跑赢大盘。线索就在身边, 隐藏在日常生活中——你只要掌握发现线索的秘诀就行了。

运用本书的方法, 你也能做到:

1. 在专家吹捧某种趋势、大家一窝蜂跟进之前, 你已抢先一步发现这个趋势。

2. 比别人更早发现前景看好的绩优企业。

3. 在别人“高处不胜寒”时, 你已赚得盆满钵满。

4. 培养你的想象力, 使生活充满更多的乐趣。

当你掌握了克拉默这些久经考验的秘诀, 你的眼睛和耳朵就会成为你最可靠也是最有效的内幕消息, 使你无论身处牛市还是熊市, 永远立于不败之地!

图书在版编目(CIP)数据

跑赢大盘的选股秘诀/(美)克拉默著;卜宁译.

—北京:中国青年出版社, 2008

ISBN 978-7-5006-8098-7

I. 跑... II. ①克... ②卜... III. 股票—证券投资—基本知识

IV. F830.91

中国版本图书馆CIP数据核字(2008)第 035942 号

Simplified Chinese Translation Copyright © 2008 by China Youth Press

Ahead of the Curve: Nine Simple Ways to Create Wealth by Spotting Stock Trends

Original English Language Edition Copyright © 2007 by Hilary Kramer

All Rights Reserved.

Published by arrangement with the original publisher, Free Press, a Division of Simon & Schuster, Inc.

跑赢大盘的选股秘诀

作 者: [美]希拉里·克拉默

译 者: 卜 宁

责任编辑: 李玲香

美术编辑: 牛 晶

美术总监: 夏 蕊

责任监制: 于 今

出 版: 中国青年出版社

发 行: 中国青年出版社北京中青文图书有限公司

电 话: 010-65516875 / 65516873

网 址: www.cyb.com.cn www.antguy.com

制 作: 中青文制作中心

印 刷: 北京中科印刷有限公司

版 次: 2008 年 5 月第 1 版

印 次: 2008 年 5 月第 1 次印刷

开 本: 787×1092 1/20

字 数: 110 千字

印 张: 9

京权图字: 01-2007-5868

书 号: ISBN 978-7-5006-8098-7

定 价: 29.00 元

我社将与版权执法机关配合大力打击盗印、盗版活动,敬请广大读者协助举报,经查实将给予举报者重奖。

举报电话:

北京市版权局版权执法处

010-64081804

中国青年出版社

010-65516875

010-65516873

目 录

Contents

引言: 获得巨额财富的机会无处不在 关键在于发现它们	007
趋势秘诀 1: 进行六度分离游戏	019
趋势秘诀 2: 像侦探一样思考	039
趋势秘诀 3: 知道点基础心理学	057
趋势秘诀 4: 找出真正的王牌	075
趋势秘诀 5: 染上新闻瘾	089
趋势秘诀 6: 不可忽视统计数据	113
趋势秘诀 7: 放眼天下, 投资无国界	131
趋势秘诀 8: 释放你的想象力	147
趋势秘诀 9: 每个趋势都伴随势均力敌的反向趋势	161
结论: 趋势而起, 其乐无穷	173

引言

Introduction

获得巨额财富的机会无处不在 关键在于发现它们

要获得可靠的股票趋势就像是在冲浪。如果你曾经看过一些冲浪者的表演——或是有幸自己亲身体验的话——你应该知道冲浪者呆在水中的大部分时间是在等待、观察、时刻警惕、与大自然浑然融为一体。他们在观察什么？优秀的冲浪者正在等待完美波浪的到来。一旦它最终到来，冲浪者就能乘风破浪，开始这项运动。

获得财富也是类似的。成功的关键在于把握机会，投资机会在你周围的生活中无处不在，重要的是你能够在趋势形成前觉察。一位敏锐的投资者在恰当的时间把握住发展的趋势就如一位冲浪者把握住一波完美的波浪一样。

但是最佳的趋势到底是什么呢？如果你仅仅想从本书中获得一份趋势清单，那么你最好现在就打消这个念头。因为我在本书中没有向你介绍完美的趋势。你可以通过你所喜欢的最新一期的财经电视节目或是财经博客和杂志来获得这类信息。但是需要留意的是，股评家们告诉你的很可能是昨天的趋势。还有一些人获得的可能是现在的趋势信息，如在中国投资！社交网站将是下一个热点！视频点播会引领你走向

富裕！可关键的问题是这类书籍或是预言家们所说的都是目前的趋势，而未来这些建议很可能一文不值。趋势的本质特征在于它们处在不断变化中。就像是一个波浪袭来，冲击着海岸，然后就消失了，如果你没有在恰当的时间把握住趋势，那么你很可能就失去了这次机会。我不想向你介绍已经消失的波浪，而是希望通过本书能教会你一种技能，今天，明天，甚至今后十年都能适用。

我会告诉你如何在预言家关注前发现值得信赖的趋势。我能帮助你拓展把握机会的能力，而且我还会向你展示如何利用把握趋势技术在今日（以及以后）的市场上获利。我更愿意将把握趋势能力看作是谍报工作的一种形式：坚持寻求其他人没有发现的线索，不让任何信息从你指尖溜走，对所处的环境时刻保持警惕。

从孩提时代在新泽西海滨的木板路上叫卖太阳镜的时候起，到如今成为美国在线(AOL)的金融专家和电视评论员，我发现把握趋势才是致富的关键。你不需要去念商学院或是类似的学校，也不需要熟练地掌握金融模型和金融数据的相关知识，你甚至不需要大量资金。尽管看起来致富很困难，但实际上你只需要比其他人更早地发现致富的机会——并投身其中，那就能够获得成功。本书将向你展现如何完美地掌控致富的机会。你需要做的仅仅是思考我向你展现的关于把握趋势的一些简单技巧。

一旦你对这些技巧有了感觉，你将很快就有能力看到完美的波浪了。一位自信的趋势分析者通常是最成功的挣钱

者。一旦你花更多的时间冲浪, 你就会针对时机把握做出更多的决定, 你的自信心也会越来越强。当然不是所有的选择都能使你最终获胜。关键在于不要因为一些错误就摧毁了你的自信心, 而应该从失败中汲取教训。记住: 不要自负! 那样会造成你彻底的失败。

一旦你获得了自信心, 你自然就知道该驾驭哪波行情。因为看上去对其他人适合的波段可能对你却不适合。毕竟每个投资者都是不一样的。高风险型投资者就像是高风险型冲浪者: 他们一直在寻求大的波浪, 他们乘坐直升机来到夏威夷的海边, 用 20 英尺长的冲浪板开始了神奇的冒险之旅。他们走的就是冒险路线, 寻求突破, 最终也有机会实现突破; 相比之下, 有分寸的投资者会选择 5 英尺长的冲浪板, 可能其中一些人会遇到险境, 一些人甚至会遭遇失败, 但这些人却很难被彻底击垮; 还有一些就是谨慎的冲浪者, 他们选择的都是小波浪, 从不挑战大的波浪, 因此几乎也不会受伤。当你进行投资前, 你首先应该清楚自己的投资风格以及自己的局限性, 然后选择以哪种方式进入——是高风险高收益还是低风险低收益。

我个人偏好的投资风格并非是追求极端高风险型, 但我也不排斥去抓住一些大的机会。投资风格没有对错可言, 我写本书的目的也不是为了告诉你哪种风格更好。但是你对于自身风险承受力的认识能够帮助你选择最合适的投资趋势, 同时还能使你很好地应用我所提供的技巧。在你做决定之前, 需要记住以下几点:

1. 多样化投资很关键。无论你是哪种类型的投资者，你都应该使自己的投资多样化。不要将你所有的钱都投入股市中，即使你能够承受高风险。很多的投资书籍都介绍了一个关于如何配置低风险的现金和债券投资以及高风险的股票投资的公式。我对这两种投资方式没有特殊的偏好，但我希望你能分散投资——如传统的储蓄方式、股票、债券、共有基金、指数基金、不动产投资信托或其他投资工具。即使投资于股票，也得按行业区分出不同的公司分散投资。如果你不想让毕生的积蓄随着数字泡沫的破灭而消失殆尽，你就应该将你的投资分散到不同的行业中，这样就可以抵御未来股市不确定性带来的风险。你可以保留一定的现金以备不时之需，也可以将一些资金投入到收益较低但相对安全的方式中，如债券、定期存款等，而如果你能够承受风险的话，则可以将一部分的资金投入到高风险的股票中。

2. 不要为选择股票组合而担心。尽管分散资金进行投资很重要，但如果你能够将一定比例的资金投入到股票中，建立自己的股票投资组合，那么你所获得的回报将远远超过你投资债券、大额可转让存单以及指数型基金、共同基金等方式所获得的回报。正如沃顿商学院教授杰里米·西格尔在他所著的《股票的长期走势》一书中所指出的：自 1926 年开始，股票市场的平均年收益率超过 10%，自 1982 年开始，股票市场的平均年收益率超过 14%。也许一些职业理财经理会告诉你如果你不清楚如何投资的话，他们可以代劳，因为他们有更多的经验，他们的职业就是代客理财，并常常从中提取数额不菲的佣金。但是纵观共同基金的平均表现：股市整体表

现通常好于同期的共同基金表现。这意味着, 如果你在股市中理性投资的话, 你有很大的机会赢过一位职业理财经理, 从而获得更高的收益。

这会是一个有趣的过程。你希望了解并热爱你所投资的公司。你希望将你所挑选的个股建立一个投资组合, 同时组合中还应该有不同的共同基金以及标准普尔 500 指数和罗素 2000 指数的指数型基金, 或是国际配置型共同基金, 这些都能降低风险。

3.要对你投入股市的资金数额敏感。在开始起步阶段你并不需要是一个百万富翁。一个投资者在起步阶段可以有 500 美元、5000 美元或是 50000 美元。尽管一些券商有最低投资限额 2000 美元的要求, 但是绝大部分券商都没有这类最低限额的规定。我投资的首要原则是清楚自己投资于股市的任何资金都处于风险中。只要投入, 就得承担损失的风险。当然我也希望我们永远不会遭受损失。但牢记投资于股市的资金会处在风险中有助于我决定投资于股市的资金数额, 以及用于更为安全的投资方式的资金数额, 而且认清你不需要倾尽所有资金投资一只你认为有前途的股票也很重要。

像婴儿学步一样开始你的投资之旅吧。如果你青睐一家公司, 你可以投资几百美元。如果该公司像你预想的那样发展, 你可以接着再投入更多的资金购买该公司股票, 即使这时的股票价格会比初始投资时略高。

4.我应该拥有怎样的仓位? 通常来说, 初次建仓的投资者会问我这样的问题: “我应该选择多少只股票?” 如果你在你

的投资组合中加入了不同类型的共同基金或是指数型基金，你就自动拥有了很多种股票。但如果你要自己选择股票的话，应该少则选 1 只，多则选 30 只。这完全取决于你希望观察的股票数量以及你希望投入的时间。就我个人来说，我通常一次持有 10 只股票，从没有超过这个数量。

我希望了解我所持有的股票，我会提前把握住其他人没有发现的机会。记住你持有的股票数量越多，你所投入到你的投资组合的时间也就越多，因为你必须要了解每只股票所对应的公司将会发生的事情，以及它对股票价格的影响。

5. 做足你的功课。对于任何类型的投资者，在股票选择上都不能盲目。你在投资一家公司的股票前必须做足功课，对该公司有深入的了解。投资个股的第一项法则就是你必须准确把握你所要投资的公司的基本财务情况，我稍后会在本书中介绍一些方法，而且在网站、杂志、书籍中也不乏这方面的信息。不过别担心，我向你提的问题并不会过于技术化，了解公司的基本情况十分简单，也不会花费过多的时间，网上就能见到必要的财务报告文本。

6. 低买高卖。这是把握趋势的关键所在。当一波趋势开始时进入，而在它消失时退出。这个规律显而易见，但我必须不断地重复，在本书中你也会经常见到我提及。不过你不要被这个问题所困扰，浪费时间。关于这个问题，我认为你不要顾虑太多，如在买入时认为股票价格可能会变得更低，在卖出时又认为股票价格可能继续上涨，记住只要你卖出的价格高于你买入时的价格，你就能赢利。（你必须考虑税收因素：山姆

大叔^①会抽取你的一部分收益。))

也许你会发现自己喜欢在一波趋势中多呆一会儿, 以获得更多的收益, 但是千万不要完全深陷其中。因为即使是一点点的收益也比得不偿失强。

7. 如何买卖股票? 一般来说, 投资者有许多种买卖股票的方式: 原先是通过券商进行交易, 如今还可以通过网络在线交易。你是否研究过交易佣金? 现在很多券商为招揽顾客, 提供的服务是免费的或只收取很低的佣金。除了交易商和佣金外, 你还应该考虑可能发生的托管费及其他费用(尤其是那些共同基金和国际配置基金)。而当你卖出股票时, 需要考虑交易税以及基于短期和长期获得的收益需要缴纳的赋税。你不会希望当 4 月 15 日临近时, 因为收到国税局出具的一张数额巨大的税单而惊讶吧。

8. 考虑未来。 把握“现在”很容易。所以大部分投资者都希望在当天就能收到成效, 如果我们在当天看见了收益, 我们就希望能尽快使用这些收益。但是你应该想想未来。要做一个投资者, 而不是投机者。你所把握的最好的波段应该是当你买入一只成长型的股票时。如果你在购买股票前做足了功课, 认为这只股票值得购买, 那么你就可以持有这只股票一段时间。除了考虑未来大盘走势以及个股走势外, 你还要考虑自己的未来。你希望能尽可能多地在养老金账户中存钱。无论是罗斯账户^②、可扣除账户、不可扣除的退休账户, 拥有其

① 指美国政府。

② 美国的个人养老金计划之一, 取名于美国政府参议员 William V. Roth, Jr., 它和传统账户的主要区别在于: 传统退休账户的供款是可以抵税的而罗斯账户则不能。但取出时正好相反, 传统退休账户取出要算收入, 而罗斯账户则不须纳税。

中一种个人退休储蓄账户很关键。市面上有很多值得信赖的书籍和网络在线文章能够帮助你选择一种最好的方式为退休而投资,但是在这类投资过程中,你需要考虑离退休还有多久。

9.掌握你的时间。你的投资风格会在一定程度上反映出你的年龄。如果你很年轻,有大量的时间可以用于投资,那么你可以选择长期的具有成长潜力的投资方式。你能够承受较高的风险,因此你还可以选择一些风险更高的股票。在接下来的时间里你可以一直持有这些股票,即使平仓后,你还可以重新开始。然而,你越临近退休年龄,就应该越多地考虑将资金投入相对安全的投资方式中。高风险的股票投资可能会造成你和你的家庭老来窘困。

10.保持耐心和警惕。不要指望一只股票在一夜之间就一飞冲天。如果你将资金投入一只新股中,这家公司也需要一定的成长时间。如果你认为这家公司具有发展前景,而且你对公司的基本情况进行了深入的研究,那么你就可以耐心等待,一定会有好的回报。记住,通常来说长期持有一只股票能获得两倍的回报。同样的,对你自己也要有耐心,要允许自己犯错误。你需要对股票投资这场把握趋势的游戏产生感情,但是你不能过于信任你的任何一只个股。别忘了密切关注你的投资组合。如果组合中的一部分出现了亏损,就将这部分清除!因为还会有另外好的一部分来取而代之。最重要的是,在你获得收益时,你应该同时收获快乐。

我常用的金融信息和研究资源

杂志如：《精明理财》、《财富》、《福布斯》、《快公司》、《商业周刊》、《经济学家》。

报纸如：《华尔街日报》、《纽约时报》（商业版）、《金融时报》。

政府机构如：美国证券交易委员会。

除了上述所有新闻媒体的网站,另外还有:Google 金融频道、美国在线金融频道、雅虎金融频道、MSN 理财频道、市场观察、CNN 理财频道、路透、Motley Fool、晨星。

我还使用一些邮件新闻订阅,如 Google Alerts,你可以从中获取你所选择的特定公司的实时动态信息。

作为美国在线的金融专家和电视评论员，我会为任何需要帮助的人提供理财建议以及投资方案，以改变他或她的财务状况。在本书中，我也会成为你的理财顾问，使你能够洞察每天的机遇，并自信地把握住其中最适合自己的，正如我曾经做的，把握住这些机会能够获得高额回报。

在接下来的章节里，我将向你介绍 9 个把握和驾驭趋势的秘诀。我会举大量的事例来说明——我是如何利用微小的或庞大的投资来获取收益的。这些秘诀适用于我，我相信，它们也同样适用于其他投资者。正如有教师认为普尔斯马特®

① 也就是现在所说的好市多(Costco),全球第一家会员制的仓储批发市场,起源于1976年成立的位于美国加州圣迭戈市的普尔斯马特。

(Price Club)是购物方式的革新并在这个看法的指引下建立他的投资组合,好市多今天的市值已经达到了 500 万美元。还有那些认为丰田汽车不可能破产的技工,他们在 2002 年以每股 50 美元的价格买入丰田公司的股票,而后这只股票上涨至每股 120 美元。

我会举大量亲身经历的事例来说明。这也是我成为理财顾问的原因之一。我已经获利超过上百万美元,足够满足我在 37 岁退休后的生活需要,而那些听从我建议的投资者同样收益颇丰。我曾准确地预测移动电话时代将要到来,因此提前买入高通(Qualcomm)^①公司的股票,短短时间内上涨了 3000%;我曾经在 1997 年投资 27000 美元买入 3000 股悠景公司(Univision,一家西班牙语传播公司)的股票,当时每股价格是 9 美元,因为我知道美国国内拉丁人口的增加将会导致这部分群体购买力增加,从而导致相关行业走红。在 2001 年我以每股 50 美元的价格卖出该股票——获利 123000 美元——因为那时我看到竞争环境已经发生了变化,许多英语电视频道也推出了西班牙语节目。我发现纽约商业银行的特别之处在于它们能在星期天营业。因为我也曾经经营过银行业,知道这非常方便。而且它开设越来越多的分行,其中绝大多数都营业至午夜。我在 2004 年 7 月以每股 25.50 美元的价格买入该银行的股票,而在 2006 年 5 月以每股 40 美元的价格卖出,主要原因是利率上调,相应潜在的经济和房产市场萎缩。通过这次买卖我获利超过 58%。

① 美国高通公司,以其 CDMA(码分多址)数字技术为基础,开发并提供富于创意的数字无线通信产品和服务。

任何人都会犯错误，而成功的关键就是从错误中汲取教训。拿我来说，我曾犯过的最大错误就是陷入一只曾经使我获利的股票中不能自拔。过去的成就只是过眼云烟，到头来还是一场空。几年前，我买过默克公司（Merck，一家化学及制药公司）的股票。它在那几年是华尔街的宠儿，眼见着它一直在上涨，但是行情突变，市场的重点转为医药类公司。我买入默克股票时的价格为每股 63 美元，而后一度上涨至每股 90 美元，我继续持有了一段时间后，它就一路下跌至 20 美元，接着又重新上涨至每股 50 美元。我还曾见过一些高速发展的公司市值归于零，所以任何事都有可能发生。我只注意到了好的一方面，而忽略了不好的方面，因此蒙受了损失。任何人都会遭遇到这类事情。我从中吸取的教训是永远不要认为自己是聪明的，别尝试接住一柄正下坠的刀。当我们开始挣到一点小钱时，往往容易自满。但即使是华尔街最好的专家，也要保持谦恭的态度对待股市，这是我们需要注意的。

你能越好地运用我所提供的趋势秘诀，你的投资活动就会越精明。你可以以许多不同的方式运用这些秘诀，不必一个接一个地运用，通常来说，你可以将这些秘诀结合在一起使用。

获得财富并非是我们社会中那些精英人士或华尔街专家的专利。只要你保持清醒的头脑和明亮的眼睛，不断提出问题，就能提高自身能力，创造获得财富的机会。

TREND TIP 趋势秘诀

进行六度分离游戏

1

趋势秘诀 1: 进行六度分离游戏

许多人都非常熟悉凯文·贝肯的六度分离游戏^①: “我是萨丽的朋友, 她的一个堂兄为一个导演设计制作活动道具, 而这名导演正好跟凯文·贝肯一起工作。”这个游戏的关键在于任何人都能通过六层甚至更少的关系与凯文·贝肯联系到一起, 它揭示了更深层的“六度分离”理论, 就是世界上的任何一个人都能通过六层关系认识另外一个人。

我曾建立不同的联系并将投资热点与被忽略的绝佳股区联系在一起, 从而获得上百万的收益。我挑选股票最重要的技巧之一是选择“最不引人注目的”股票。那些公司实质上是产业链条上游的供应商或是可以从趋势变化、社会变革、经济或政治驱动中获益的企业。

当社会学家研究人类之间的普遍性联系时, 却很少有研究证明关系链条对金融趋势的重要意义。经济学家建立了许多经济模型的复杂等式关系, 但一个明显的趋势如何导致其

① 美国弗吉尼亚大学的计算机专家布赖特·加登(Brett Tjaden)设计了一个游戏, 他声称电影演员凯文·贝肯(Kevin Bacon)是电影界的中心。在游戏里定义了一个所谓的贝肯数: 随便想一个演员, 如果他(她)和凯尔·贝肯一起演过电影, 那么他(她)的贝肯数就为1; 如果他(她)没有和贝肯演过电影, 但是和贝肯数为1的演员一起演过电影, 那么他的贝肯数就为2; 以此类推。可以看到这个游戏就是通过是否共同出演一部电影作为纽带建立起演员和演员间的关系网。而贝肯数就是描述这个网络中任意两个演员之间的最短路径。

他趋势的发生仍然是投资界未攻克的堡垒，即使是职业投资专家也做不到。因此，找出趋势间的相互联系是从趋势中获利的关键秘诀之一。那个游戏的目的是通过六个步骤与凯文·贝肯联系在一起。为了更好地把握金融趋势，可通过两个、三个或六个步骤将两个不同的服务或产品联系在一起，这样通过清晰的趋势把握能够带来成功的投资。正因为如此，即使是投资于两家性质相去甚远的公司，差别度在 10、15 或 20 以上，也有可能从中获利。

关键在于这并不是一门简单的科学。

以玉米乙醇为例。在过去的几年里，乙醇作为煤油的替代物由于在环境保护方面的优势逐渐获得了人们的普遍青睐，玉米价格开始水涨船高。许多投资者纷纷利用这一趋势获得了收益。到了现在，玉米价格已经开始回落，通过这个趋势获利的潜力也开始下降。相比在一些事物已经被价值高估的时候进入，你应该在早些时候应用“六度分离”理论，这样你能够获得更高的收益，就上面的事例而言，你应该投资可以通过玉米深加工产生的新衍生物。虽然每个人都希望自己能把握住趋势，但你可能会惊讶地发现很多人甚至没有想到在趋势形成前就进行投资。

如果对玉米的需求骤增，农民们就会努力去满足这种需求。为了提高玉米的产量，他们需要哪种产品或服务？一方面，他们要购买新的拖拉机和农用设备，以及更多的农药和化肥。所以你需要关注类似 AGCO 或约翰-迪尔公司 (John Deere) 这样生产拖拉机、联合收割机、喷雾器和其他农

用设备的公司,或是关注孟山都公司(Monsanto,美国最大的转基因产品开发和销售商),它的主要产品是用于玉米和豆类(生物燃料的又一种原材料)的农药。瑞士先正达公司(Syngenta)是另一个例子:该公司的主要产品是高产出的优良原种,包括玉米种子,它们还研制出了杂交作物原种以改善生物燃料的品质。另外还有些中间商公司如:阿彻-丹尼尔斯-米德兰公司(Archer Daniels Midland),主要负责存储、运输和加工农产品,以及火车机车制造商如美国机车公司(American Railcar),主要负责制造和维护用于运送农产品的机车。这样的公司清单将会越列越长。

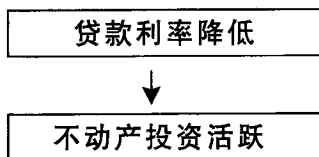
建立联系

我发现玩六度分离游戏最简单的方法是画出图表。揭示一个明显的趋势产生的波浪传递效应是一件有趣的事。你经常会发现世界上任何领域的产品、服务、公司都会明显地受到某个趋势的影响。

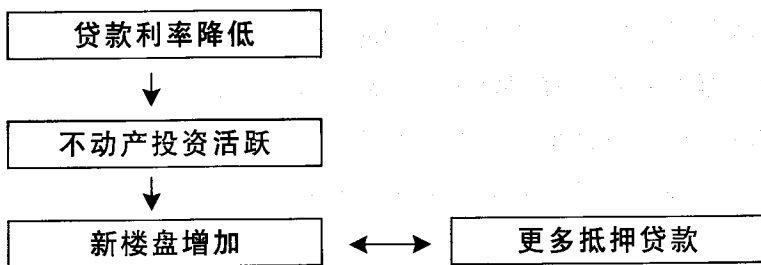
不要以过于直接的方式来思考问题。一个趋势产生的波浪传递效应将会带给你不同方向的大量指引。玩转六度分离游戏,你所需要的只是一点点创造力。

让我们先来看一个例子。从2001年1月开始,利率开始下调。当美国联邦储备委员会决定降低联邦基金利率后,银行优惠贷款利率随着这个趋势而下降,另外还有抵押利率。由于贷款利率下调,激发了投资者对房地产市场的热情。因为抵押利率下调,那些利率高时买不起房子的人就能够购买房产。

这样我们就可以画出第一套联系图：



如果你敢于认为进入 21 世纪后房地产市场前景广阔的话,那么你是正确的。美国住宅房产的价值在 2000 年到 2005 年间上涨了约 10 万亿美元,人均房产开支较 1999 年底上涨幅度超过 60%。所以仅仅是从贷款利率下降的趋势中,你就能发现一个赢利的好方法。现在让我们进行更深层次的考虑,抵押利率下降意味着更多人将选择抵押贷款方式,这就意味着新房市场的井喷时代到来。房地产开发商已经准备应对抵押利率下调带来的房地产市场的繁荣。



再进一步思考,一旦房地产建筑业繁荣,哪些产品和服务会受到正面影响?最初显然是建筑材料、建筑人员和家装设计公司。而房产抵押公司的繁荣,会带动哪些人的繁荣?次级贷款方、次级抵押贷款购买者、银行,还有其他一些人。

一旦你开始了这个游戏,就很难停止。在美国这样一个消费主义至上的国度,低利率也会造成人们停止储蓄。事实

趋势秘诀 1: 进行六度分离游戏

上在利率降低的情况下他们会增加贷款, 提高筹资规模, 这样他们就能买入他们期盼已久(但很难负担)的商品——如一辆新的 SUV^①车, 一艘在甲板尾部装备按摩浴缸的豪华游艇, 昂贵的鞋子等。他们的大部分款项是如何获得的呢? 通过信用卡的形式。所以利率降低对于信用卡公司以及为信用卡公司提供服务的公司也是好消息——另外还有信用卡设备提供商以及债务回收公司。

所以美国运通公司(American Express)的股票价格在过去五年内逐步增长, 几乎翻了一番, 并不是巧合。我从 2001 年到 2003 年一直在福克斯电视台财经新闻中推荐这只股票。同样, 万事达卡在 2006 年非常成功地首次公开发行股票(IPO)也不是偶然, 上市首日股票价格就上涨了近 300%。

现在你已经找到了一个趋势如何影响其他众多趋势的路径。但是如何将这一理论应用于实际操作? 这一信息又将如何帮助我们把握趋势获得收益? 你需要做的就是考虑投资这样一些公司: 它们公开上市, 并且所在的领域、行业某种程度上与股市的某个明显趋势有些疏离。

例如, 2005 年 11 月我在美国在线网站的博客中推荐西部集团(West Corporation)这家公司, 当时的交易价格还不到 40.89 美元。这家公司的主营业务是为其他公司回收欠款。我知道当时美国的债务问题已经到了几乎无法控制的地步, 尤其是受个人资产贷款急剧增加的影响, 所以我相信西部集团回收欠款的服务具有广阔的市场需求。2006 年末, 西部集团被四

① 英文 Sports Utility Vehicles 的缩写, 中文意思是运动型多用途汽车。这里主要是指那些设计前卫、造型新颖的四轮驱动越野车。

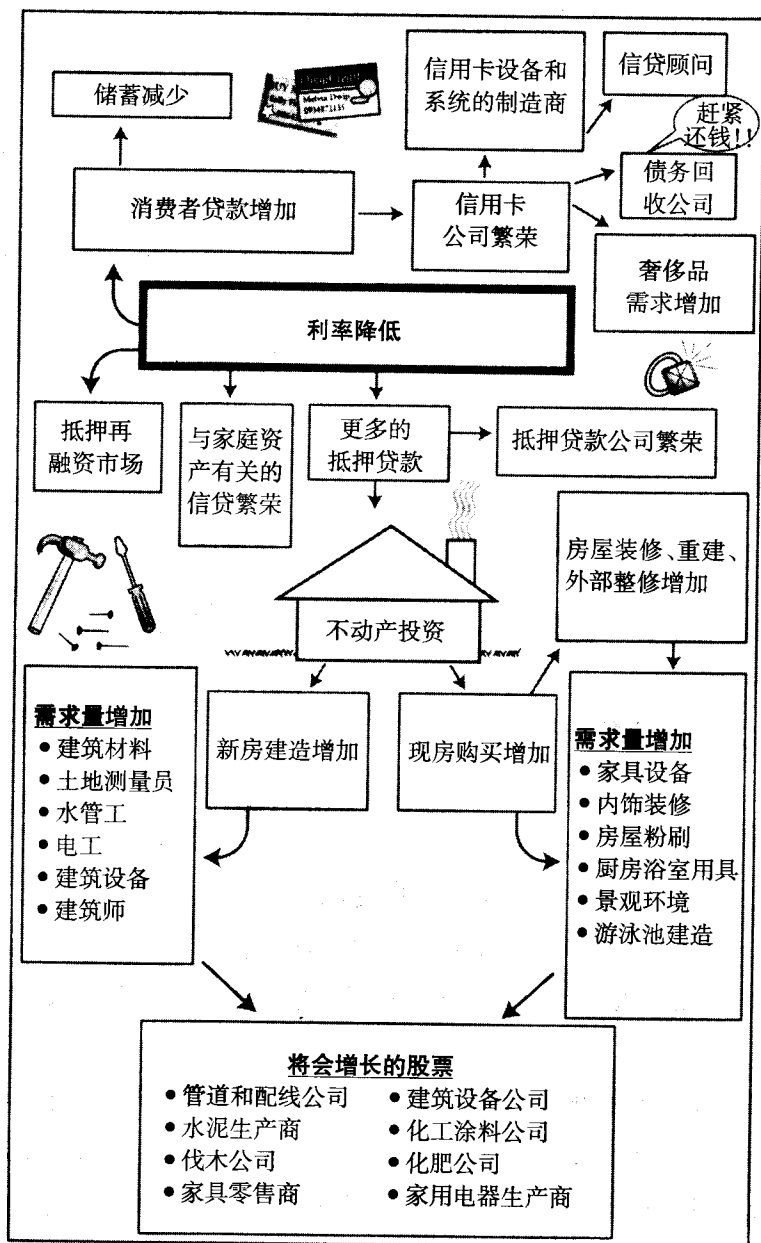
合院公司(Quadrangle)以每股 48.75 美元的价格收购。如果一些人在 2005 年 11 月买入 2700 美元西部集团的股票,它的卖出价格是 3219 美元——那么收益就是 519 美元,或者说接近 20%。就一年而言,这个回报率算不上低!

再举一个例子。在房地产业繁荣阶段,我曾经投资过新世纪财务公司(New Century Financial),这是一家提供次级住房贷款的公司。次级贷抵押具有很高的风险。它为那些有不良信贷记录的客户提供高利率的抵押贷款,而且其中绝大部分还是浮动利率。当利率提高时,我卖出新世纪公司的股票,因为我知道利率的提高对于次级贷借款者是灭顶之灾,他们需要偿付更多的利息。在这个过程中,许多借款者无力偿还他们的抵押贷款,于是新世纪公司也就提出了破产申请。我很庆幸事先就退出了。

在房地产业繁荣时期,我买了高级家具零售商 Restoration Hardware 公司的股票。它的主营业务是极具吸引力且价格昂贵的家具与家装饰件。我还通过买入百得公司(Black & Decker, 全世界最大的电动工具制造商)的股票获得收益,它的主营业务是销售钻孔机和锯子给公司承包商和自助装修人士。

购买那些随着房地产价格变化而上涨或下跌的股票的最重要的意义是因为这种方式可以“玩转”房地产市场,而不需要真的去花钱购买(和抵押贷款购买)实际的资产。最终,我通过房地产市场的繁荣挣到了比那些“房奴们”所能想象到的还要多的钱——而我根本没有花钱买一处真正的房产!

趋势秘诀 1: 进行六度分离游戏



六度分离游戏没有终结

一旦你开始用广泛联系的方式进行思考,你就能轻易地扩展你的趋势网络。例如,你可以考虑一下人口统计学。生育高峰时出生的小孩步入老龄化意味着未来需要更多的健康防护,如住院治疗、医药品、假肢,甚至还有救护车等。我曾买入城乡公司(Rural/Metro)的股票,这是一家总部设在亚利桑那州的小型救护公司。如今,我敢肯定该公司的股票价格已经翻了一番。我在2006年初还推荐过旭日升高级生活公司(Sunrise Senior Living)的股票,当时正值该公司由于推迟发布盈余报告而导致股价下跌。我预测它将从每股35美元下跌到每股25美元,然后重新上涨到每股45美元。再接着,它又会跌到每股26美元左右,随即反弹至每股40美元以上。为什么会有如此大的起伏?因为这家公司的主营业务是为高端客户提供特别的私人护理服务。随着美国人口的逐步老龄化,我相信该公司未来具有广阔的发展前景。

同样地,卡特尔医疗公司(Cantel Medical)是一家生产消毒和卫生处理系统以及其他广泛应用于医院、牙医、医生的医疗设备公司。由于人口老龄化,这些产品的需求会进一步增加,所以该公司的股票价格在我买入6个月内上涨25%并不奇怪。Bio-Reference医学实验室是一个在大纽约区提供临床医疗实验的机构。我在2006年4月买入该股票,在此之前的5年里该股票价格已经上涨了4倍。即便如此,我仍看好这家公司的盈利前景。果然,在后来8个月内,该公司股票价格再度上涨了50%。

你可能错过了房地产热潮或者是在一开始就把握住人口出生潮趋势，但是你可以从过去五十年里最大的趋势中获得慰藉。这个趋势涵括了交通运输、农业、化工、制造业、生物科技和房地产等各个领域。我将其称为“绿色革命”——在清洁技术、替代能源以及环境质量提高和恢复等方面的重大进步。你不需要将你的钱直接投资于乙醇加工厂或者太阳能利用公司。比如说你可以投资于约翰迪尔这样的公司，因为需要这样的公司生产出更多收割型拖拉机，从而产出更多用于生物燃料的作物——这些作物的最终归宿就是生物燃料。进一步说，因为更多的作物用于生物燃料，而不是用作饲料，牛肉和鸡肉的成本很可能上升，所以消费者就会转而寻找其他形式的富含蛋白质的食物——比如说鱼。于是你可以关注那些专门生产鱼类产品的公司。

“绿色革命”并不是目前唯一的趋势。六度分离游戏的实质在于持续不断地寻找新的投资机会。

并非所有与趋势相关的公司都是赢家

如果你能选择出那些在趋势中处于最佳位置并且成长良好的公司，那么就意味着你能通过六度分离游戏获得很高的收益。比如说，在住宅建造热潮中，钉子的需求量很大，所以钉子和螺丝公司(Nails and Screws, Inc., 一家制造钉子和螺丝的公司)，是一个很好的投资方向。但是不要把资金投向随便一个与六度趋势相连的公司。因为一个趋势预示着很好的投资机会，但却并不意味着相关的某家公司就一定能从这个趋势中获利。

当你应用我所介绍的趋势秘诀，来判定一家公司是否受到趋势的积极影响，进而判定该公司是否值得投资时，你必须牢记以下关键的两点事项。

第一，无论什么时候，尽可能投资你所熟悉的或是偏好的公司。如果你被家装产品零售商劳氏公司(Lowe's)的产品所震撼，那么其他人很可能会有同样的感觉。另一方面，如果你对另一家家具建材零售商家得宝公司(Home Depot)的产品不满意，那么我会认为这只是你个人的感觉。2006年初，我在美国在线的博客上讲述了我在家得宝店购物时的不愉快经历，当时店里居然没有一个服务员主动来招待我！我知道大部分人有着和我一样的经历。我认为这最终将损害该公司的利益，事实果然如此。另外，家得宝公司还因为房地产市场降温而利益受损，但它的对手劳氏公司同样受到房地产市场降温的影响，损失却小得多，而且恢复得更快。在我的博客中，我称赞了劳氏公司的客户服务，我也能确定正是因为具有高品质的服务才造就了劳氏公司比对手更好的结果。

第二，研究公司的财务报表。你可以通过互联网很轻松地获得这些资料——可以是该公司为投资者发布的报告，也可以从许多值得信赖的金融网站中查询。记住我在前面说的，要一直坚持做足功课。你需要教会自己如何阅读资产负债表和损益表，这点很重要。同样重要的是你需要学会寻找资源。比如直接阅读一家公司的资产负债表，这可以是该公司每年为投资者提供的年报，或是美国证券交易委员会官方网站上发布的报告。如今市面上有很多好的书籍以及网站都能教你分析一家公司的基本情况。

我评估一家公司的关键要素是它的财务基本情况、盈利能力、增长率、股票价值以及它的管理水平。以下是需要关注的几条法则。

评估公司能力的基本要素

1. 财务基本情况: 一家公司必须有良好的财务基本情况。为了评估财务状况,你可以很轻易地通过计算这些比率得出:

a. 速动比率: 这一指标之所以被称为“速动比率”是因为它能最直接地给你一家公司财务基本情况的简单印象。它用于衡量一家公司的流动性状况——它是公司偿付短期负债能力的指标。它的计算方法是公司不包括存货在内的流动资产(现金、准现金、应收账款及短期投资)除以流动负债。如果你不愿意自己做算术的话,许多可靠的财经类网站都将会为你代劳。与行业内其他公司相比,如果一家公司的速动比率越高,就表示该公司资金周转越稳健。

b. 资产负债率: 高负债是个危险的信号。将一家公司的负债除以它的资产,你就能得出这个比率。该指标越低,说明该公司财务状况越稳健。如果该指标接近 40% 至 50%,那么你就得关注一下原因,尤其是当这家公司的速动比率低时,意味着它在未来偿债能力方面可能存在问题。

那些高负债的公司一般会将它们年利润收入的很大一部分用来偿还债务的利息和本金,而不用于继续投资和股息获利,而后两者恰恰是你成为一个投资者

的重要因素。

2.获利能力:利润率是通过总利润(或者是你除去商品成本后得出的利润)除以营业总收入后得出,它是反映公司盈利能力和运营效率的财务比率。该指标越高,说明该公司越好。投资者希望寻找那些利润率持续提高的公司,因为这些公司保持了长久的竞争力。同样的,与行业内其他公司相比,如果一家公司的利润率越高,就表示该公司实力越强。(不同行业的公司平均利润率可能大相径庭:如制造业的行业平均利润率大约只有 20%-25%,而一些服务业的行业平均利润率则可以高达 70%。)

3.增长能力:一家公司可能没有负债,但是除非它有很强的增长潜力,否则你的投资不会有很强增长潜力。衡量一家公司增长潜力的指标之一是它的历史增长率。观察增长率指标就是要看它在过去一年、五年甚至十年中,与所属行业中的其他公司相比,是否保持一个稳定而持续的增长(利润和/或收入,取决于其所属的行业)。

短期业务的突然增长对于我们的判断没有什么意义。稳健的增长却意味着如果该公司其他方面没有大的变化的话,未来增长值得期待。规模较小的公司(那些营业收入较低的公司)通常会比较大的公司(那些营业收入较高的公司)的增长率更高。

4.股票价值:你可以查看该公司的市值和每股盈余的比率(也就是我们常说的市盈率 P/E),它可以通过每股价格除以每股盈余得出,通过与同行业内的其他公司相比得出这家

公司是否“价值高估”。就最简单的意义而言,市盈率反映了你为了得到该公司 1 美元的盈余需要付出的价格。高市盈率意味着投资者认为该公司具有成长性。然而,市盈率需要与行业内的其他公司作比较。如果钉子和螺丝公司的市盈率为 30,而它的竞争对手的市盈率为 15,那么钉子和螺丝公司价值被高估。但在你决定抛弃这家公司前你应该参考一下增长率。也许钉子和螺丝公司有着与它竞争对手相当的利润率,但是增长率却远远高于它的竞争对手,那么它的高市盈率就有了业绩支撑。

记住低买高卖的原则。你要寻找这些“宝藏”:被低估了价值却在股市趋势中可能会获利的发展稳健的公司。较低的市盈在六度分离游戏中是一个好的信号:它意味着你可能会真的从这项投资中获利,如果它的增长速率也强劲的话,你会发现自己真的钓到了大鱼。

5.管理能力:需要确定一家公司具有高效且经验丰富的管理能力。你可以在公司网站上找到该公司高管层的职业背景。另一个积极的信号是该公司的管理层持有一定数量的该公司股票——有些时候这是他们的基本工资。(这类信息可以在雅虎财经频道和 MSN 理财频道等网站找到。)这意味着公司高管具有使公司长期良好运转的意愿,因为他们并不仅仅是为工资而工作,他们已经与公司融为一体。如果他们用自己的资金买入额外的股票更意味着他们对公司发展充满信心。让我们看一下薪酬结构。与行业内其他公司的管理层相比,该公司管理层是否得到了合理的报酬?高管们是否得到了比其他入更高的报酬?你可以在该公司的年报中找到分红政

策。一个好的领导者会考虑如何合理地花费、投资或分配其利润。如果想知道一家公司的管理层是否以超前的方式思考,你只需要看看该公司是否能把握住眼前的趋势。钉子和螺丝公司是否处于优势地位以击败其他钉子制造商?他们是否在研发中投放资金以生产出新型改进的钉子?他们营销螺丝的过程是否具有创造力及效率?从某种意义上来说,你可以通过每年公司年报中“CEO 致广大投资者的信”以及给投资者的陈述中看出该公司管理团队的思路。(这些资料可以通过该公司网站“投资者关系”专栏查阅。)

我用来评估一家公司的另一个关键秘诀在于密切关注美国证券交易委员会文件中出现的仲裁条款。虽然每一家公司都有可能成为一些诉讼案件的当事人——通常无关紧要——但我仍认为这些小的诉讼案件可能会随着时间推移变得重要。

在这类分析过程中要记住的关键要素仍是同行业公司的比较。否则,实际比率、利润、等级或乘数都没有什么意义。毕竟像 Google 这样的公司的利润率与可口可乐公司有着很大的差别。但是如果将可口可乐与百事可乐相比,在评价投资于哪家公司的股票能够更好地把握趋势方面,这些指标就具有很重要的意义。比如说你得出结论:饮料行业正处在增长期。在事先做了一些功课,你发现可口可乐公司的增长率高于行业内的其他公司。你知道可口可乐公司的增长不仅是因为饮料市场的整体增长,而是因为与其他竞争者相比,可口可乐公司在资本增长方面做的更好(可能还从他们那里抢走了市场份额)。以上面的情况为例,如果你想从饮料市场增长中获利,投资于可口可乐公司而不是它的竞争者会带来更好的回报。

趋势秘诀 1: 进行六度分离游戏

那么, 让我们来看一下在房地产市场繁荣初始时, 你如何遵循以上重要法则来进行六度分离游戏。假设你到市场里的家居装饰店购物。你查看劳氏家装零售商店的基本情况, 它们看上去不错。你再去看看家得宝公司, 发现其拙劣的客户服务质量甚至让你不由担心该公司未来的发展潜力。接下来你会发现对于劳氏公司来说, 除了家得宝公司外, 真正意义上的竞争对手只有宣威-威廉姆斯公司 (Sherwin-Williams)、哈德瓦公司 (Ace Hardware)、真值公司 (True Value) (后面两家公司属于私人持有, 因此没有发行股票)。无论如何, 家得宝公司和劳氏公司的销售额都会令其他三家公司 (即使联合在一起) 汗颜, 所以该行业内的竞争可以简化为这两家公司间的竞争。在 2001 年 2 月底, 你以每股 14.25 美元的价格买入 100 股劳氏公司的股票。2004 年, 当利率再次上升时, 你认为家居装饰市场可能会受到冲击, 所以在购买股票三年后, 2004 年 2 月底你以每股 29.00 美元的价格卖出了那 100 股劳氏公司的股票。三年的时间里, 1425 美元的初始投资变成了 2900 美元。你没费吹灰之力就使自己的资产翻倍。

如何辨别趋势处于顶峰

识别和驾驭趋势是一件很棒很让人开心的事情, 但是除非你能够准确把握趋势的波峰波谷, 否则把握趋势是无意义的, 还会使你的财产受到损失。你需要特别小心地把握时机, 识别你在一个趋势中所处的位置。你需要知道趋势是否仍在形成, 还是已经过去。你要保持耐心和警觉。新世纪财务公司

是一个很好的例子。那些没有注意到情况变化而继续持有新世纪公司股票的投资人受到了不小的损失。不要等着券商和股票分析师提醒你，你要始终保持关注的目光，记住万有引力和动能会使我们下降的速度远远快于我们上升的速度。你需要做的最后一件事是把握住趋势顶峰的另一面灾难性的急剧下滑，来进行投资。

但是你如何得知一个趋势正在接近顶峰？没有轻而易举单凭经验的方法，我们需要在以往的股市中寻找一些类似的趋势作为例子。让我们再来回顾一下房地产市场。看看房地产繁荣末期利率下降所带来的各个行业的受益情况——从房屋建筑商如 KB Home 公司，到家居装饰零售商如劳氏公司，再到抵押贷款提供商如新世纪财务公司。

利率在 2002 到 2003 年间达到最低点，而后又开始上升。新世纪公司股票的价格在 2005 年前后开始下降，而劳氏公司的股票价格在 2006 年间持续上涨，家得宝公司的股票价格也是如此。毫无疑问，其他因素也会对这类公司的股票价格产生影响，作为一个投资者你能够通过观察房屋建筑行业的相似公司的图表获益，但是它只能给你关于趋势波浪的一般性概念。

为了更好地把握时机，你不必为进入时机略早或略晚而担心，也不必苛刻地要求自己获得最高的收益，只要能获得收益，就意味着你驾驭了趋势。而且一只股票在某些时候会突然上涨或下跌，所以不要认为任何下跌的走势都是卖出的信号。

要真正应用核能还有相当漫长的路要走。所以在投资前必须做足功课,认真研究你所要投资的领域。

不要随便跳上一辆马车。不要仅仅因为一家公司所属的行业存在潜在的从趋势中获利的可能,就认为投资于这家公司能够获利。如果一家公司的财务情况、管理水平或者其他的基本信息不够好,即使它在竞争中拥有有利环境,它也不大可能成功。当然,在短期内,即使是那些没有为未来做好准备的公司也能享受到趋势带来的收益,但它们最终会破产或至少是业绩不佳。

石头上不会写任何东西。趋势是衡量一家公司潜力的重要指标,同时我们也要考虑外部因素。一位富有才华的 CEO 可能会被一辆大巴撞上,上帝的某一举动可能会造成庄稼的颗粒无收,战争可能会造成人们流离失所。或者说一家新公司或一项新技术的产生可能会造成其他公司或其他技术的没落。因为一切都存在风险,所以你在选择趋势时必须基于可靠的信息。这也是为什么我强调投资多样化的原因,那样你就能将风险分散到很多公司和行业中。即使一项不可预测的因素影响到你选择的某个趋势或股票,但从长期来看,你仍能从其他的趋势和股票中获得收益。

所以你应该告诉自己不要为错过的机会哭泣,记住投资就如驾驶。你需要一直向前看,而不是一直看着后视镜。回顾过去是为了总结经验,吸取教训,而不是为了后悔和遗憾。

TREND TIP 趋势秘诀

像侦探一样思考



趋势秘诀 2: 像侦探一样思考

南茜·朱尔是女作家卡罗琳·肯尼经久不衰的系列小说中的一位著名的少女侦探，她充分展现了女性的独立和聪颖。她具有敏锐的直觉，能够将两个看上去毫不相干的事物联系在一起。无论线索是报纸上一条毫不起眼的消息或是一只带有家族图饰的手镯，她都能很好地把握——她总能通过自己的火眼金睛抽丝剥茧，找到隐藏在事物内部的线索。通常她能在一天结束时，解决她接手的案件。

当人们问起我该如何比其他人更早发现趋势时，我的回答一直是你应该成为南茜·朱尔。在你生活和做事情的过程中，时刻都应戴着你的侦探帽。（如果你不喜欢南茜·朱尔，你也可以把自己当成是少年侦探“大百科”布朗或是夏洛克·福尔摩斯。）一些优秀的研究并不是通过分析晨星网站上的财务报表得出的，而是通过敏锐地观察周围发生的事情进而得出判断。你不需要成为才华横溢的理论家或是商学院的高材生，也不需要通过一家公司的纳税报告了解详细的财务数据，从而去发现下一波趋势的走向。

通过购物——在折扣大卖场或是在高端品牌专卖店——你可以观察商店的客流情况。谁在买哪个品牌的电脑？谁在

买鞋,他来自何处?询问销售员他所推销的物品情况。当你去看医生时,要向他询问诊断最多的病症是什么。当你去看一场棒球比赛时,你应该环顾你的周围,看是否有摆放特别精美的广告吸引了你的眼球?当你在百货商店购物时,你是否观察到某些品牌的商品几乎出现在每位购物者的手推车里?当你在看电影时,你应该特别关注哪些商品摆放在特殊位置。当你在出席晚宴时,你也应该关注人们对于一些产品的评论。当你在高速公路上行驶时,关心一下人们驾驶的车辆品牌(当然你也得将注意力集中在路面上)。你永远不知道未来趋势会如何,所以你必须得密切观察周围的事物。

我从没有停止过像侦探那样思考。这种研究方式并不像做家务那样令人厌烦;相反,你能从中获得无穷的乐趣。有一天,我女儿的保姆带我女儿去公园时,我和她用西班牙语进行了交谈,她告诉我她是多么地喜欢一种在所有百货商店都有销售的新食品。而后,我对该产品的生产企业进行了调查,发现这是一家新成立的公司,正在以令人惊讶的速度抢占逐渐扩大的美籍西班牙人市场。我将该公司标记为需要密切关注的公司。前几天,我的一个朋友告诉我一项新的家庭保健服务,她已经为她年迈的父亲报了名。我将这一情况记录到我的黑莓智能手机中,在那里我已经储存了很多类似的信息。我会定期回顾这些笔记,对于新公司我会进行深入研究以判断是否值得投资,或者仅仅是需要关注而已。

我可以给你举出无数的例子说明我如何通过关注日常生活中的小事来把握趋势,并在其他人发现前驾驭趋势。现在我向你介绍几个例子,你会惊奇地发现原来把握趋势是如

此简单。

正如我在前面所提到的:我一直在旅行。这是我工作的一部分。我的旅行并不是简单的从 A 点到 B 点的过程,我通常将旅行作为发现趋势的机会。几年前,我忽然发现自己所乘坐的航班通常是巴西航空工业公司的喷气式机型。当我进行研究时,我发现巴西航空工业公司是一家具有很强实力的巴西公司,它正在成为世界上最大的航空航天制造商之一。它的产品包括商业运营飞机以及战斗机,并因其所生产的小型飞机而闻名。这类小型飞机非常适合地区之间的短途航线,目前的市场份额也与日俱增。地区航线不需要大型的飞机,所以像巴西航空工业公司所生产的机型对于航空公司来说就显得非常经济,它的耗油量更低,因此能使航空公司获得更高的利润。我在 2003 年以每股 15 美元的价格买入该公司的股票。在我写这本书时,该股票的价格已经上涨到每股约 48 美元。

当你像侦探那样思考时,你必须牢记以下因素:

保持思路开阔

每个人通常会以自己特定的方式做事,但这并不意味着情况会一成不变。不要因为你对一些事物不感兴趣就认为它们是愚蠢的或是琐碎的,尤其是在其他很多人对这些事物极度着迷的情况下。以电子游戏热为例。我想我最后玩过的电子游戏应该是 20 世纪 80 年代初的吃豆游戏(Ms. Pac-Man)。这些游戏令我着迷,我很难想象当初它们是如何吞噬我宝贵

的时光的(我并没有别的意思)。但如今我仍无奈地看到 Xbox 和 PlayStation, 还有如今新推出的 Wii 游戏机, 游戏的热潮席卷了我的四周。自 2002 年开始, 电子游戏行业每年营业收入总计超过 70 亿美元, 而且没有任何减缓的意思。无论你是否喜欢这些游戏, 你都能通过投资游戏系统开发商获得收益。

那些国际知名的大公司也在开发游戏系统, 如微软公司(生产 Xbox)或是索尼公司(生产 PlayStation)。当你在观看 1996 年流行的电影《全职浪子》(Swingers)时, 你可能会发现主演文斯·沃恩和其他一些“典型的年轻人”一样沉溺于名为“曲棍球”的电子游戏中。接着你会发现你的小弟或是你的侄子也常和他的朋友一起玩这个游戏。你就应该想到设计这个游戏的公司是否从该游戏中获得超额的回报。假设你是一名侦探, 你发现这款游戏是由一家价值被低估的名为艺电(Electronic Arts)的公司所设计, 该游戏在 20 来岁的年轻人群中非常流行。那么你是如何得知该公司的价值被低估呢? 你可以查阅它的财务报表, 同时将它的市盈率与同行业的竞争对手如 Activision 公司和 Take-Two Interactive 公司相比较, 这两家公司也是处于行业领先地位的游戏软件开发商。结果发现艺电公司虽然具有相对较低的市盈率, 却展现了非常良好的发展态势以及严格的管理和先进的生产线。如果你在 1996 年投资该公司, 当时的股价大约是每股 6 美元, 而后一度攀升到每股 70 美元, 接下来基本稳定在每股 50 美元。你能从中获取丰厚的利润。

你的孩子可能比你知道的更多

开支！开支！开支！在有了小孩后开支似乎就没有了尽头。你会发现你一直在为你的孩子买东西——从他们喜欢的衣服到学习用的课本，再到娱乐用的玩具——事实上，如果你能够很好地迎合孩子们的习惯，他们也能赚回一些钱。谁说孩子们什么也不懂？

孩子们往往会比较关注产品和服务的细微变化，而这些很可能转化为趋势。他们每天在学校里的行为很容易就反映出他们对某些事物的偏好。这也是许多公司花费大量精力研究孩子们的习惯的原因。

举个很好的例子：我朋友的女儿在许多投资者之前发现了 MySpace.com 这一在线社交网络社区。如果她当时将这一信息与我分享，我就会在 2004 年 3 月以每股不到 3 美元的价格买入 Intermix 公司（拥有 MySpace 的公司）的股票。如果我当时买入股票并一直持有到 2005 年 10 月，那时罗伯特·默多克传媒集团为了获得 MySpace.com 网站而收购 Intermix 公司，我至少可以获得每股 12 美元的收益！期间有很多因素促使我卖出 Intermix 公司的股票，如该公司曾受到纽约州首席检察官的调查。（为了解决这一案件，Intermix 公司最终支付了 750 万美元。）算下来，如果我在 2004 年 3 月对 Intermix 公司投资价值 1500 美元的话，一年半后至少能涨到 4500 美元。

倾听邻居的谈话

你可能不喜欢邻居们的装饰品位或是他们家狂吠的烈犬，但是作为一名精明的侦探，你可以从周围的邻居中间获得惊喜。你应该尽可能地和每个人交谈——不仅仅是你的邻居，还有你的水管工、你的电工、进入你的小杂货店的年轻人、你的律师、还有你的母亲，询问他们问题，找到他们认为时下流行的、令人兴奋的、新奇的、有用的东西。简而言之，就是要弄清楚他们是如何花钱的。

2003 年，当时我的一位患有多发性硬化病症的朋友给我打电话，兴奋地告诉我有一种新型注射类药物能够帮助她控制病症。我上网查询了这种药物并做了一些研究。该药物是由 Teva 药业有限公司（这是一家以色列基因制药公司）生产的。当时该公司的股票价格为每股 17 美元，而且财务基本面状况良好，管理机制健全，所以我买入一些该公司的股票。在我写这本书时，该股票的价格已经上涨为每股 35 美元。而在 2006 年间，它甚至高达每股 46 美元。

我每次出门都会带上我的侦探用放大镜。例如在 2003 年 8 月，我去位于得克萨斯州的奥德赛市拜访我最好朋友的父母。当时我没有计划学到任何东西——只是为了陪伴我所敬爱的人并放松一下心情。我朋友的父亲是维泽法德国际有限公司（Weatherford Internationd Ltd., 缩写为 WFT）的一位销售员，这家公司的主营业务是为石油钻井提供设备和服务，它能帮助石油和天然气公司勘测钻井地点，并提供钻井设备和运输管道。

我们跟随着我朋友的父亲拜访他的客户。他们都曾购买了维泽法德国际有限公司的机器和设备,但我得知关键的问题在于并没有充足的设备及劳动力来满足所有对石油的需求。

这就是我想了解的。很显然,石油和天然气公司需要扩大它们的产量,因此一家能够帮助它们扩大产量的公司在未来几年内无疑会获得巨大的收益。当我结束旅行回到家中后,我就立即着手对维泽法德国际有限公司进行研究,并分析了它的财务报表,结果进一步增强了我的信心。于是我以每股 18 美元的价格买入维泽法德国际有限公司的股票,当我 2006 年夏天卖出时,该股票的价格已经上涨为每股 50 美元。

潮流和联系

如果你女儿正在听 iPod® 播放器,而且你的理发师,甚至远在明尼苏达州的表妹也在听 iPod 播放器,这就向你暗示了什么。寻找广泛传播的趋势。如果你在相距甚远的两个地方见到同一种趋势,那么这种趋势很可能就转化为现实。我的一位朋友是一家大型航空公司的飞行员。2004 年夏天,她开始为孩子们将塞着小动物填充玩具的盒子带上飞机并挤占他人座位的行为而抱怨。我想这是多么奇特的事情啊,小动物填充玩具是如此流行以致于飞行员都能在飞机上看到!

我进一步询问了一些情况,我的飞行员朋友告诉我这些玩具都是出自熊熊制作公司(Build-A-Bear)。我上网搜索了这家公司,发现它的经营理念非常先进,在该公司的连锁店

① iPod 是苹果公司推出的一种大容量 MP3 播放器、MP4 播放器。

里，父母可以带着孩子亲手制作属于他们自己的个性化熊玩具。耳听为虚，眼见为实，于是我去了我们当地一家购物中心，亲眼见到了排在熊熊制作公司门口的长龙。我还查阅了该公司的招股说明书（这是公司在上市前必须向美国证券交易委员会提供的财务和经营状况说明），证实了这家公司受欢迎的程度。在 2001 年到 2004 年间，该公司的店铺数量翻了不少一番，从 71 家迅速扩张到 150 家，而它的营业额也从 1.06 亿美元上涨到 2.13 亿美元，其中净收入翻了 4 倍多，从 190 万美元上涨到 800 万美元。

所以当它 2004 年 10 月首发上市时，我以每股 25 美元的价格买入了 1000 股该公司的股票。几个月后就上涨到每股 35 美元；我觉得这只股票的价值可能被投资者高估，所以我打算卖出该股票，但是我不希望由于快速交易而被赋予高税率（持有股票时间超过一年的话你就能将销售所得记作长期资本投资收益：优惠税率为 15%，否则你需缴纳正常的个人所得税），所以我继续持有该公司的股票，眼睁睁看着它的价格回落到 30 美元——而到 2005 年夏天时已经下跌为每股 20 美元。在许多投资者看来，这只股票的下跌趋势不可避免，纷纷在开始下跌时卖出，但我每次去购物中心时仍然看到熊熊制作公司正常运营，于是我决定不割肉卖出。如我所预料的那样，该公司股票开始反弹，在 2005 年末就迅速窜到了 30 美元，我以每股大约 31 美元的价格卖出了该股票，获得了约 6000 美元的收益，收益率大约 24%，而且我所缴纳的税金比 2005 年夏天出售时低得多。

随波逐流

前面这个例子直接为我们提供了一条有用的线索,即追随大众趋势,随波逐流。无论是排在熊熊制作公司店铺门口的人群还是等待在丝芙兰(Sephora)^①注册的消费者,大众趋势能为你提供财务报表所不能预测的信息。当你感到肚子饿时,你步入华盛顿一家新开业的墨西哥连锁餐厅,发现里面挤满了用餐的顾客,同样的情形也发生在美国其他一些城市,或者说住在其他城市的朋友向你提起了这家连锁餐厅,那么你就应该记录下“许多顾客都青睐 Chipotle 餐厅”。这是我在 2006 年初亲身经历的事。我认真调查了这家公司,并将它的财务指标与同行业内其他公司作了比较后,以每股约 45 美元的价格买入了该公司的股票,而后股价上涨到每股 80 美元。我的投资获得了丰厚的回报,于是每次去这家餐厅用餐时又多了一份愉悦的心情。

我还通过关注我所青睐的一些商店客流量的变化来获得收益。我曾经是 TJ Maxx 和马歇尔(Marshalls)商店的忠实顾客,我非常乐意承认它们是最喜欢去的购物场所。在那里我所得到的满足感并不仅仅是找到了看起来非常合身的衣服,而花费却只是我在百货公司(更别提精品店)买同样商品时的一半,甚至是三分之一。在 TJ Maxx 和马歇尔这类时尚的商店购物能够使我体验到无与伦比的快乐。对于我来说,在 TJ Maxx 的购物过程就像是找寻宝藏——这是一场游戏,即

① 全球著名的化妆品零售连锁店。

使我最后什么也没有买到，我也能获得彻底的享受。购物的乐趣主要在于寻找。

我在这些商店里购物多年，直到我发现很难再找到适合的商品，并且试衣间及收银台前排起了长龙。那是在 2000 年时，当时美国经济增长速度开始转缓，股市也开始进入了萧条期，即使大部分股票价格已经达到历史最高点。大企业集团开始采取成本紧缩策略，许多工人面临着失业的威胁。数字经济的泡沫化造成了许多消费者都背负很高的个人债务。有一天我在 TJ Maxx 商店排队时，我忽然意识到人们来这里有一个特别的原因：美国经济预期存在着很大的不确定性，人们希望尽可能地压缩成本，所以才有越来越多的人涌向折扣商店。

那天下午我回到家中，开始对 TJ Maxx 商店的财务报表进行研究，并且买入了 TJX 公司（TJ Maxx 商店的母公司）的股票，当时的价格仍在每股 10 美元以下。从那时起，该股票价格开始逐渐上涨，当每股价格接近 30 美元时我的投资已经获得接近三倍的回报。此时该公司为了更好地管理存货，开始出售多余的商品，这在一定程度上造成了 TJ Maxx 品牌的商品泛滥成灾，也引起了股价的波动，但我仍然坚持持有它。因为我相信人们对于物美价廉的衣物的需求是一个长期的趋势。所以，我仍然会像对待我投资组合中的其他股票一样，密切关注该股票的走势。

关注专家的评论

阅读股票分析师的评论，看看他们对你所观察的股票的
分析。这一秘诀看起来与我一直强调的建议正好相反。因为
你一直听到我说，要保持思路开阔，不要盲目相信媒体广播
的任何消息，毕竟你并不是唯一一个获得专家建议的投资
者，所以你很难在其他人之先驾驭专家所说的趋势。不过我
仍然认为关注他们的评论很重要。关键在于你应该将他们的
评论作为线索，而并不是机械地听从。

如我在前面所提到的，一些趋势并没有消退，即使你没有
在一开始就把握住机会，它们仍然值得你投资。另外你还能
利用专家的评论进行六度分离分析，寻找其他的获利机会。
在我写本书时，分析师们预测随着手机具备越来越强大的功
能——Mp3 播放器，手机银行，甚至是多人联机电子游戏——电信
行业的发展前景会更加光明。但你可能会觉得自己已经错过
了诸如美国第二大移动通信运营商弗莱森电讯公司（Verizon）
或是诺基亚这样的公司。实际上，你不能放弃，你应该考虑能
够提高电话收发信息量的带宽因素。例如，你可以寻找一家
能提供无线传输设备及扩大手机覆盖范围的基础设施公司，
进行研究，如果发现该公司具有很好的发展前景，你就可以
把握住机会进行投资。

比起那类光说不练的股评家，你更应该相信具有实战经
验的专家，你应该观察专家的实际操作手法。这里我所说的
专家是指资本市场的大鳄、成功的风险投资家以及私募基金

经理。我认为没有比他们更好的资源了。他们是聪明人中间的聪明人，正如我常说的：“跟着聪明人的资金走。”换句话说，世界上顶级的风险投资公司的资金流向何处？一些财经杂志以及《财富》或是《华尔街日报》有时会出现关于这个问题的讨论。你也可以在网络上搜索，如在 Google 上搜索“风险资本投资”。注意，你应该关注博客上的消息，同时关注西海岸如硅谷（很多风险投资公司的总部所在地）所在地的报纸。我就是因为这个原因才开始阅读《圣荷西信使报》^①以及《西雅图时报》的。这些出版物通常会比较关注高科技以及风险投资的相关消息，依靠它们你就能快速清晰地发现风险投资公司的资金流向。

举个风险投资公司的资金流向的例子，2007 年初时你也许听说 Accel Partners、红杉资本（Sequoia Capital）以及硅谷创投公司（Kleiner Perkins Caufield & Byers）^②这类风险投资公司曾将大量的资金投向致力于点对点通讯以及网络传输——如视频和图像分享研究的新公司。事实证明，它们的投资已经获得了回报。以红杉资本对 YouTube.com[®]的投资为例，2006 年 10 月，Google 公司宣布其斥资 16.5 亿美元并购 YouTube 公司，红杉资本从中获得 5 亿美元的投资回报。

那么红杉资本对 Youtube 公司的初始投资对你有什么启发呢？实际上，如果你一直跟踪研究一家你所认同的风险投资公司如红杉资本的动态，当它进行风险投资时（你可以通过

① 美国硅谷最有影响的报纸之一。

② 这三家都是美国硅谷著名的风险投资公司。

③ 目前世界上最大的视频网站。

趋势秘诀 2: 像侦探一样思考

该公司的网站或《圣荷西信使报》得知此类消息),这意味着一件事情:他们认为能够通过投资这家公司获得收益。风险投资属于高风险高回报型。他们的所为并非是从从事慈善活动,换句话说,一旦他们将资金投到一家公司,他们就期待获得好的结果——更进一步说,他们能够通过提升被投资公司的管理水平和改善经营策略以操纵最终的结果。

当然你不能完全信任这个规律。就和平常一样,你也得做研究:该公司生产什么产品或提供什么服务?它是如何运营的?如果该公司的基本面看上去不错,而且你对它的产品或服务有信心,并认为它的未来发展前景良好,那么你可以在该公司新股上市时就介入。

要密切关注消息

风险投资家尽管很聪明,也会经常错过趋势。Bessemer Venture Partners 这家成名已久的风险投资公司就曾取笑自己,它在公司网站上列出“未投资组合”名单,上面列出了他们曾有机会投资,却因为种种原因错过的公司名称。其中包括如今鼎鼎有名的 eBay 公司(“邮票?钱币?漫画书?所有你能获得乐趣的东西都不会错过”),苹果公司,Google 公司以及联邦快递(先后错过七次机会)。它们错过了大鱼!那么你还能从什么地方获得最新的消息?在互联网社区平台——博客以及聊天室中出现的消息很可能为你指明了趋势发展方向。你可能会对我所说的话产生怀疑,但是我坚持查看我电子邮箱中的垃圾信件。当然,我会收到一些令人讨厌的垃圾邮件,

它们没有任何用途，但我也能从其中一些邮件中把握未来文化发展的脉搏。我每天都会阅读我喜欢的财经博客，而财经网站上的聊天室能够使我把握大众视点。记住这点：股市是由大众喜好组成的。即使是美国最好的公司，它有着优质的产品和完善的运营体系，如果与大众的口味不一致的话，无论是什么原因所造成的，都不可能是我们投资的好选择。

全食(Whole Foods)公司就是一个能说明这一现象的很好例子。这是一家处在高速发展阶段的公司，它的盈利能力持续上升，因为该公司迎合了人们对有机食品日益增加的兴趣。此时，该公司的股价也反映出公司的快速增长，短短四年多时间，股价从每股大约 20 美元上涨到每股 76 美元。但就在这个时候，公司发展出现了转折点。我发现人们开始抱怨该公司商品的价格以及购买商品时需要排长队。公司的增长模式更像是一家大集团的发展模式，而不是当初它给自己定位的立足本地市场发展。很快，该公司股票价格在 2006 年初达到每股 76 美元的峰值后就开始快速下滑，一年内股价几乎跌至原先的一半。不过该公司业务增长依然良好，而且营业利润也在不断增长中。这告诉我们什么？股票是大众喜好的产物，即使像全食公司这样业绩良好、经营正常的公司也不能免疫。

关注明星动态

像我一样，不要对在超市收银台处偶然看到的关于名人的八卦小报熟视无睹。每次收到《人物》杂志，我都会迫不及待

TREND TIP 趋势秘诀3 知道点基础心理学

趋势秘诀 3: 知道点基础心理学

就某种程度而言，你在本书中所学到的所有秘诀中最重要就是大众行为如何影响趋势这一因素。你在把握趋势的过程中可以以大众的行为作为准则。无论是投资产品还是服务，最终的趋势都是依赖于人类的本性——人类并不总是符合逻辑的。我不得不承认这点：人类的行为往往不是他们的最佳选择。医生曾经忠告过多少人要他们关注胆固醇偏高的问题，但又有多少人真正停止食用牛排和巧克力甜点？有多少人预算吃紧，却仍然用信用卡支付去巴哈马旅游的费用（难道打折机票的诱惑真的很难抗拒？）或是那些昂贵的决赛门票？

这些生活方式是从小养成的。我想到一些学生拒绝归还助学贷款，却仍在蒂芙尼和 Saks® 店内购买珠宝和衣物。他们没有钱，却抗拒不了那些物品的诱惑。结果就是一些人一生中的绝大部分时间里都生活在债务的阴影下，为债务服务。许多人都想改变自己的消费方式，但实际上我们宁愿背上债务，这样我们就能享用一顿丰盛的佳肴、最新款的手机、新潮的衣物或是一次愉快的旅行，而不是勒紧裤腰带过日子。

一般来说，人和人之间都存在着差别。我上星期去看了一

① 美国豪华零售名店。

场电影——电影简介上写着这是一场喜剧电影，然而我坐了整整两个小时，却一次都没有笑出来，虽然在我前排坐着的人们甚至笑得都快喘不过气来了。所以说能够触动其他人娱乐神经的东西不一定能触动我的。出现在我脑海里的内容很可能与出现在其他人脑海中的不同。

也就是说，趋势投资者如果想获得收益的话，必须得观察人类的行为，并通过观察来发现趋势。我就曾通过观察人类的行为掌握了趋势，进而获得了收益。

我在前面的章节里一再强调将六度分离理论应用到趋势分析中去，对人类行为有了很好的感悟后，你不仅能够很好地预测趋势，而且也能把握没有形成趋势的其他事物。有时你会觉得一些事物将有可能转化为趋势，你仔细地进行了分析，认为这就是趋势，然而人类行为却告诉你不应该把它们当作趋势。

你应该明白人类的本性决定了可能会驾驭趋势、可能会使趋势变得更加明显，无论怎样，都能对把握趋势产生很大的帮助。那么哪些人类固有的行为是我所关注的呢？别担心，我不会将本书变成一本心理学教材。我归纳出屈指可数的几方面重点，其中绝大部分关系到人类的弱点以及愿望的实现。

我们都希望长生不老

我承认我希望长生不老。能够看着自己的孩子、甚至是自己的孙子长大成人难道不是一件非常有意义的事情吗？生命如此宝贵，怎能虚度？所以说长生不老是所有人内心深处最渴望的，从人类学会物物交易时起，就开始有这样的想法。无论

是古代中国人出售朱砂和翡翠，或是古希腊人叫卖的甜麦芽汁，这些商品都有一个特点就是它们宣称可以永葆青春。

正如一句著名的中国谚语所言：“一寸光阴一寸金，寸金难买寸光阴。”多么传神啊——一代又一代的人们都希望买到更多的时光。时至今日，科技进步极大地延长了人类的寿命。无论是在医疗卫生领域，数以十亿的美元年复一年地投入到药品、CAT 扫描仪以及手术器械中，还是在食品行业和瘦身领域，人类将很多资金用于购买维他命或是减肥药和健身设备中。这一趋势出现的根本原因在于人口统计学因素，也就是说生育高峰年代出生的婴儿都已经步入老年。当然，你可以把握住这一趋势，从中获得实在的收益。

在世纪交替之际，我发现了这个趋势。毕竟生育高峰年代出生的人群是历史上最为庞大，并且最为富裕的一代人。根据社会心理学家的理论——更别提我的个人看法，虽然欠科学，但观察显示——这代人具有高度的自我提升感。我知道大约到2010年时，我们就将迎来生育高峰年代出生的人群的退休期。同时，根据我成长的经验来看，很多原先轻而易举的事情随着年龄的增长会越来越难。就如当我弯下腰去提公文包时，我的背部被拉伤，在健身房进行锻炼时，我又扭伤了我的膝盖，诸如此类的事情层出不穷，令我非常苦恼——生育高峰年代出生的人当然希望自己能够长生不老，为了实现长寿的目标，他们会加强锻炼；为了保持生机和活力，他们将会购买运动器械并加入健身俱乐部，他们也可能用到护髌和护膝。

运用六度分离理论，我就在想生育高峰年代出生的人群

该如何保持生理活力和健康。所以我一听说伟哥，就毫不犹豫地买入了生产该产品的公司的股票。有一个不得不承认的事实是男人随着年龄的增长会逐渐丧失性功能。所以当生育高峰年代出生的人群开始步入老龄化，刺激男性性功能的药物市场看上去就非常广阔。该药物在不到六个月的时间里就通过了美国食品药品监督管理局的审批，我知道辉瑞公司(Pfizer)将会有非常广阔的发展前景，因为这家公司的基本面情况良好，而且能够通过伟哥的销售获得充足的资金，所以我在该药物审批当日买入了辉瑞公司股票。在过去的七年里，这只股票的价格一直在缓慢上涨，但我相信伟哥的销售会给该公司注入一支强心剂，果不其然，审批通过后一年的时间里，该股票价格几乎翻了一番。

但在这个例子中我忽视了多变的市场环境，在伟哥推出后不久，美国礼来公司(Eli Lilly)就推出了一种类似的叫作“希爱力”(Cialis)的药物治疗男性性功能障碍，它在很大程度上冲击了伟哥的市场。而我却忽视了这点，仍然持有辉瑞公司的股票，眼睁睁地看着股价不断下滑，一年的时间里股价就下跌了一半，幸亏后来出现了一定程度的反弹，我在获得收益后就赶紧抛售了这只股票。这给我敲响了警钟，我们不能仅仅依赖一项因素来判断一只股票的未来发展潜力。在这个例子中，我只考虑了人类的生理需求，却忽视了竞争环境，而这恰恰是最为重要的。

医疗产品，如药品或者是假膝盖(由生产商 Biomet 等公司制造)，有一种长久存在的趋势。这类趋势中还包括我们日常食用的食物、药丸、维他命以及饮料。我可以用整本书的篇

幅介绍许多可以从人类长生不老的题材中获益的行业。比如说 Nutraceutical 国际公司,它的主营业务是制造、销售和推广健康营养品以及通过绿色食品商店销售其他天然产品。2006 年 10 月我在美国在线网站的博客上首次推荐了这只价值被低估的小盘股,当时的交易价格是每股 14 美元。

我发现如今的媒体到处都在宣传有机健康食品。医生和科学家们纷纷在权威刊物上发表评论文章揭示由于食用加工食品以及喷洒农药的水果和蔬菜导致的健康问题,新闻媒体关于这个方面的报道也越来越多。不仅仅是因为媒体报道,就我自身而言,如今也对食品中的农药和添加剂产生了警惕。过去我从来就没担心过食品安全问题,然而随着年龄的增长,生活阅历的增加,我的想法也改变了。有可能的话我会尽量购买有机食品,我敢肯定地说有着类似想法的绝对不仅仅是我一个人。

我开始对 Nutraceutical 国际公司的基本面进行了研究,发现 Nutraceutical 国际公司可以同时提供许多种有机食品,它是美国仅有的两家有机食品分销商之一,相对于它的增长潜力而言,它目前的股价被严重低估。另外该公司还有高于同业的营运利润率:它的是 15%,而它的竞争对手则只有 12%。然而 Nutraceutical 国际公司股价却相对偏低,市盈率只有 13,而同业平均水平都已经达到 20 左右。在我写这本书的时候,该股票的价格已经从每股 14 美元上涨到每股 17 美元,几个月的时间里,收益超过 20%。我相信这只股票仍具有上涨空间,我打算长期持有。

许多公司和投资者都专注于获得收益,因此延长我们寿命的新产品或新服务常常能得到投资者的追捧。事实上是这样,

投资者并不知道这种产品或服务是否真正能够延长寿命,而仅仅是觉得它们能够延长人类的寿命。你应该关注报纸上的头条新闻报道哪样东西将会延长人类的寿命,哪样东西则会对人类长寿产生不好的影响——因为每个人都在关心这类新闻。可能有一天介绍的是有机食品,接下来一天则是介绍葡萄酒和巧克力,再接下来一天开始介绍慢跑,而后又变成了散步。

接下来哪个“使人长寿”的头条报道将会吸引人们的眼球?区分是一时的狂热爱好还是长期趋势非常重要(在下一章我们将会进一步讨论这个问题),但无论下一个“长寿”趋势是什么,我能保证的是人们肯定会花大量的钱购买那个长寿产品。另外我还能保证的是如果你始终关注人们对于延长寿命的热切渴望,那么你就能把握住许多获利的机会。

我们会将自身利益放在首位

不久前的一天,我在我公寓附近的一家全食超市收银台前排队。队伍排得很长,已经将沙拉专柜前的所有通道堵死,几乎每个在排队的人都在叹气,而我仍然提着我的购物筐耐心地等待。据我的观察,其间至少有7个人试图插队。在我看来,这类人本质就是自私的,这一行为实际上并不能为他们节约多少时间。我们的文化就是一种利己主义的文化,生活在这样的氛围下,我们通常会将自己以及我们家庭的利益放在首位。无论你是否喜欢,无论你是否承认,事实就是如此。即使我们先考虑他人,我们也会自然而然地将自身的利益放在同等重要的地位!一些科学家甚至认为自私是由我们的DNA所决定的。

趋势秘诀 3: 知道点基础心理学

利己主义是趋势分析的重要因素。你只要随意地看一眼温泉浴的趋势或是发现私人治疗的依赖度越来越高,就能体会到利己主义在这个过程中对趋势的影响。更不必说人们热衷于出版自己的作品集,穷其一生想要经历真正的电视演出了。投资公司知道这个趋势,所以它们能够获得收益,你也能够做到。

以汽车工业为例。在我看来,没有比车更好的例子来说明利己主义者的消费能力了。大体而言,绝大多数车的性能都差不多:如今,绝大部分的车都装配了安全气囊,除此之外,新车的外壳都采用了先进的耐撞材料,能够很好缓解碰撞所带来的冲击。一辆车可以将我们从 A 点带到 B 点,当油门加大时,我们可以高速行驶,体验完美惬意的旅行。有一天,我坐在一个朋友普通款的本田思域(Civic)轿车里,感觉座位的舒适度远远好过我其他朋友的豪华型美洲豹汽车。如果现在所有车型的基本性能都差不多的话,为什么人们愿意花大量的钱购买某些车型?当然,答案就是许多人喜欢驾驶最新款的豪华轿车从而引起旁人的关注,因为这显示了他们的富有和强大。

有些时候,汽车行业的市场营销员会将他们宣传的关注点放在男性的自负性格上。我发现他们忽视了一个不断增长的趋势,即女人和男人一样,在选择车型时会受到虚荣心的驱使——即使她们还需要爱车能容纳两个小孩、足球以及杂物。就拿我自己为例,1991年,我在沃顿商学院完成了我的MBA学业,我的毕业论文是关于宝马需要推出新一代的汽车。我事先进行了市场研究,通过调研以及对特定人群的访问我收集了数千组数据。经验主义清晰地显示生育高峰年代出生的人挣钱多,需要抚养的孩子多。因此,我建议宝马公司

生产 SUV 型汽车,并且调整营销策略,将营销重点转移到女性身上。我的解释是未来将会由“家庭中的女性”作出购买决策——她们会掌控越来越多的家庭财产——她们不再对最新型的小型货车感兴趣。宝马具有很强的品牌潜力,而不应该仅仅被认为是“男人的车”。它能够打破性别界限,成为一种“奢侈的家庭交通工具”。

我曾与宝马公司北美总部的一些管理人员一起开会。他们听了我的讲演后,就开始取笑我。最终该公司失去了开拓 SUV 轿车市场的先机,而使陆地巡洋舰以及路虎揽胜成为了最受高端家庭欢迎的车型。

为什么人们会有这样的想法,就是我们的开支越高,说明我们越有钱?我们可以将这个问题留给心理学家,而你和我作为趋势分析者来说,所有需要知道的就是这种冲动心理很强大,没有任何解释的理由。观察一下婚庆行业,你会发现每年都会有幸福的小两口举办盛大奢华的婚宴庆祝他们的爱情,他们经常会倾其所有来筹备这场婚礼,以展示他们的爱情。一项最新研究表明美国婚礼的平均成本超过 26000 美元,整个婚庆行业的交易额预计将超过 500 亿美元。

再来观察一下新生婴儿行业。我们每年在婴儿服饰方面的开支总计约 100 亿美元,就是希望将我们刚出生的婴儿以及刚学步的孩子打扮得尽可能可爱。你真以为三个月大的婴儿就能知道他的小靴子是细羊毛质地的吗?当然不能,但是隔壁邻居能知道。所以那些投资婴儿行业——无论是有机食品、新型玩具、服饰或是其他婴儿用品的趋势投资者能够获得

很好的收益。我只给我的孩子吃有机食品，而我在与其他母亲交流过程中发现，她们也是这样做的。事实上，全食超市中的有机食品经常会销售一空。这就是我认为我的孩子生产日常食品的公司——美国领先的有机食品生产商海恩天体集团(Hain Celestial Group)会有很强的市场竞争力的原因。在写这本书时，我已经从这只股票中获得了收益。

我们是虚荣的

利己和虚荣之间的联系显而易见。在我们保持强烈的自我价值实现感的同时，我们中的绝大部分都试图展现出最好的一面。别忘了，当你在寻找投资机会时，虚荣心是促进产品和服务的销售动力。这是所有富丽堂皇的杂志广告所潜在表达的意思。我们为了使自己能够展现出最好的一面，不惜花费超出自己财力范围的资金买入从化妆品到吹风机等一系列的商品。许多趋势就是由于人类的推动而产生的，广告商也因此会比其他人更重视趋势的起因。你可以看到时尚杂志是如何以名人的穿着、名人的发型、名人的指甲造型来吸引读者眼球的。你也可以看到全国的整容率增长迅速，你还会看到人们愿意花大价钱去买一件设计师的T恤衫。

让自己看上去更美已经不是女士的专利，男士们也逐渐加入了爱美一族的行列。媒体已经关注到这一变化，这在杂志的文章和电视节目中都可以体现出来，更多的男士开始关注在过去只有女士关注的物品。据我所知，华尔街的商人们很多都会花钱去修指甲，买最新潮的西服，做一个流行的发

型。他们可以通过《GQ》^①杂志获得有用的美容信息。

时刻提醒自己获得收益的前提是记住在驱动消费的因素中,冲动总是比理性更强烈。你需要对人类的本性有着很好的把握,去搞清楚为什么有些趋势就能够形成潮流,有些却不能。例如,目前就有关于绿色食品和健康产品的趋势,有人也许会认为这类产品的流行会影响到我们的美容方式,但是事实并非如此。那些由化学品制成的美容美发产品依然流行,更不用说整容手术了,尽管整容手术所用的材料是人造的。比如说,在好莱坞,那些倡导环境保护、只购买本地种植的有机食品的明星们,也会花上可观的资金做唇部整形。是的,许多人都是虚伪的,但是他们的行为是被驱使的。这一现象并不仅仅只在好莱坞明星中出现。最近我的一个朋友向我述说了她的一个朋友的故事:她只食用有机食品,她和她的两个孩子以农场为生。这个家庭里的每个成员都穿着天然纤维织物做成的衣服。但在她四十岁时,她觉得脸上出现的皱纹比较恶心,出乎所有人意料之外,她竟然去做了面部拉皮手术。虚荣心的影响甚至改变了这个妇女的生活方式,这就是我所强调的人类冲动行为的影响是多么巨大的一个鲜活例子。

那么如何把握人类的虚荣心呢?我们应该去关注潮流。以明泰公司(Mentor)为例,该公司主要生产用于隆胸的填充物。在21世纪早期,任何人无论何时在杂货店收银台前排队时都会看见每本陈列的杂志封面上都有一个拥有完美胸部的微笑女人,她取代了上世纪90年代流行的凯特·摩丝的骨感类型,大胸重新成为了时尚。如今假设你回到家中,寻找生产隆胸填

① 《GQ》,著名的男性时尚杂志,封面多为男性明星或性感女明星。

充物的厂家，你会发现明泰公司是你的最佳选择。这家公司在每年的年报封面上鼓吹“胸部越大越美，”该公司推出了第二代隆胸填充物，取代了曾经风靡一时的硅胶（硅胶可能会带来健康方面的风险）。如果你在 2003 年以每股 20 美元的价格买入价值 1000 美元的明泰公司股票，在我写这本书时你的股票价格就已经上涨为 2000 美元了。四年内该公司的股票价格几乎翻了一番。

虚荣心以许多种方式存在。我们相信如果将钱花在美容方面，我们的心情会很愉快。而寻求快乐正是我们冲动心理的根源所在。

我们寻求快乐

我们都希望获得快乐。多年以来，工作上的压力使我们渴望能够消费那些自认为能够带来快乐的产品及服务。我们往往会慷慨解囊，目的就是为了获得快乐——或者更为准确地说，我们在寻求快乐。广告商能够充分利用人们希望获得快乐的心理去宣传产品和服务。记住人们会一掷千金去寻求快乐。这种心理会在宗教信仰中出现吗？会在他们改变容貌中出现吗？会通过获得更多的物品而得到吗？会通过购买一些奢侈品而获得吗？会通过购买一些见证爱情的物品而获得吗？

我们都知道很多时候人们将快乐的源泉归因于他们的长相。他们相信只有当自己体重减了 10 磅后，才会感到快乐；只有当自己的鼻子不那么大时，才会感到快乐；只有当自己没有爱情烦恼或生计问题时，才会感到快乐。

但事实并不只是这样。我们想得到的快乐不仅仅只逗留在改变容貌上,还表现在购买物品上,例如小饰品。我们都喜欢奢华的感觉,尤其是我们能够承担的奢华。我们认为购买奢侈品能够使自己快乐。寇兹(Coach)公司和雅诗·兰黛(Estee Lauder)公司就通过生产满足人们奢华和美丽心理的产品而获得了好几百万美元的收益。当然,你在应用本书观点时,也应该考虑哪些品牌背后拥有大公司的支持。例如,在我写本书时,寇兹公司业绩在近五年内持续上升,而同期雅诗·兰黛公司的业绩则处于不断波动中,且它的收益还有所下滑。

其中的一个原因是化妆品的生产商数量远远超过奢侈皮具的生产商数量,所以寇兹公司能够获利,而雅诗·兰黛公司却不能(尽管得益于子品牌艾凡达和波比·布朗的畅销,雅诗·兰黛公司后来的表现有了很大程度的改观)。在你冲出去购买你所喜爱的品牌公司的股票前,你应该确定你已经做了研究,并且对公司收益以及历史上的股票价格有了概念,这样你才能很好地把握该公司在当今市场环境下的获利能力。

有时并不是物品本身,而是消费的体验以及寻求快乐的动机刺激促使着我们。很多年前,我个人遭遇到一些困境,心情十分忧郁。在熟食店门口排队时,我忽然看到了一个彩票投注站,我从不买彩票,但是此时赢得大奖的心理占据了我的全身,于是那天我买了彩票,这个像教科书一样的例子可以解释为什么赌博和彩票如此流行。我们是在购买希望。尽管所有证据都表明我们中奖的概率渺茫,很大的可能是遭受损失,但人们还是非常愿意尝试,他们能从博彩中获得希望。这就是人们希望参与竞争和获胜的心理。正因为如此,赌场

才是永久的赢家，通常能获得长远的回报。以哈拉斯娱乐公司(Harrah's Entertainment)为例，它是一家连锁经营博彩业和酒店业的公司。该公司股价已经上涨到 80 美元的区间范围，而且没有任何减速的信号。当然该公司股价的变化有些特殊情况，但总体来说，它是人们追逐快乐的动力促使的，而且该公司还有很好的基本面，这些是它成功的秘诀。

另外一个花钱买快乐的例子是游轮行业。皇家加勒比(Royal Caribbean)游轮度假公司就是一家专注于提供轻松奢华旅行度假方案的公司。但是你在投资这类公司或是其他周期性的公司时应该特别谨慎——诸如此类公司的股票会随着经济周期的波动而波动。如果人们不再挥霍自己的钱财时，他们首先削减的就是豪华游轮度假计划，而不是购物或者博彩。你应该在经济低迷阶段，股价处于低谷时买入这类股票，然后等着经济复苏，这类股票的价格也就会再次上涨。同样的，在经济形势大好的阶段，你应该毫不犹豫地卖出所持有的这类股票；你可能并不想这么做，因为它们预期的收益会非常高，然而对于这类周期性的股票你应该尽早清仓，使收益落袋为安，而不是一直持有，到最后一无所获。

我们都有占有欲

我们是善变的。基于这种人类本性，潮流也不会持续长久。大部分人都不希望落后于潮流，于是我们希望比其他人获得更好的东西。从 20 世纪 80 年代开始，美国人和左邻右舍比排场比阔气蔚然成风，这就是我们疯狂购买宝马和奔驰

车，也更喜欢选择大房子的原因。我们所做的一切都是为了成为精英阶层中的一份子，就是这样。

请注意不要将这一趋势与纯粹追寻奢华相混淆；对占有欲的渴望是指人们更关注别人看到自己拥有奢华的物品，而并非真正希望拥有奢华的物品。蒂凡尼公司就很好地把握住了这一趋势。该公司商标的公众认知度非常高。当你送一些人礼物时，他们能够迅速通过外包装识别你将会从盒子里取出的东西。如果你在大街上行走，手里提着蒂凡尼的购物袋，那么在一个街区以外的人都能够迅速看到你。你也可以考虑路易·威登，并将它与寇兹作比较。你之所以购买寇兹的包是因为你看中它华丽的皮革以及体验上流阶层的奢华。但你买路易·威登的包不仅仅是因为你想要好的皮包，更重要的原因是“LV”的标志和样式能够引来其他女士们羡慕的目光。

我们会为产品或服务中的上流阶层标志支付额外的费用。因此奢侈品制造商们会在它们的产品上标注更高的价格，从而获得更高的利润，使业务正常运转，同时使它们的股票更值得拥有。

我们寻求道德中心

道德也可以用来出售。我们经常会迷失自我，所以我们每个人都需要有一个道德指南针，这是人的本性，使我们能在每个夜晚都安然入眠。道德也是一宗大交易。从宗教到自助书籍到慈善事业，人们为了证明自己是好人，不惜花费很多的资金。这一动力转化为潮流的绝佳例子就是“9·11”事件后关于

“道德交易”的运动。道德交易实际上是指用于慈善事业的一种交易形式,通常是通过销售产品来达到募捐的目的。道德交易公司能够通过本章中介绍的人类本性获益。尽管人们会将自身利益放在第一位,为了获得快乐而购买物品,他们也想给其他人留下好的印象,不至于被认为过于自我。

如今许多商人以一种全新的视角看待生活。他们寻求一种既能获得收益又能回报社会的方式。例如,许多企业家建立体育俱乐部,参加者需要支付入场费,而这笔钱则用于捐助慈善事业。

但是把握道德趋势对这类公司进行投资需要谨慎。因为大部分从事道德交易的公司规模都比较小或者是成立时间较短,所以你很难投资。也有一些上市交易的公司将它们的业务重点放在以道德为基础的慈善事业上。尽管许多公司一直强调可持续发展,或者是尝试绿色贸易,抑或对某项社会公益事业进行募捐,对于道德交易的投资形式我们还需要进行进一步的研究。目前有很多共同基金正在进行这项事业,也就是我们通常所说的“社会责任投资”。它们使你无需对每家公司进行调查以确定哪些符合你的价值观,从而节约了宝贵的时间。

你可以投资这些基金,例如阻止企业排污型基金。我们可以通过互联网轻松找出这类基金——只要搜索“社会责任投资”即可。你可以对这类基金进行研究,找出业绩最好的并且最符合你的价值观的基金。当然和其他共同基金一样,你会付出一些额外的费用,但你可以将它们归类为捐献开支(尽管不能申报税收减免!)。

很多想以社会责任方式投资的人也可以介入具有宗教性

质的基金。毫无疑问,宗教信仰是许多美国人生活的一部分,甚至是生活中心。就社会责任投资来说,我们很难找到将宗教作为主要目的的公司,但是确实存在,例如具有天主教性质的慈善基金万福玛利亚共同基金(Ave Maria Mutual Funds)以及路德金资产管理公司旗下的阿奎奈基金(Aquinas Funds)。它们致力于在提升天主教家庭价值的同时,能为它们的投资者提供稳定的回报。

正如我所提及的,没有几只股票能够完全满足我们的要求(毕竟教堂是不会上市交易的)。但是人类的本性还是值得我们考虑,对于那些热衷于社会公益事业的公司,我们可以投资它们的股票并且从中获利。

所以说当你在分析某个趋势时,要考虑人类的心理。这能帮助你识别哪些趋势将会转化为潮流,哪些却会消失。正如我在前面所提及的,你可能会通过新闻报道知道硅胶材料的潜在危险将严重影响隆胸者的健康。然而,人类是虚荣的,因此隆胸的需求持续存在,明泰公司的业务也将持续发展。

除了以上的秘诀外,我认为最简易也最有力的原则是坦率地看待自己,设身处地地考虑自己遇到那些事情的反应。因为你的反应与对门的邻居以及相隔 20 个州以外的妇女的反应不会有太多差别。你想要什么?当你遇到一种观点、一件产品和一项服务时,你会做出怎样的反应?只要你对自己说了实话,我相信你就自然找到了挣钱的方式。

TREND TIP
趋势秘诀

找出真正的王牌4

我们都知道“把人或事看得太好了反倒不真实”的现象——许多人也非常警觉,生怕落入陷阱。比如说无需担保的抵押!你获得了一次去巴哈马群岛免费旅游的机会!诸如此类的消息。显然这里会存在着陷阱,不是吗?我们通过阅读报纸或其他途径得知我们的判断在大多时候是正确的。也许陷阱就在于抵押贷款中出现一个荒谬的利率,或是一次免费的巴哈马群岛游——你可能是成百上千万的邮件地址里的一个。因此毫无疑问,你必须以怀疑的态度看待你接收到的邮件。

投资方式并没有区别。但你在建仓阶段,应该留心该公司是否明显具有投资价值。在科技泡沫时代,人们一直看好 theglobe.com 公司^①,它经营着一个在线社区网站,或是 Flooz.com 公司,它提出了一种全新的、仅在网络世界中流通的虚拟货币。如果我是一个随大流者,我会在没有事先进行研究的情况下就盲目介入,在上市首日就买入了 theglobe.com 公司的股票。该股首日开盘价为每股 9 美元,收盘价为每股 63 美

① theglobe.com 公司提供了目前最先进的网站架设工具与电子邮件俱乐部,让全球各种主题的兴趣嗜好者得以在网络上聚集,并通过电子邮件俱乐部、讨论留言板、聊天室与其他人分享他们的经验;该网站在美国及全球已有约 360 万会员。

元。但从此以后,它的价格再也没有高过 63 美元,而且在三年不到的时间,股价下跌了 14 个百分点。如果我在首日投资该股票的话,我就会蒙受巨大的损失。当然,我甚至都没有投资 Flooz.com 公司的机会,因为这家公司在首发上市之前就已经破产(2001 年 8 月关门大吉)。至今我仍会为 20 世纪 90 年代末网络泡沫里出现的一些疯狂的股票走势而窃笑。

记得 2000 年初,每个人都在食用 Krispy Kreme 公司的甜甜圈,该公司的股票价格是每股 50 美元。看起来 Krispy Kreme 公司有一些制作秘诀,食用它的甜甜圈能使你感到兴奋。但是这其中真正的趋势是什么呢? Krispy Kreme 是一个时尚的品牌(它能使你在食用甜甜圈的同时感受快乐!)。但是一旦 Krispy Kreme 泛滥成灾,不仅在百货店能买到,而且在高速公路便利店中也能买到时,这个品牌就失去了它的吸引力,毕竟最初的甜甜圈是一种特别的食物,就如白象一般罕见。而与此同时,阿特金森减肥法(Atkins diet)成为新的时尚,并将螃蟹从减肥禁忌中清除了。8 个月内,Krispy Kreme 公司的股价下降到每股 10 美元。

恐慌情绪会迅速蔓延。一旦你被找到破绽,它就会影响你的判断。但一些时候事实终归是事实。在趋势分析中,我们通常将第一个发现趋势的人称为真正的赢家。但我发现只有那些持续的趋势才能真正使你获利。是的,第一个发现趋势的人收益相对较大,但随后介入的人也能获得可观的收益。如果你在 2004 年 8 月 Google 公司上市首日以每股 85 美元的价格买入该公司股票,你的收益将会远远高于 4 个月后以每股 180 美元的价格买入该股票的投资者。但是两年后当

Google 公司的股票价格上涨为每股 468 美元时, 那么以每股 180 美元价格买入 Google 公司股票的投资者同样也能获得可观的收益。投资底线: 不要因为其他人正在谈论一只股票, 就认为它已经不是一个好的投资机会。

我想说的是如果一只股票的上涨有充分的解释理由的话, 那么你就不必回避这次投资。再次以 Google 公司为例, 每个投资者在 2004 年 Google 公司首发上市时都看好该股票, 因为这家公司所提供的服务是无可挑剔的。你知道有多少人将 Google.com 设为主页吗? 这是一个不能称之为“发现”的发现, 每个人都会介绍他们的朋友、家人以及同事登陆这个网站。该公司提供的显然不是容易消失的产品——而是随时间不断增长, 愈加成熟的服务。

这一特征广为世人所知, 人们开始担心 Google 会不会又是 20 世纪 90 年代科技泡沫下的产物。我知道就有许多人因为这个原因不敢在首发上市当日买入 Google 公司的股票。他们忽视了自己的所见所闻——也就是 Google 能够提供更有价值的服务。我们亲眼看到, Google 公司是一家富有创造力的、适应力强的、灵活的公司, 但许多投资者仍然担心这是一个行将破灭的泡沫, 因此他们不敢在首发上市当日买入 Google 公司的股票。如果他们当时买上 10 股, 也就是 850 美元, 到了 2007 年初这部分资产就能增值为 4500 美元以上。

正如我一直强调的, 当一家公司看上去容易引起恐慌时, 你必须得认真做研究, 确定是否有坚实的基本面支撑。把握当时的潮流进行投资是一种投资策略。这些潮流只有当你及

早发现时才能产生一鸣惊人的效果，或者说是你进行了六度分离分析后，选择了你认为联系最紧密的趋势，这样才能获得收益。

投资公司股票时会有很多的盲点，关键在于你自己的识别，哪类是一时的时尚，哪类却是长期的趋势。如果我选择了时尚，那意味着我所建仓的股票仅适合短线操作，但也能从这类操作中获利。以儿童玩具为例，20 世纪 80 年代所流行的是 Gummy 手镯，90 年代流行的是口袋妖怪 (Pokemon)，而如今的潮流是贝茨 (Bratz) 娃娃。你能说出区别吗？这个问题有些棘手，但我能凭着自己的经验提出一些好的看法。时尚通常是包括了天花乱坠的承诺，或者是一些口味或行为的骤然突变，而趋势则有所不同，它是指我们生活方式或公司运营方式的根本性变化，涉及到更广的产品和服务范围。例如，有机食物趋势足够强大以致于像孟山都这类生物科技公司都开始改变它们的营销策略，推出一系列新食品和新商店来满足顾客的需求。无论是阿特金森减肥法还是有机食物都是为了让我们享受更好的生活。但是有机食物具有可持续发展的潜力，阿特金森减肥却只能是昙花一现。在接触潜在的趋势时，我们必须将评估重点放在判断其在当前社会文化背景下能够持续的时间长短上。如果你认为该趋势只能在非常短的时间内流行，那么它很可能是时尚，如减肥，这些缺乏任何有意义的、持久的或可持续的发展基础的思考方式——它们通常被认为是时尚的指标。我的意思是，我们中间有多少人真正相信我们会在不食用意大利面以及面包的情况下度过余生？

我的第二项经验主义原则是对一种显而易见的趋势作进

趋势秘诀 4: 找出真正的王牌

一步深入。如果传闻是关于纽约或洛杉矶以外的事件，但中西部的人却没有听说，那么把它当作趋势就显得为时过早。持续性的趋势能够广泛传播。在 Google 首发上市前，它不仅仅是硅谷唯一一家推出搜索引擎的高科技公司，还有大量的人使用内布拉斯加(Nebraska)引擎进行搜索。

在进行事先调研的过程中，如何判断传闻是否真实？换句话说，你如何识别这个传闻是否是公司的宣传手段，或者说是否具有持久性的趋势？如果是的话，我们同样能够从中获利。无论是时尚还是长期趋势，只要我们能正确把握，都能获利——只不过对于时尚来说，你必须得认真评估风险，并进行密切观察。长期趋势适合你长期持仓，时尚则适合你短线操作。如减肥成为时尚时，你可以短线操作肉类供应商的股票，只要那些公司的基本面良好，我们就能低进高出。

投资时尚具有一定风险，需要你一直密切关注，因为这一投资行为需要你买入股票并持有一小段时间，而在其他人发现这一趋势、公司价值被夸大时迅速退出。如果你决定追赶潮流，投资时尚的话，我建议你一定得把握好时机——只要挣到钱就迅速退出。

就我个人而言，我发现这一策略能够产生持续可观的回报，前提是你必须能够承受这类高风险的短期投资。正如我在前面所提及的，这类短期投资还必须支付短期资本赢利所得税，因此，我并不推荐每个人都采用这种快进快出的投资方式。关键在于你对时间的把握。你是否愿意像喜欢接受挑战的冲浪者一样，使自己的资金承受一定程度的风险？如果

不是这样的话，你就尽量避免投资时尚，而是耐心等待长期趋势的到来。

我在前面也强调过，投资长期趋势是一种更为安全的投资策略。综合考虑环境因素以及国民经济的增长，我们认为我们国家应该研究意义重大的能源替代物，这不仅能够缓解全球变暖危机，也可以使我们摆脱来自对非友好国家的原油依赖。毫无疑问，这是当今社会的热点问题。进一步说，它并不仅仅是当前热点。环境问题日趋严重，为了拯救环境，人们开始应用新技术以及尝试新方法。因此，即使目前已经有许多人投资于环境保护公司，但是这个领域仍然是未来的投资热点。如果你选择投资的公司有新的拯救世界的环境保护观点或者技术的话将会更好。

2002 年末，一位来自加利福尼亚的朋友告诉我当地的水资源问题。我去过唐人街，我也知道 20 世纪初的“水资源”紧缺引发的战争，但我从没有把水资源问题当作潜在的投资机会，直到我的朋友告诉我当地水供给紧缩，并且引发了各个利益集团——农民、市民、高尔夫球场主之间的政治和经济斗争——都宣称他们对水资源这一无价商品的份额。我进行了仔细的调研后发现，有一家名为 Tetra 的科技公司从事水资源管理咨询以及工程方面的业务。也就是说该公司所从事的业务涉及到环境保护，而且水资源在经济效益方面也具有深远的意义，所以我以每股 7 美元的价格买入该公司股票，一年多的时间该股价格上涨到每股 25 美元。虽然从那时起该股票的价格出现了上下波动，但是即使回落到每股 21 美元，我仍能获得 3 倍多的收益。我还将继续持有这只股票，因为我相

信该公司从事的是朝阳产业，随着水资源的逐渐衰竭，它所提供的服务会显得愈加重要，一如环境问题正日益成为我们国家的热点问题。

你不能脱离科技和装置问题独立考虑传闻、时尚以及长期趋势。我们都知道技术产生和消亡的规律。当 CD 盛行时你就很难再找到磁带；如今为了在网上音乐销售领域竞争，淘儿音乐城 (Tower Records) 公司甚至关闭了它的实体商店。一般来说，投资科技领域的公司存在着一定风险，除非你知道该公司的产品会带来一场真正的革命。

以黑莓手机 (由加拿大动态研究通信公司制造) 为例。我是在 20 世纪 90 年代末它刚面世时就被吸引的。当然我和金融界的大部分人一样，也买了一部黑莓手机。不过我那时还没有买入该公司的股票，因为我不确定没有手提电话服务会对我们的生活产生多大的影响。这家公司将邮件系统植入它们的手机中，据我所知，当时每个银行家都在讨论这项变革，我立刻觉得黑莓手机一定有特别之处，可以产生巨大的市场感召力，而且会持续相当长的时期。于是我在 2003 年初买入该公司的股票，当时该股价格正处于低谷。我知道它将面临着竞争，更加具体地说是来自 Palm 掌上电脑公司的挑战。毫无疑问，黑莓手机与掌上智能手机的对抗趋势是不可避免的。从那时起动态研究通信公司的股票价格一直上涨到每股 215 美元，最大的问题随之出现：该在何时出售？（在我写本书时，苹果公司正在出售它的 iPhone 部门。这一事件是否会影响到黑莓手机的市场地位？我将会拭目以待。）

黑莓手机是科技领域的强者之一——显然具有长期的流行趋势，而世嘉(Segway)电动车就是时尚以及短期趋势的最好例子。在它 2001 年最终面世前，众人的期待也到达了最顶峰。显然没有人不知道这家公司，只要你一打开收音机或是摊开报纸，你就会听到或看到关于这家公司的消息。这是一项神奇的新发明，该公司号称它不仅能够改变人们的出行方式，而且还能改变未来城市的整体格局。大概只有这个貌似是世界上首例自我平衡的个人交通工具的设计者可以辩解这不是大话，但不久后，这项技术在宽阔的马路上的不实用性就体现出来。你甚至不能在该公司的重点营销区域纽约城拥挤的人行道上骑行。骑着它不仅看上去很滑稽，而且也无法行驶太长的距离，根本不能在雨中骑行，也不能在公路上安全地骑行。这意味着它甚至不能适用于郊区以及乡村。简而言之，这就是一项不实用的发明。于是它很快就销声匿迹了。假象总是会很快露出原形。

显性因素与隐性因素

我曾多次进行商务旅行。10 年前，当计划旅行时，我需要打电话到我们当地的旅行社，要求旅行社职员帮我订飞机票及宾馆。但是去年，我终止了与她的联系。别误会：她是一位非常友好的并且对我有很大帮助的女士。因为自从 1996 年全球最大的在线旅行公司 Expedia.com 开始在微软公司的支持下开展业务后，我发现自己越来越喜欢使用这个网站：不仅是因为它所提供的价格更加低廉，它还能使我灵活掌控自己

的旅行计划。尽管我没有投资我们当地的那家旅行社（除了我必须为她所提供的服务支付佣金外），但即使该旅行社上市，而我也拥有它的股票的情况下，一旦发现在线订票的方式后，我也会毫不犹豫地卖出该旅行社的股票。

如果一项服务或产品看起来已经过时，那么它的股票也就过时了。当然，有些时候，王者终归是王者，也有经久不衰的趋势。但对于每一个趋势来说，随着时间的推移，总会有一些趋势会被淘汰。例如，你会丢弃你那老重的旧式 CD 刻录机——新电脑通常都自带内置的 CD 刻录机，能够很轻松地下载在线音乐。你应该抛售落后于时代的公司股票，因为它们最终会被历史潮流所抛弃，如果你不想你的资金也随之消失的话。

有一个贴切的例子来自伊斯门·柯达公司。1998 年该公司发展到巅峰时期，成为世界领先的照相机生产企业，此时它的股票价格也超过了每股 80 美元。柯达公司成立于 1881 年，以生产高质量的产品闻名。我一直购买柯达的照相机，并且经常去柯达专营店冲洗胶卷。但到了 1999 年，随着尼康公司的 D1 型号照相机面世，世界摄像行业出现了一次巨大的变革：数码相机开始逐步普及。即使最初推向市场的数码相机价格非常昂贵，我还是买了一个。原来我朋友有，当我借他们的相机用时，我发现这种相机非常实用。它们操作简单，可以拍出图像质量高的照片，而且你不需要花钱冲洗，另外你也不用担心浪费胶卷。我记得我第一次用数码相机是在一次婚礼上，我拍了大约 275 张照片！这是我使用传统的 35 毫米胶卷从没做过的事，而要冲印这么多胶卷也需要花很多钱。

在我看来,很明显这个世界正在走向数码时代。如果柯达一早看出这种趋势就好了!它们应尽早介入数码摄像领域,但是它们却一直没有将数码相机作为它的重点产品去开发。不知道是出于什么原因,柯达公司始终将传统摄像作为它们的重点发展方向,继续推进它的胶卷和胶卷冲印业,而与时俱进发展的方向渐行渐远。

到 2003 年,柯达公司的股票价格已经下降到每股 20 美元左右,已经比几年前的价格下降了 25%。2004 年该公司被迫解雇了大约 12000 到 15000 名员工。这一压缩成本的措施使它的股价出现了一定反弹,年底时达到了每股 35 美元,但 2005 年初再次回落到每股 20 美元左右。幸亏我在 2000 年,也就是我买第一个数码相机那年以每股 60 美元的价格将该股票清仓。我还是退出的晚了点——很多目光敏锐的科技爱好者在 1998 年或 1999 年就已经将手中的柯达公司股票清仓了——不过还好,我在清楚柯达公司无作为的情况下及时斩仓。

即使你发现得比较晚,但只要你根据你所观察和分析的情况进行操作,你仍能获得收益(或减少损失)。只是许多投资者不够精明,喜欢在一些公司如柯达等投资投到黑,尤其当它还是一家世界知名的公司时。这再次说明我们应该密切关注股票价格波动,不要因为看好一只股票而失去理性。

没有人是孤岛

要找到能激发其他人的兴奋点的事物很重要,将趋势与

趋势秘诀 4: 找出真正的王牌

你自身的偏好相结合也同样重要。除非你是一个特别另类的人，否则你自己的偏好很可能就会转化为趋势。我不需要过多强调这一点。我过去所发现的许多长期稳定的趋势使我获得了丰厚的收益，我信赖自己使用的产品或服务。

例如在 20 世纪 90 年代末，我发现自己开始迷恋咖啡。我过去一直喝普通的咖啡，但自从我去了一趟意大利，我发现我喜欢上香浓咖啡（蒸汽加压煮出的）、拿铁咖啡、冰沙咖啡以及其他一些我只有在意大利餐厅午餐后或者在格林尼治村某家咖啡屋才能发现的咖啡饮品。最吸引我的除了饮品本身外，还有饮品的渊源。接着我听说了一家名为星巴克的公司，它从西雅图带来了咖啡文化，并将这种文化转变为每天的生活乐趣。因为我喜欢喝这些咖啡，所以我在 1998 年投资了星巴克公司的股票，当时每股价格仍然处在 10 美元以下。我知道该公司经营的是小本生意，营业额是由许多 2 美元、3 美元甚至更少的交易堆积起来的，而且我也不能揣摩其他人的口味。但是喝多样的咖啡对我来说很重要！正如你所想的，我已经通过投资该公司的股票获得了非常可观的收益。

我的一个朋友喜欢炫耀她比其他人更早使用 Skype®网络电话。因为她的新任男友去了伦敦，她忽然发现谈恋爱的开支很高，她的长途电话费甚至高到可以用一个月的电话费购买两张往返伦敦的机票。后来她通过在一家博客上看到的文章开始初步接触 Skype 网络电话，如今她已经能够熟练操作了：你可以免费下载 Skype 网络电话的通话软件到你的电脑，

① Skype 是网络即时语音沟通工具。具备视频聊天、多人语音会议、多人聊天、传送文件等功能。

这样你就能够使用耳机通过互联网进行交谈。很快她发现自己已经很少使用传统方式的电话了。Skype 网络电话的通话质量与普通电话相当，但是通话费用却相当低廉，许多时候甚至免费！所以她取消了弗莱森电讯公司提供的传统长途电话服务。另外她还将 Skype 网络电话告诉了她的父母以及她的朋友，于是他们也改变了通话方式。

遗憾的是，我的朋友没有投资 Skype 公司，否则她现在一定会更加富裕。2005 年有传闻说 Skype 公司将首发上市，于是 eBay 公司斥资 26 亿美元买下了这家年轻的公司。我的朋友会因为她的直觉被认为是正确的而感到满足，但是她却没有通过进一步的行动（没有投资 Skype 公司）使自己获利。

记住，你可以投资你日常生活中的趋势。如果你喜欢一种产品或一项服务，并且经常使用的话，其他人很可能也会有这种感觉——那么生产这种产品或者提供这项服务的公司通常会运营良好。

凡事都有两面性，相反的方面同样可以用作投资策略。如果你认为一种产品或一项服务非常荒谬或是已经过时的话，你就应该知道：它不可能成为投资趋势，而只会走下坡路。

趋势秘诀 4 的关键点在于预计一个趋势或时尚的持续时间，你认为一种产品或一项服务将会比较热门（或不会），那么你就可以投资相应的公司。当然在此之前，你也必须先做调研。在你投资之前你必须确保这家公司目前的和未来的经营业绩是稳定的。

TREND TIP
趋势秘诀

5 染上新闻瘾

为了尽早发现趋势,你需要密切关注以下新闻媒介:《纽约时报》、CNN 新闻、BBC 新闻、《经济学人》、《时代》周刊等。我就订阅了大量的杂志。当然我也知道你可能会抱怨:每天并没有充足的时间来消化所有的信息。实际上好消息是你并不需要消化:你只需浏览标题(而且大部分都可以免费在线阅读),就能对事物的趋势有一个大致的了解。这样做的目的不仅是为了摆脱广告以及股评家的困扰,也是为了了解这些头条新闻所讨论的趋势。你会惊奇地发现你完全可以走在大盘之前,事先掌握趋势。

你需要关心的消息不仅是政治方面的,还应包括经济、公众认知、改革等多个方面,这些消息都能反映趋势并且驾驭趋势。也就是说,新闻告诉你发生了什么,同时也会产生公众认知,因此可以用来预测将要发生的事情。无论是大事还是小事——从国际贸易摩擦到条约或贸易协定,或者细微的与特别利率相关的事宜——通过了解信息你可以对趋势有更加直观的把握,从而选择建仓或减仓的时机,并且对现有趋势有新的认识。

举个例子来说,互联网安全与孩子的关系是父母所关

心的话题。在过去的一些年里,我发现有报道写父母对孩子们接触互联网上的成人内容感到忧虑。他们更为担心的是,一些怀有不良企图的人能够通过互联网找到他们的孩子。2006年,一个关于国会议员马克·佛利给实习生发送色情网络即时信息的丑闻引起了轩然大波。这个丑闻的传播速度如此之快,原因很简单,因为他曾经是一名受人尊敬的政治家,他甚至还曾呼吁减少对儿童的犯罪。这一消息几乎使所有的父母感到绝望,如果政府官员都不能信赖的话,那么你还信赖谁?

在此事件发生后,我在《华尔街日报》上看到一篇评论文章,讨论的是佛利的丑闻事件对隐私软件需求量的影响。虽然大部分软件都是由声望良好的公司所研发,但它们不提供更新程序(父母监控软件几年来一成不变),佛利的丑闻事件展现了一个突发事件对趋势的影响。该文中还列举了一份生产网络安全软件的公司名单,这些软件能够避免孩子们接触某些特定的内容。

当我看到这份公司名单后,与往常一样,我把这一信息输入到我的黑莓手机中。对于那些已经上市的公司,我会进行调研,然后决定是否投资。如果《华尔街日报》上列出的软件公司中有一些尚未上市,那么我会将它们标记为待研究对象并给予关注。

标注尚未上市的公司又关系到我在前面提到的一个秘诀,但我仍然认为它值得再次强调:有时趋势投资的最佳机会会出现在那些新创立的符合时代发展潮流的公司。你应该做

好记录,归纳成档,并始终关注这些公司的发展。通常来说,如果我认为一家公司具有发展前景和革新理念的话,它就能一直在正途上前进——逐渐形成趋势,最终上市融资。当它们最初上市融资时,你可以进行申购,从长期来看能够获得可观的收益。在我的手机中有一个很大的文件夹,里面存有我标注为具有发展前景但尚未上市的公司。我所找到的一些最佳投资机会很多是缘于这些具有发展前景但未上市的公司。

如今,普通的散户投资者申购新股已经不是那么容易了,因为新股上市首先要提供给大的机构投资者进行网下配售。更为重要的是,新股上市过程中充斥着虚假宣传,因为发行新股的公司会专门聘请投资银行以及公关公司来编故事(根据法律要求,公司本身是不允许这样做的)。所以新股申购适合于那些风险承受能力较强的投资者。你必须合理配置所投入的资金,不要过于分散,也不要随大流。正如我前面所说的,如果你在稍晚的时候介入新股,也会获得更高的收益。不得不承认,新股的风险很高,但相应的收益也会很高。

我买入的最成功的一只新股是 eBay,那是在 1998 年它首发上市时。虽然具体细节我已经不记得了,申购新股具有很强的不确定性。当时新股市场还不稳定,对于 eBay 公司的服务质量也是众说纷纭。很多分析师都在怀疑这只股票的价值。但我是自 20 世纪 90 年代中期从新闻中了解这家公司后就一直关注并使用该公司提供的服务,所以我确信 eBay 公司是创新性的变革产物,它为二手物品的交易提供了有效的平台。通过该公司的网站我买入了很多东西,以至于我都不记得我买的第一件东西是什么。正是基于我对这家公司特点的

了解，以及对它未来发展前景的看好，同时它还有稳健的财务结构(得到了风险投资机构的支持)，我毫不犹豫地参与了新股申购，并以每股 16 美元的价格买了 20000 美元的股票——虽然我已经做足了功课，但我仍觉得这是场赌博。在 2005 年初我本应该以每股 60 美元的价格卖出这只股票，但是我持有的时间还是过长了。最后我决定斩仓，在 2006 年初以每股 40 美元的价格卖出这只股票，得到 30000 美元的净收益——而我自己从一开始就获得了极大的满足。

我通常会集中注意力，像老鹰一样去快速浏览商业日报。我没必要了解特定公司的消息，然后立马去买入该公司的股票。我的做法是后退一步，综观全局，而不是只见树木不见森林，我的目的是找到一些可能会形成更大的趋势的信息点。例如，如果我看到 2001 年到 2002 年在线零售行业蓬勃发展的评论文章后，我就会买入诸如亚马逊(Amazon)这类公司的股票。如果我那样做的话，我就能获得很高的收益，但当时我担心它的获利能力而没有买入。这些文章着重介绍零售商所取得的成就，同时也提出了零售行业的迅速发展带动了物流行业的需求，特别是像联邦快递(FedEx)这样的公司，因为很多销售的商品需要邮递到顾客家中，这种方式已经逐渐取代了传统的买好物品带回家的购物方式。应用我在前一章节中所说的判别时尚和长期趋势的标准，我们可以看出这一新型的购物方式具有很强的持久性，甚至会带动其他行业的发展。

在看了几篇关于在线零售对于物流行业影响的评论文章后，我开始考虑投资联邦快递公司，因为该公司是许多在线零售商户的首选合作伙伴(另外新兴市场的贸易增长使国

际化物流需求日益增加)。2002 年临近假日时,我看到许多文章认为这是实体商户的噩梦时期;这些文章介绍说许多购物者为了避免去拥挤的购物场所而选择了在线购物,我立刻意识到这是一个新时代的到来。我在 9 月以每股 50 美元的价格买入联邦快递公司的股票,然后看着股价持续上涨。虽然买入的价格比最低点高几美元,但我并不在意;在秋季,受益于假日需求,该股价格飞涨;而到了一月股价又开始回落。我并没有恐慌,因为我所看重的是该公司的发展前景,而且从那些评论文章中我可以得出结论在可预见的将来需求只会持续增长。5 年后,该股价格上涨到 120 美元左右。我继续持有了一段时间,直到我看见关于在线零售业开始滑坡的评论文章。

为尽快浏览这些消息,我把主要的注意力放在特定的版面及报道上:如政治报道、广告、天气版面,当然还有经济版面。

一切都是政治

无论是在国内还是在国外,新闻报道都会对公司及公众的行为和思想产生巨大的影响。从公司管制到贸易制裁,政治新闻对于发掘新趋势非常重要。2006 年 4 月,我曾写过一篇投资地球周的报道。我发现国家环境保护总局正出台一些针对大气污染的严格法律。在对此立法进行研究的过程中,我意识到那类帮助其他公司减少一氧化二氮及二氧化硫排放的企业将会从这些法律法规中获益。随着我深入调研,我找

到了燃料科技公司(Fuel Tech),这是一家提供增加燃料使用效率的同时不产生额外废气排放的解决方案的公司。当时该公司的股票价格约为每股 15 美元,而后在不到一年的时间里几乎翻了一番,每股超过了 29 美元。此时,我本可以在稳稳获得 100% 的利润后退出,但是我认为这项投资是一项长期投资。我期待随着时代进步,关于环境保护方面的立法会越来越严格,我也相信燃料科技公司凭借它有效的产品和严格的污染控制手段,将会使我的投资回报越来越高。

另一个法规将对其产生决定性效应的部门是医药部门。对于绝大部分美国公司来说,美国食品药品监督管理局可能是对其财富影响最大的政府部门。只要它批准了一种药品,那么生产这种药品的公司通常就能获得收益。当然,在研发环节上有成千上万种看上去疗效显著的药品等待推向市场,但并不是每种药品都有那么好的运气。另外,专卖权也会过期,而且近年来出现的一些非法药品生产商使制药行业的可信赖度大大降低。

当你投资这类依赖于专卖权及易受管制的行业公司时,你需要保持清醒的头脑并事先做足功课,确保了解专卖权的期限以及伴随该药品出现的非法生产商的数量。

所以你不能因为一家公司有即将被批准生产的药物就进行投资。但是如果你事先进行了研究,并了解了批准的药物的话,你也可以适量地在美国食品药品监督管理局批准生产——或是有报道说即将批准后投资该公司的股票。

例如,2002 年 2 月,我看到 CNN 电视节目主持人宝拉·扎

恩与一位整形外科医生谈论即将被批准的一种祛除皱纹的药物。我知道许多女性都会担心出现皮肤老化现象,因此花费大量资金购买抗皱护肤霜,但她们不愿意通过手术方式祛除皱纹。我听了这个节目,立刻意识到这个产品的市场前景非常广阔。如今你很可能已经猜到这一整形产品就是肉毒素(Botox)。当然这个产品名称可能会令你倒胃口——任何带有“弓形体”的物品都会这样——这种将毒素注入皮肤以祛除皱纹的方式有些令人难以接受。但是它却是一种价格相对低廉且扩散性最小的方式,我坚信女性爱美的虚荣心以及对青春永驻的渴望会使这种产品走向流行。在我看来,肉毒素并不是仅仅供好莱坞明星使用的,而是从好莱坞明星开始使用并逐步推广到全国,如通过国家俱乐部的形式,从格林尼治村的妇女们扩展到休斯敦,再到奥兰治,我期盼着对该产品的兴趣能够逐步蔓延开来。

于是我开始关注爱力根公司(Allergan),它是肉毒素的生产商。预计到2002年春美国食品药品监督管理局的批准文号就将下发,但我并没有立刻冲出去买入爱力根公司的股票。当时该股价格正处在一个高点,达到每股39美元,我不愿意在高位接盘。所以我决定在该股票价格低于每股30美元时买入。这一时机最终在美国食品药品监督管理局批准文号下发前一周到来,于是我以每股29美元的价格买入爱力根公司的股票,自认为已经买到了最低点。

但是肉毒素并没有迅速普及——我想可能是因为我忽略了考虑人们是否真正愿意将这种药物注射进他们的前额中——于是该股价格跌到每股50美元。我对买入该股票有一

丝懊悔——但是我仍然坚定地持有该股票。最终证明我的判断是正确的。肉毒素很快就在美国流行开来。到 2004 年，爱力根公司的股票价格已经接近每股 80 美元，到 2005 年底更是达到了每股 100 美元，到 2007 年初上涨到每股 120 美元。目前最大的问题是该在何时卖出。我的看法是肉毒素这种产品的增长空间并不太大，所以一旦该股票出现了下跌趋势，我就会立即退出。我将密切关注整容行业的市场竞争情况以及爱力根公司的经营状况（看是否会出现增长速度减缓或利润率下滑）。

正如我们在前面所提到的，监管部门能够通过药品审批对医药行业产生深远的积极影响；相反也是这样，如果一种药品不能得到美国食品药品监督管理局的批准，那么这对于生产这种药品的医药公司来说就是毁灭性的打击。不仅仅是美国食品药品监督管理局能产生这样的影响。2004 年大选时，国内谈论非法药品的话题很多；许多公众社团努力促使美国公民从加拿大携带没有批准文号的药品入境的合法化。这对于美国国内的药品生产行业将是一次致命的打击，这些法律将严重影响国内药品产家的销售情况。如果这些法律最终获得通过的话，我将慎重考虑对医药行业的投资，除非它们有新的利润增长点。

除了医药和环境行业外，另一个容易受到监管的行业是媒体行业。媒体行业间的兼并事件，必须获得政府部门的批准，这对于媒体行业的公司股价影响非常大。1996 年国会通过《通信法》，允许单一市场下存在多家传媒公司，这个法律扫清了广播行业所有权的障碍，改变了整个行业的格局。

我是通过买入一家新成立不久的名为 SFX 的小公司股票后才开始研究并购的。企业家罗伯特·F.X.·西尔曼顺应 1996 年《通信法》出台的形势成立了 SFX 公司，开始进军广播行业。仅 1996 年一年时间，SFX 公司就收购了 67 家广播电台。接着，SFX 公司被开普斯塔广播伙伴公司（Capstar）收购，而开普斯塔广播伙伴公司又被钱斯勒公司（Chancellor）收购，钱斯勒公司是美国著名的广播电视公司清晰频道（Clear Channel）^①旗下的公司，我所持有的股票是“SFX 娱乐公司”，作为交易的一部分，我的初始投资在 3 年里增长了 10 倍。

我在 2006 年还买入了天狼星卫星无线电广播公司（Sirius）的股票，当时的交易价格是每股 3 美元。当时买入的主要原因是我看了新闻报道说梅尔·卡马森（Sirius 公司的首席执行官）大量买入了本公司的股票，似乎了解一些内幕。我仔细进行了思考，认为在取消了强制性联邦通信认证的市场环境下，天狼星公司和它的主要竞争对手——XM 广播电台最终都将发现没有足够的市场空间来同时容纳两家公司，因此它们必将合并成为一家更具实力的卫星无线电广播公司，通过规模经济效应共享客户资源，削减成本。果然，在 2007 年初两家公司决定合并。

对于投资者来说，政府法规的颁布通常对投资决策有着积极影响，所以你得密切关注来自美国国会的新闻报道。但是凡事都有两面性。一些政治行为会对经济产生消极影响，你也必须警觉。例如，当我非常确信生物燃料和其他形式的

^① 美国 Clear Channel 户外广告公司创始于 1901 年。作为世界上具有百年历史的户外广告公司，它在国际市场上占据着一定的领导地位。

替代性能源将成为本世纪的趋势时，我却无法判断哪类能源和技术将会成为真正的主流。当然，问题的答案部分取决于技术本身。如果一家太阳能公司能够生产出一种高效的太阳能面板，不仅体积小，而且价格低廉，还能产生大量电能的话——那么横亘在太阳能面板发展问题上的最大障碍就扫清了——剩下的就只是期待有好天气了。

许多绿色革命的推广以及新技术的诞生都依赖于规章制度。以玉米燃料乙醇为例，正如我们在前面所提到的，社会舆论普遍认为 2006 年全球变暖问题将达到顶峰，随着人们对玉米燃料乙醇的关注度增加，玉米的价格也水涨船高。关于玉米燃料乙醇还有很多说法，但是还在 20 世纪 70 年代的能源危机时，巴西人就开始通过甘蔗制造燃料乙醇。与玉米相比，甘蔗更便宜，而且生成能量的方式更为有效，如果关税不会导致巴西甘蔗在美国的售价上涨，那么通过甘蔗制造燃料乙醇的方式很快就能在美国流行开来。这些关税以及其他补贴形式，有助于保护美国的玉米行业，如果美国政府放开限制，你将会看到玉米价格急剧下降，同时诸如阿彻尔丹尼斯米德兰这类生产玉米乙醇的公司股价也会下跌。如果你投资与政府管制密切相关的行业时，你必须高度警觉，关心一切与管制相关的消息，密切关注股票价格变化。

和其他投资一样，投资者的感觉是成败的关键。议案是否能在国会通过这件事本身没有投资者对议案是否能在国会通过的感觉重要。例如，华尔街的投资者们都很担心，一旦民主党人重新掌控了白宫和参议院，他们会对医疗保险制度进行改革，这可能会对股票市场产生重大影响。投资者认为民主

党人上台后，将会修改法律，允许政府宏观调控医疗保险清单上的药品价格，这就意味着药品生产企业的营业收入将会下滑。受这一利空消息的影响，一些医药企业的股票价格急剧下跌。当然，有些消息对企业的影响只是暂时性的（尤其是当对议案的预期猜测及实际颁布的议案出现差异时），最终，关于该公司和市场的真实消息会占据上风，但是你仍然要密切关注政府管制方面的消息以及它的影响。

我在趋势秘诀 9 中将会更加详细地介绍当一家主流公司股价下跌后，你可以进行抄底，因为这样的公司能够很快触底反弹。政治的艺术在于它的周期性特征。民主党人为了对医疗保险清单上的药品价格进行宏观调控，会采取何种措施？在过去那些年里，共和党人放宽了对药品价格的监管。我们也不愿意看到像强生这样的大型医药公司股价长期横盘整理。所以说你在选择股票前必须做足功课。

你可以通过将一家公司的财务报表与它的竞争对手作比较来判断这次股价的下跌是短暂的调整还是真正的下跌。这家公司是否对由于政府管制带来的短期调整做好了应对准备（可以看过去类似情况下的处理过程及结果）？它是通过增加投入还是以融资方式来应对政府管制带来的影响？它是否有其他产品或业务来弥补损失？通过预测趋势——上涨或下跌——你就能更好地掌握股票短期下跌的时机，然后抓住机会买入。

气象员能使你盈利

在我写本书时，我们正度过了一个安稳的飓风季节，谢天

谢地。就在前一年,春季天气预报预测今年会有很大的飓风登陆。于是人们储藏了不少供给,并预先设计好逃生路线——有些人甚至已经提前搬家,生怕再遭遇一次卡特里娜飓风。

那么天气对趋势会产生怎样的影响呢?其实影响很大。你想除了生活在飓风登陆地区的人们外,谁会因为飓风没有给美国带来毁灭性打击而笑逐颜开?当然是保险公司。财产保险人会因为赔付金额减少而获利。好事达保险公司(Shareholds of Allstate)是美国最大的保险公司之一,它的股东发现每当飓风来临前的季节,该公司的股票价格都会上涨15%。除了2005年遭遇了卡特里娜飓风外。当年夏天,该公司的股票价格还是在每股60美元以上。如果一个关心天气预报的投资者发现在夏末秋初时美国将遭遇前所未有的飓风季节,并卖出所持有的好事达保险公司的股票,那么她将减少损失。9月初好事达保险公司股票就已经下跌至每股50美元,而且直到2006年秋才开始反弹。

从中可以吸取怎样的教训?你应该和气象员一起关心天气变化,预测天气变化对趋势的影响,并成为这方面的专家。近年来天气预报准确度有所增加,从而使投资者把握趋势的效率提高不少。很多你没有考虑到的细小方面都与天气变化有关,其中一些是可以预测的。比如冬季:如果天气预报说今年的降雪量很大,那么你可以关注诸如康帕斯米勒(Compass Minerals)这样的公司,它的主营业务是生产和销售防止高速公路及普通车道结冰的天然蒸馏盐,于是秋季该公司的股票价格就达到了它的峰值。所以投资者应该考虑季节因素!很多能源类股票会随着季节性天气变化而呈现周期性走势,比

如说严冬就意味着取暖用油的需求增加，而酷暑则意味着需要更多电量以满足空调用电。

我在 2004 年夏末买入康帕斯米勒公司的股票，当时的交易价格大约在每股 20 美元，而在 2005 年 2 月我又以每股 25 美元的价格卖出了该股票。我在当年之所以清仓是因为天气预报说会出现一个暖冬。在 2006 年秋我又以每股 26 美元的价格重新买入了这只股票，如今我仍然持有，在今年 2 月该股票价格已经上涨到近每股 35 美元，我想我也很快会进行清仓。本来我是希望能一直持有这只股票的，但是每到春季和夏季，我需要动用资金做其他事，所以在秋季买入、春季卖出的策略对我很适合。

石油、天然气和电的价格同样受到天气预报影响。在我写这本书时，也就是 2007 年第一季度，原油价格仍在持续攀升。其实在过去的五年中，每年第一季度原油价格都会呈现上涨趋势——部分原因是冬季供暖带动了对原油的需求。但是今年冬季是前所未有的暖冬，那么原油价格上涨可能是由于其他一些原因所造成。对于原油来说，除了考虑气候因素外，还得考虑其他一些因素，比如说原油供给。

我将会在后面的章节中进一步说明，供给和需求是市场的基础。趋势会影响到人们的需求，但有些时候人们需求所对应的供给会出现紧缩。这种情况下，产品或服务的价格就会上涨。如果预报说天气将转冷，而石油供给短缺，那么你会发现油价上涨幅度会比预测的更高。如果预报说将出现暖冬，而石油供给短缺，你会发现油价仍在上涨——可能上涨幅

度没有严寒天气下的幅度大而已。据报道, 由于全球原油供给缩减, 存货价格出现了巨大的波动。如果全球原油供给紧张的话, 即使暖冬减少了人们对原油的需求, 原油价格也依然会上涨。

如果你将观察天气变化与六度分离理论相结合, 你就能推断出天气变化对埃克森美孚 (ExxonMobil) 或是壳牌 (Shell) 这样的公司的股票价格的影响。以世界最大的原油运输公司前线公司 (Frontline) 为例, 如果你持有这家公司的股票, 你会期待看到暖冬趋势对于该股票价格的影响。前线公司的股票价格在 2004 年末达到了最高点, 但当年冬季气温高于前三年冬季平均气温的状况却减少了人们对取暖用油的需求。不用感到惊奇, 从那时起, 该股票的价格开始逐渐下滑, 到了 2006 年春, 已经跌到每股 30 美元。在当年夏天, 该股票价格再次上涨了近 50%, 而同期每桶油价也达到了历史最高点。而到了 1 月由于再次出现暖冬现象, 该股票价格回落到每股 30 美元。

前线公司分红数额巨大, 这就使得庄家控制股票价格上涨和下跌相对容易, 这种股票也不会出现大幅度的下跌。如果你要介入那类会受到不确定因素如天气变化影响的公司, 我通常的建议是寻找分红数额高的公司, 那么即使你真的遭受损失, 也不至于输个精光。通常会发放红利的公司股票价格也相对稳定, 有很好的分红历史意味着公司有稳定的利润流能够支付那些红利。尽管这种策略限制了你投资的高增长, 但是它却能够避免你蒙受巨大的损失。

平息恐慌情绪

有许多事可能会引起你的担忧。如新闻可能会造成你的恐慌,即使只是很小程度上。这并不意味着人们就不需要事先进行准备。我发现自己为了保障自己的家庭安全已经花费了不少——从经受过最高等级的碰撞测试的车辆到家庭安保系统——即使我知道自己的恐慌似乎毫无来由,我也希望如此,而且我也知道我不是惟一这样做的人,恐慌性新闻对趋势的影响深远。同时也产生了盈利机会。我把它称为平息恐慌情绪,理智地进行投资。

你担心什么?恐怖分子袭击?环境恶化?你所担心的事往往也是其他人同样担心的事,只有在做了一些防护措施后你的恐慌情绪才会有所缓解。你可以投资罗氏公司(Roche),该公司的主要产品是特敏福达菲(Tamiflu),它是用来治疗禽流感的仅有的两种药物之一。2005年该股票的价格大约在每股100美元,当关于禽流感可能将演变为一种传染性疾病的恐慌消息传出后,该股票价格立刻开始飙升。在6个月的时间里股价几乎翻了一番,达到了历史最高点每股200美元。而且是在没有任何实质性证据可以说明该药物能够在禽流感事件爆发后发挥作用的情况下达到的峰值——也没有明确的证据表明这种流感变种病毒可以对人群产生大规模的感染。(你不得不用外汇购买,但是6个月时间收益翻番还是值得的。)

但是你别过于依赖这种操作。你也许会想到“9·11”事件或是卡特里娜飓风过后,所有保险公司的股票价格都会上

涨，因为美国公民对灾难的惨重后果产生了更大的恐慌心理，因此蜂拥去买保险作为自身的保障。但是这些灾难也造成了保险公司数十亿美元的损失用于赔付，许多保险公司停止为易遭受飓风攻击的沿海地区提供保险服务。有一点可以肯定的是：人们将会投入资金保障他们自己、他们的家庭以及他们的财产。但你还需要衡量对公司股票价格有影响的其
他利好和利空因素；没有一家保险公司会希望自己因为承保而蒙受数十亿美元的损失。保险公司开始关注可能会影响本公司财务状况的事件，所以在“9·11”事件和卡特里娜飓风过后，保险公司为避免灾难所造成的巨额赔付，开始慎重对待易受灾难攻击的地区的保单。因此我们应该选择那些可以帮助我们消除恐慌的公司股票，而不是那些会因为灾难真正发生而蒙受损失的公司。

周期性行业很重要

关注经济发展，留意特定周期性行业的警示信号。当钱包收紧时，你最先会削减哪项开支？特定的奢侈品、旅游度假还是外出就餐？同样地，如果人们手头宽松时，他们会增加哪项开支？也许是高端零售、购置第二套房产、房屋装修或是其他娱乐。关注那些预示着经济形势转好的消息（高经济增长率，低失业率），这是消费者购买能力增强的信号。相反地，如果消费者债务比例高，工作不稳定，那么就预示着零售业的冬天即将到来。

正如我在趋势秘诀 2 中所指出的，我们需要密切关注利

率变化。美联储设定的利率水平对于储蓄、住房、高端商品等市场具有重大影响。另外我们还需要关注原油价格。因为原油价格波动会影响到整个经济的方方面面（很多行业对原油的依赖度极高，如航空业），进而影响消费者的购买力。

观察大户的操作

通过密切跟踪消息，你还能发现你需要注意的一些投资者的名字——那些投资者在一定程度上可以控盘。尽管我还是认为他们比较幸运，但是我不得不承认其中的一些人能够很好地操盘，值得你的信赖，你可以拿一部分资金跟随他们操作。

沃伦·巴菲特可能就是投资者心目中的股神，每个人都知道他的名字、他的影响力以及他在投资理财方面的天赋。可能还有些不太为人熟悉的股市大鳄如萨姆·泽尔(Sam Zell)。1968 年他开始起家，从陷入经济困境中的房产主人处买入房产，到了 1986 年他就已经成为福布斯美国最富有的 400 人榜单中的一员，身价达到了 2 亿美元。而如今他的身价已经超过了 40 亿美元。泽尔只投资未来前景看好的行业，然后通过多种渠道掌握所投资的公司的相关消息。所以如果你跟随他操作的话，那么你就相当于跟了一个既有头脑又消息灵通的人，可想而知你的操作一定会成功。你可以在 Google 快讯中设定他的名字，并通过关注财经媒体来了解他的动态。

他操作美国商业轮船公司(American Commercial lines)股票的手法给我留下了极其深刻的印象。那是一家制造和运营驳船

的公司。泽尔事先进行了深入研究,发现在 1979 年出现过一次驳船生产高潮期。他知道每艘驳船的平均寿命是 25 年,于是他预测在 2004 年将出现新一轮的驳船需求。基于自己的分析,他于 2002 年买入了一些美国商业轮船公司的债券。这些债券代表了公司债务,因为当时这家公司正处于严重的债务危机中,泽尔认为该公司有可能会走向破产。如果破产的话,那么该公司的股票就变得一文不值,而公司债券持有者的处境就会好得多。果然,2003 年该公司被强制破产,但两年后它重新上市,股价从此爆发,在大约 18 个月的时间里翻了三番。当然这显然是大户的投资策略,只有最为明智的投资者才能尝试,而我举这个例子只是为了说明像萨姆·泽尔这样的股市大鳄所投资的公司类型。泽尔还介入过废品回收、通信、房屋建造及其他一些行业。所以当你跟随大户操作时,可以将你的股票组合多样化。

观看全美超级橄榄球赛……

当我还是五岁的孩子时,我曾在新泽西海滨边的木板路上叫卖太阳镜,当时我已经发现策略性营销的价值。那时,我开始成批从我那敬爱的奶奶那里批发太阳镜,她是一位和蔼的外国移民,她没什么文化,不会读书,也不会写字,但她却凭借着自己的智慧经营着她那家小杂货铺。在我买全了货品后,我就开始朝着海滨最拥挤的、阳光最为明媚的区域进发。

但我很快发现产品的质量和特性并非销售中的最重要因素。即使当时我才五岁,我也能清晰地看到卖棉花糖的摊位

前总是挤满了人。像云彩一般的棉花糖有着绚丽的色泽,并透出甜甜的香气。先是一些人聚集在摊位前观看棉花糖的制作过程,其他人看见了,也就过来瞧个究竟,然后自己也购买一个。而旁边卖冰茶的摊位,虽然冰茶的味道很好,却鲜有人问津——尽管在炎热的天气下,喝上杯冰茶的感觉很好,它却没有棉花糖的吸引力大。所以我立马调整了我的营销策略,我找了一块彩色纸板作为太阳镜的展板,无论谁来买太阳镜,我都会耐心地为她调试太阳镜的舒适度。他们围在我摊位前的时间越长,我的摊位就越能引起旁人关注,来挑选和购买太阳镜的顾客也会增加。

当然,现在和我当初卖太阳镜的时代已经大相径庭。但是我童年的经历告诉我要想获得收益,很大程度上取决于你的产品如何在市场上定位。为了获得收益,你必须创造性地使用你的精力、时间和资金。正因为如此,我始终关注麦迪逊大道上广告商大肆做广告的商品是什么?如何做的广告?哪家公司会以一种睿智高效的方法推广它们的品牌?通常来说,那些市场营销预算开支大的公司就是你所需要关注的公司。

我跟你还有其他人看广告的方式基本上没有什么两样。广告费用将转化为宣传手段,进而促进产品的销售。公司着重促销的产品是什么,在哪促销?是安眠药?还是快餐连锁店?也许是一种新推出的啤酒?

2004年,电视观众和广播听众开始留意出现了一波营养健康公司(NutriSystem)的广告热潮,这是一家生产减肥食品

的公司（注意别和我前面提到的营养健康公司混淆，那是一家生产有机食品的公司）。营养健康公司过去一直由卓拉·安德瑞奇负责市场营销事务，她曾在 2003 年赢得“百万富婆”称号。但是随着时代的发展，过去的营销策略已经不再发挥作用了，于是在 2004 年末，营养健康公司聘请了新的市场总监汤姆·柯纳特，接替了卓拉·安德瑞奇的职务，在他的领导下，现代的动态营销方式迅速推广开来。

我在 2005 年初看见这些广告，就为这家公司忽然变得如此有吸引力而感到震惊。我调查后发现这家公司的发展道路相当曲折，在 1993 年还曾经历破产保护。但是在 2002 年，它被一家看上去非常内行的投资集团所接管，从此开始逐步复苏，尽管在 2004 年的效果仍不明显。我也清楚地认识到美国人的体重有日益增加的趋势，因此对减肥产品的需求也将相应增加。另外我还比较欣赏营养健康公司推广产品的方式——先寄送产品，并承诺如果你只食用他们的产品，你一定能够减肥成功——因此顾客就需要坚持食用该公司的产品，以观察疗效。在这种方式下，我认为需求能够大幅度增加。

然后我听说营养健康公司将于 5 月披露 2005 年第一季度季报。我开始听到一些利好消息，最后该公司披露 2005 年第一季度的营业收入是去年同期的 5 倍，是 2004 年营业收入最高的一个季度的 3 倍。我以每股 11 美元的价格买入该公司的股票，并欣喜地看见这家公司仍在不断改进它的营销手段。到了 2006 年 1 月，该股票的价格已经达到每股 40 美元，四个月後，也就是我购买该股票满一年时，股票价格已经上涨到每股 65 美元。

我决定清仓该股票以庆祝持有一周年。其实该公司的广告仍旧非常出色,向大众展现了他们所销售的精美食品,这些食品看上去是如此的诱人以致于我都想要订购一些——即使我并不需要减肥!我之所以清仓是因为我不能肯定当“新营养健康公司”的新鲜花样玩遍后,该公司将如何维持增长。我想这家公司的经营仍然会十分出色,但是增长速度将变缓,该公司的股票也会步入盘整阶段。毕竟市场容量就这么大,不能任凭一只股票以自己的方式独自上涨。我还是卖早了,就在我卖出后不久该公司的股票价格达到历史最高点每股 76 美元,但是通过一只股票获得近 600% 的收益,我已经很知足了,谢谢!

当你因为一家公司的营销手段而投资该公司时,你必须和往常一样事先做好调研,确保该公司的基本面良好,正如我操作营养健康公司的股票一样。众所周知,广告的力量很强大,你很容易被其中的动画效果所迷惑。

记住使自己处于消息源中,时刻倾听各种消息,这是把握趋势的最佳方法之一。无论是政治方面、时尚方面、健康方面、政府管制方面、科学方面还是体育方面,都会告诉我们中间正在酝酿的趋势,只要我们合理利用,就能成为我们的利润来源。

TREND TIP

趋势秘诀

6

不可忽视统计数据

趋势秘诀 6: 不可忽视统计数据

观察统计数据是一件繁琐的事情! 但是在你开始阅读趋势秘诀 6 之前, 我希望你能够把观察统计数据当作一种快乐——轻松对待它! 它和数据处理是两码事。你不需要专业知识, 或者 Excel 程序, 或图形计算器。你只需要做一些研究, 并应用趋势秘诀 5, 成为消息迷。你也可以将趋势秘诀 6 与六度分离理论相结合。即使你只是简单浏览那些特定的数据, 也能使你很好地预测未来的趋势。

一些理财专家只研究报表。因为现在对报表的分析已经有了成型的方法, 你并不需要获得数学学位以了解那些特定数据是如何反映特定趋势的。无论是人口增长是否会造成未来能源短缺问题, 或是全球变暖趋势带动了社会对减少污染的技术的需求, 还是肥胖人口增加带动了减肥行业的兴盛, 你都可以通过观察数据来把握趋势, 寻找介入的时机以及判断持有股票的期限。

这些都是人口统计学

观察趋势的最简便高效的方法是进行人口研究。关注统计数字。有多少人趋于老年化? 有多少人趋于肥胖? 有多少人

患病? 新生人群的出生地点在哪? 谁能挣大钱, 从几岁开始? 他们如何进行花销? 他们生活在哪里? 这个问题的清单还可以一直列下去。通过这些数据, 你可以通过多种途径获知未来的发展趋势, 你会发现一家公司未来的投资方向和利润来源。那么你从何获得这些数据呢? 有很多种途径。如年鉴、网络、Google 搜索、电视和广播新闻、政府机构、非赢利机构、民意测验专家、杂志和报纸。每天我都能看到新的数据。

人口的变化趋势对世界的各个方面都产生影响——包括我们的经济。我在这里以当前的人口变化为例来说明这点。专家预测到 2010 年许多因素将会完美地结合在一起, 包括美国的出生率下降、生育高峰时出生的人口步入退休年龄、经济持续增长, 因此会造成劳动力短缺, 工作机会增加。一些读者也许会疑惑生育高峰时出生的人口是否会真正退休, 种种迹象表明人们并没有为退休做足够的储蓄, 他们可能会继续工作。我相信虽然很多生育高峰时出生的人都迷恋工作, 不愿意退休, 但如果可能的话, 他们会将退休金账户里的钱全部取出, 去做他们 20 岁、30 岁、40 岁和 50 岁时由于忙于工作而没能做的事情。对于那些无法负担完全退休后的生活的人, 或者是在休闲之外还有剩余时间的人来说, 他们更愿意选择工作时间灵活的职位, 无论是兼职或是自由职业都行。所以我们很可能会面临劳动力短缺, 这就意味着各个行业将会为争夺人才资源而展开战争。

这个消息对投资者意味着什么? 当我们预测劳动力将会出现短缺, 那么相应的猎头佣金就会增加, 那么在线人才服务网络公司如巨兽猎头公司 (Monster.com) 就有很大的发展

潜力。我错过了该股票在 20 世纪 90 年代末首发上市时出现的第一波增长行情,很大程度上是因为我对当时股票市场过热的状况感到担忧,认为熊市的可能性大,而且我认为在当时的情况下人才市场很难繁荣。如果我那时以每股 10 美元的价格买入股票,一年后就能上涨 10 倍。这真是一个不能让机会白白溜走的例子,你应该密切关注,在合适的点进入。最终我还是在这只股票上获得了可观的收益,那是 2003 年,该股票的价格回落到每股 7 美元,经济开始出现复苏,我买入了该股票,通过在 2002 年和 2003 年初对数据的研究,我最终获得了超过 500% 的收益。

当时有很多关于就业环境恶劣的报道,20 世纪 90 年代末美国经济持续低迷,使得就业机会大大减少。这自然成为了约翰·克里 2004 年总统竞选不成功的中心话题,而投资者在 2001 年到 2002 年间大量抛售巨兽猎头公司的股票也就不难解释,该股票价格在一年多的时间里从每股约 60 美元直线下滑到每股不到 15 美元(最终每股价格不到 10 美元)。我看到了这次下跌,加之我对该股票所做的调研,我意识到机会出现了。

从一方面来看,巨兽猎头公司的营业收入在 2002 年实际上保持了继续增长的势头,这意味着该公司能够在一定时间内承受就业环境恶劣的影响;从另一方面来看,我觉得 2001 年大幅度的税收减免将会很快提升美国经济,巨兽猎头公司的服务需求量将会再次增加。所以我进一步对数据进行分析,意识到许多财务公司开始重拾它们对美国经济的信心,开始投资于新公司,尤其是新技术公司,如将会被人所熟知

的 Web2.0.Plus 技术, 对冲基金业绩突出, 私募基金开始升温。这预示着巨兽猎头公司所擅长寻找的科技和金融类职位的需求数量将会迅速增加。

我在 2003 年 2 月以每股 10 美元的价格买入了这只股票, 持仓等待其他投资者的跟进。当然, 我买入这只股票后, 也被小套了一段时间, 我估计得等待较长的时间, 巨兽猎头公司的股票价格在而后的几个月开始上涨, 到了 2003 年末, 已经反弹到每股 29 美元。到了 2006 年 1 月, 该股票价格为每股 47 美元, 我没有卖出, 随后股价回落到每股 40 美元。我始终看好该公司的发展前景。果然几个月后, 也就是 2007 年初, 该股票的价格再次上涨到每股 50 美元, 这时我通过统计数据发觉美国经济增速将会变缓, 于是我决定卖出这只股票。我本可以挣得更多, 但是短短三年时间里获得 400% 的利润也算不上寒碜。

我最喜欢的有关人口统计方面消息的获取途径是收听广播。我喜欢广播, 它比较有内涵, 无论是道格拉斯·斯蒂芬时间(我是该节目的评论员)或是美国国家公共电台。有时我会不断跳台选择喜欢的节目。我每次开车时, 就会不断按收音机的操作面板, 令我的同伴担心不已。这就是我能够把握趋势的原因之一。在 2003 年春, 我忽然发现许多新的西班牙语电台涌现。在我跳台时, 我发现每隔一个电台就有一个西班牙语频道。我的西班牙语还算流利, 所以收听西班牙语广播是件有趣的事——对我来说也是一次绝佳的锻炼机会。我意识到西班牙语电台的繁荣是与具有拉丁美洲或西班牙血统的美国公民人数的快速增加分不开的——这类人的购买力往往

被投资者所低估。

2003 年 3 月, 我开始观察主要的西班牙语传媒公司, 发现西班牙广播公司的股票价格是每股 6 美元, 而 2000 年网络泡沫时代, 当时的股价曾高达每股 42 美元。从总体上看, 当时广播公司类股票仍处于低迷状态——但我坚信这个行业正处于成长过程中。于是我以每股 6 美元的价格买入西班牙广播公司的股票。在 2004 年 4 月当我卖出时, 该股票的价格已经上涨到每股 10 美元, 我从中获得接近于一倍的收益。之所以卖出这只股票是因为我发现广播市场竞争加剧, 有新的竞争者进入——2001 年时我也是因为这个原因而抛售了联视公司的股票。

还有上百万个例子能说明人口变化对趋势预测的影响以及对你收益的帮助。以下是我在投资决策中用作参考的几类统计数据。

与地球相关的数字

为了把握趋势变化, 我们还需要考虑与环境相关的统计数据——暴雨趋势、气候变化、资源的衰竭。

正如我在前文中所提到的, 我开始寻找绿色公司。尽管影响我们的问题有千万种, 但毫无疑问从整体上看, 环境都将成为下一个世纪趋势的驱动力。有许多数据能够证明这点。石油价格持续上涨进一步说明社会对可替代及可再生能源的需求增加。关键问题其实在于我们如何投资绿色科技, 或者说是以何种方式进行投资?

2006年4月,我买入卡万塔(Covanta)公司的股票,这是一家总部在新泽西州费菲市的废物主营处置及能源生产的公司,也是萨姆·泽尔投资的另一家公司。我在前面提过萨姆·泽尔,他是一个天才投资家,我跟随他买入这只股票,获得了巨大的收益。泽尔对于将废物转化为能量的业务非常感兴趣——认为这是一个绿色净化过程,能够减少废物所占的空间,同时在生成极少的温室气体的情况下产生能量。他事先做了调研,发现市政府对于人们处置垃圾的行为给予了补贴!当然经过卡万塔公司处置后的剩余垃圾通常仍用掩埋法进行处理(卡万塔公司还包括了独立的发电设备、水处理设备、垃圾转移设备以及其他一些设备)。卡万塔公司兼并了另一家将废物变为能量的公司 ARC,进行了业务整合;这就意味着在规模效应作用下,该公司的营业额和利润都能增加。所以投资卡万塔公司是个明智的选择。我在2006年4月以每股16美元的价格买入了该公司的股票,然后冲高至每股24美元,开始回落,在我写本书时,该股票的价格是每股22美元。我还会继续持有这只股票;这是一只环保题材的股票,而且是泽尔所持有的,我不能想象比这个更好的结合了。

通常来说,为了把握住趋势,你必须将一些统计数据结合在一起进行分析。比如说当你观察亚利桑那州的人口增长状况时,你就会注意到该州的干旱天气以及水资源的匮乏状况。这些数据对于水务类股票意味着什么?更多的人口+更少的水资源=水资源的需求增加。这就是趋势。哪类公司能够从这个趋势中获利?那些拥有水资源的先行公司。比如说一家名为匹克(Pico)控股的公司,它通过旗下的子公司维德尔水

务(Vidler Water)公司买入美国西南部地区的用水权,然后将水资源通过销售或租赁的形式卖给私人或公共用户。显然在未来水资源的价格会越来越高的趋势下,这项投资策略非常成功。这个例子说明你可以将人口统计学与其他因素结合在一起分析趋势,并从这类趋势中获利。

供需理论永远不会过时

正如我在前文中所说的,股市是建立在供需理论基础之上的,这并不难理解。但是我们有时会忽视生活中一些显而易见的事。比如说观察产品和服务的需求数量与供给数量的关系是一项把握趋势的好方法。你并不需要了解最详细的数据;了解整体供求状况的基本数据就足够了。以金属铜为例。铜是新建筑不可或缺的材料,主要用于管道和电线中。在 21 世纪早期,随着美国经济的再次回暖,亚洲经济以令世人惊讶的速度持续增长,铜出现了供不应求的局面,带动了价格的上涨。最后竟然出现有小偷从邻居家的水槽里偷铜管以卖个好价钱的事情。为了避免铜管丢失,我就看到好多人将漂亮的金属铜颜色涂成棕色,掩盖铜的本质!但从那时起,为了满足社会对铜的需求,金属铜的制造行业迅速发展,于是铜的价格再次回落。这是常识,但很多投资者却由于铜价的变化而获利或遭受损失。

当然,铜是一种商品,大多数投资者应该避免介入商品市场,因为它们更加复杂,变数也更大。但是投资商品市场的想法同样可以应用于股票市场。如果你在 2002 年末发现房地产

市场升温,你可以买入像恩科尔金属公司(Encore)或者铜和金矿公司(Freeport McMoRan,美国一家生产黄金的公司)这样的公司的股票,当时的价格分别为每股5美元和10美元左右。而到了2006年初,这些股票的价格分别上涨为每股50美元和70美元——你的投资有了超过10倍的增值!与之类似,假如你发现了铜的需求量增加,你可以不把辛苦挣到的资金投入变幻莫测的商品市场中,而是投资那些经营铜业务的公司,通过这种投资能够使你在三年内挣到一大笔钱。

在此期间,你也可以投资铝业,金属铝也是建筑所必需的材料之一。假如你在2002年底投资铜业的同时观察铝业,你会发现一家名为中国铝业(Aluminum Corporation of China)的公司正在从蓬勃发展的中国经济中获益。当时这只股票的交易价格大约是每股2美元,接下来的一些年里该股票的价格几乎上涨到每股30美元,而且每年还派发5%的股利。同样地,也可以考虑投资美铝公司(Alcoa),2002年底该公司的股票价格不到每股20美元,2003年底就已经上涨到每股40美元。

你也可以将六度分离理论与观察供需情况所得到的趋势相结合。例如,2006年石油的需求量上升,石油公司必须多采油以保证石油的供给量。有些投资者可能得知了石油需求量增加的消息,买入了埃克森·美孚的股票。但是却错过了其他许多机会。2006年初,我得知一家名为翼虎(Maverick)的管道公司,它的主营业务是制造石油勘探和生产所需的设备——如输油管和接头套管。当我在2006年5月推荐这只股票时该股价格还不到50美元。5个月后该公司被另一家管道公司泰纳瑞斯公司(Tenaris)以每股65美元的价格收购。5个

月内获得 25% 收益也算不上差!

但你在应用这些理论时必须谨慎, 因为供给和需求会互相削弱。要想了解供求法则如何影响你的资产, 你可以观察 Vonage® 公司。这家公司在 2000 年创立时, 曾引起社会广泛关注。和 Skype 公司一样, 它也提供价格低廉的网络电话服务, 而且通话效果与普通电话不相上下, 仿佛是将你的电话和你的电子邮件账户连接到一起。但是初期这一技术还不太成熟, 通话过程中会出现回音和滞后, 尽管如此, 很多人仍认为它有很大的发展潜力。2006 年 5 月 Vonage 公司最终得以上市, 发行价格为每股 17 美元。从那时起, 这家公司开始从少数技术爱好者青睐的新兴专业型公司向着大众化的主流公司转变。然而该公司的股票价格从上市开始就一直下跌, 直到我写本书时, 还没有出现反弹。基于它的客户基础, Vonage 公司是兼并的理想对象, 但是别指望还能获得它上市初的股价收益!

那么发生了什么? 人们对于网络电话的需求逐渐增加, 许多人甚至认为未来所有的电话都会变成网络形式。Skype 没有上市发行, 但是许多人认为如果当初它上市的话, 业绩将会更好。问题在于尽管网络电话的需求持续增加, Vonage 能够拥有更多的用户, 但是网络电话的供给也在同时增加。也就是说, 到 2006 年, Vonage 公司要接受更多竞争对手的挑战。而传统的电信公司如 Verizon 也针对市场环境的变化迅速形成自己的应对方案, 类似做法的还有时代华纳公司。许多

① 是在美国纽交所上市的 IP 电话和会话发起协议的网络公司, 主要提供基于宽带的电话服务。

小型的网络电话公司提供价格低廉的网络电话服务，经常是每月仅 19.95 美元。实际上并非 Vonage 公司经营不善；但它不得不在供需法则下认输，它的成本结构和技术使它不能像竞争对手一样支撑得起更低的价格。

同样的事情也在 TiVo 公司发生。在 20 世纪 90 年代末几乎每个人都在谈论这家公司——这家公司提供一种新技术，使人们能随心所欲地看自己想看的电视节目——同时不必忍受每小时至少重播 5 次的烦人广告。TiVo 公司的技术看起来是整个电视业创造性的变革，而且这个过程中还产生财富。最先体现出来的当然是该公司的股票价格，1999 年该股票上市时开盘价为每股 16 美元，而后很快上涨至每股 40 美元。但是它的竞争对手开始提供相类似的服务了，对于 TiVo 公司来说，供给迅速超过了需求。2000 年初股票价格开始出现下滑，2000 年末已经超跌严重。12 月底该股票的价格甚至不到每股 5 美元，之后才开始出现反弹。

作为一名投资者来说，当你看见一家公司所提供的服务与市场上很多家公司相类似时，你就必须先做调研，确保自己了解市场的供需状况，再决定是否介入——在 TiVo 公司上市时不少分析师看好它的后市。如果你买了诸如 TiVo 这类的股票，不要因为自己对公司前景没有做准确预测而自责。你应该更加关注供给和需求方面的问题；没有一个事物是静态的，更何况是金融市场和科技产业方面，你必须适应市场环境的变化，以减少成本或是获取利润。所以我在这里再次强调将一家公司与它所在行业内的竞争对手相比较的重要性。通过观察它与现有（或潜在的）竞争对手的业绩对比，你会发现这家公

司是否占据了供需趋势的主流或者有能力冲击主流。

紧跟你的税金

研究政府每年的财政预算。比如说联邦政府计划增加军费开支,你就可以预测到军工行业的某些公司业绩将会大增。例如我在本书前面的章节中提到的金松(Halliburton)公司。每个人都知道在 2003 年初我们进入战前戒备状态,毫无疑问,军费开支将会增加,尤其是来自金松公司提供的服务将会增加。在战区很少有公司能够正常运营,所以毋庸置疑,该公司能够获得大量的合同订单(虽然此行为遭到了许多社会人士的谴责,但不管这家公司前任 CEO 是否是现任副总统切尼,军费开支增加使该公司业务增长的事实是不会改变的)。因此,该公司的股票在过去几年里一直走势良好,即使有新闻报道说该股票价值已经透支,其股价仍然翻了四番。

另一家从伊拉克战争中获益的公司是诺斯洛普·格鲁曼(Northrop Grumman),这是一家为美国军方服务的航天和电子公司。如果你在 2003 年初买入该公司的股票,当时的交易价格为每股 40 美元。四年后,股价上涨为每股 70 美元,除此以外,它还基于资本收益派发过一小部分股利。

其实不仅是军费开支影响了政府预算编制。以教育为例,2002 年初美国总统乔治·W·布什签署了《不让任何孩子落伍法案》(*No Child Left Behind Act*),学校需要购置新的教学用品以满足新生的需求,新出台的这项法案还具体规定了检查标准。这些新的教学用品不是由政府提供的——而是由出版

教科书的出版社以及生产其它教学辅助用品的商家提供。《不让任何孩子落伍法案》意味着这些出版社的产品有着巨大的需求量。那么哪家机构是最大的教育出版物公司呢? 麦格劳·希尔公司(McGraw Hill)^①是美国三大教育出版集团之一。如果预测到这一趋势的投资者在 2002 年或是 2003 年初以每股 30 美元甚至更低的价格买入这只股票,那么如今这些聪明的投资者就可以享受两倍于初始投资的收益,因为从 2003 年初开始,该股票的价格就开始逐渐上涨,如今已经达到每股 70 美元左右。

当然,你可以通过报纸获取政府财政预算计划。正如我在前文中所说的,本书中介绍的所有趋势秘诀都可以结合在一起使用;这里我们可以考虑一下趋势 5,成为消息迷。还有一个获取政府财政预算计划的途径是收看联邦政府工作报告的电视转播。不过你必须得忍受庸俗政客们的夸夸其谈以及那些长时间的掌声,事实上,你也可以通过第二天的报纸阅读工作报告的全文。另外你可以阅读年度白皮书(华盛顿的政客们都这样说),从中获取政府如何计划来年的开支信息。

在 2007 年的白皮书中,乔治·W·布什承诺政府将进一步资助替代性能源的研发工作。这类资助——当然是在被批准的前提下——能够使那些制造氢燃料电池以及乙醇燃料的公司利润大幅增加。如今,你可能因为不相信政客的承诺而不会冲出去买入巴莱德公司(Ballard)的股票,这家公司的主要产品是燃料电池,或者是地球生物燃料公司的股票,这是家

① 麦格劳·希尔公司成立于 1873 年,是已有百年历史的老牌教育出版公司,年出书量在 3000 种以上,是美国出版界的一大巨头。

维尼·尼尔森(Willie Nelson's)旗下的生产可替代性能源的公司。但你可以将这些信息归档以备今后参考,并且关注其他方面的信息,看是否预示着对这类科技的需求增加。值得一提的是这类新能源科技的发展非常微妙。有时候能比预计发展得更为迅速,有时候却比较缓慢。正如我在前面所提及的,风险投资家能够提前把握科技发展的趋势规律,所以投资者可以跟随他们一起操作。

国民健康状况

关于国民健康状况的统计揭示了趋势信息:从我们的老龄化人口规模趋势,到肥胖人口增加趋势,到吸烟人口数量,到关于癌症及其它疾病的患病人口的统计,再到什么样的药物用于什么样的人群及什么样的症状。我们可以通过美国疾病预防控制中心得到最新有关的国民健康状况的统计数据(在写本书时,该统计数据的网址是 <http://www.cdc.gov/nchs/>)。这些统计数据可以用来分析趋势和把握趋势。

我在这里强调的最明显的趋势是关乎我在前面提及的生育高峰期时出生的人群。这一庞大的人群预示着大量的健康需求——更不消提这类需求所带来的财务支出。我的父母并不是生育高峰时出生的,但不管他们多么健康,也会不时染上一些疾病。这是自然规律。像许多其他人一样,我的父母和他们的兄弟姐妹以及他们的朋友都需要更换衰老的关节这类医疗服务。

利用这个视角去推测生育高峰期时出生的一代人,那么

你会知道这些人几十年都在非常紧张的工作环境下度过, 他们的身体承受了前所未有的压力, 因此对假肢的需求非常迫切。这一简单的趋势将如何转化为收益? 你是否调研发现哪家公司能够很好地把握这个趋势? 以 Zimmer 控股为例, 是一个朋友向我介绍这家公司的。这是一家新兴的整形公司, 主要提供髋关节和膝关节的替代品。每个人都知道, 一旦老年人摔倒, 造成髋关节损伤, 通常会带来很大的麻烦——并不是缘于损伤本身, 而是缘于给老年人做手术的复杂性。Zimmer 公司所提供的医疗服务正是最上乘的, 我相信这家公司能够在未来获得很高的收益。在我进行了调研后, 2006 年 3 月我在美国在线的博客上推荐了这只股票, 认为可以以每股 70 美元左右的价格买入, 所以当 4 月该股票价格下跌到每股 65 美元时, 我买入了这只股票。但是出乎我的意料, 该股票价格持续下滑, 到 2006 年夏天, 每股价格甚至只有 50 美元。不过我并没有恐慌, 我相信这家公司有着长期的投资潜力。

果然, 该股票的价格开始出现反弹, 如今的价格已经超过了每股 80 美元。我本可以现在卖出, 获得超过 20% 的收益, 但是生育高峰出生的人群将会持续推动该公司的产品热销, 所以我还将持有这只股票一段时间。如果你比我聪明, 而且更有预见性的话, 你应该在 2003 年 1 月就认识到这家公司的价值, 当时该公司的股票交易价格只有 40 美元, 你可以使你的资金翻倍!

你也可以观察一下其它的健康统计数据, 然后应用六度分离理论。让我们来分析一下美国的肥胖问题——这个问题在欧洲和亚洲也很普遍。在本书出版之际, 根据美国健康统

趋势秘诀 6: 不可忽视统计数据

计中心数据,超过 60% 的美国人处于肥胖状态,而且这个数字还在持续上升。这是一个令人失望的数据,但是它能告诉我们什么?应用六度分离理论,我们可以从多个角度进行分析,比如说会出现减肥食品、减肥时尚、瘦身医疗、主食以及超大号衣物。换一个角度分析,肥胖可能会演变成糖尿病,然后会进一步引发肾病。这对糖尿病患者来说是坏消息,而对肾病专家以及相关药物生产商来说却是好消息,因为能够从这个疾病中获利。这同样会驱使药品生产商抓紧研发糖尿病的医疗方法,你必须关注这个领域里的突破性进展。看吧,关于肥胖的统计数据能够使你通过不同的行业获得收益。

让我们关注其中一个行业。正如我们在趋势秘诀 3 中所提及的,我们的社会是一个虚荣的社会。正因为如此,有许多人希望减肥。你可以进行研究,究竟哪种减肥方案最为有效呢?你试着与那些渴望减肥的人交谈;或者打听一下那些已经成功减肥的邻居们的经验。尽管我开始注意营养健康公司是因为它的广告轰炸,但我也从那些已经成功减肥的朋友处得到过关于它的信息。如果我在 2003 年或 2004 年就在鸡尾酒晚会上听到朋友们谈论这家公司,或者说我在看到该公司广告时能尽早行动并关注它的业绩变化的话,现在就能够获得巨大的收益。

通过研究数据所获得的趋势是无穷无尽的。你必须有侦探的头脑,深度挖掘,应用六度分离理论,并把握人性变化,才能将这些数据转化为获得收益的方法,并在这个过程中获得很大的享受。

TREND TIP
趋势秘诀

放眼天下,投资无国界

7

在这个日益全球化的世界里, 趋势无处不在。除非你去年一直在闭关, 否则你不会没有注意像中国和印度这样的新兴国家, 进行区域性的自然资源和人力资源研究是一件有价值的事。

中国具有庞大的人口资源, 改革开放后在社会主义市场经济的推动下, 经济发展迅猛。日益增长的消费群体意味着在未来十年中, 汽车行业和信用卡行业将在中国蓬勃发展。另外还有其他一些行业——从医疗卫生业到饮食行业——你能找到一系列的利润点。

我在前文中已提及人口老龄化对劳动力供给带来的重大影响。新增劳动力数量不能完全替代退休人口。随着中国经济的发展, 社会将会提供越来越多的工作职位, 而这些职位的适龄人才数量却越来越少。谁将会弥补空缺? 当然, 正如我在前面所说的, 诸如巨兽猎头公司和 Hotjob.com 这类公司将会从中受益, 而且有经验的劳动力将会发现社会对他们的需求越来越强烈。不过外包业务也将不断增长, 且目前外包业务已经占了很大的比重, 可以在一定程度上弥补生育高峰期出生的人口在退休后所造成的职位空缺。

在已经做了认真的调研工作的前提下，投资国外公司具有很大的增长潜力。也就是说，你需要考虑许多因素，即使你拥有政治经济学和国际关系学的双学位，你也需要谨慎操作。以下是你投资国外公司的股票时需要掌握的关键点。

紧盯新兴市场

原先不曾开放的市场都已经向美国投资者开放。新兴市场有着全新的顾客基础、自然资源以及人力资本。从俄罗斯到利比亚再到南非，过去十年我们看到越来越多的国家走向资本主义道路。下一个会是哪个国家？古巴？或者是那些拥有丰富的自然资源，追求民主和政治稳定的拉丁美洲和非洲国家？还是那些看上去固守旧资本主义，畏惧增长的国家，如泰国？你必须仔细分析，看你所投资的市场是否安全。

2005年8月，我参加了在约翰内斯堡举办的世界可持续发展首脑会议。这个年会是世界各国首脑集中讨论全球重要经济及环境问题的场所。几千名代表对减少二氧化碳排放、艾滋病预防措施、促进第三世界国家出口等一系列问题进行了协商。当然，关键的参与者还是世界各国政府。此外，许多非政府组织——如绿色和平组织、世界自然保护联盟、福特基金、犹太国家基金也派代表出席会议并发言。最终，各国达成共识，决定一齐致力于寻找利润型可持续发展方式，这就为很多公司创造了新的发展机会。这些公司需要探究解决问题的方法，同时把握住向世界展现成果的机会。

然而最为传奇的故事是南非那不为众人所熟知的经济崛

起,它只吸引了少数投资者的目光。在 20 世纪 70 年代和 80 年代,南非是一个国际热点地带,它令人讨厌的种族歧视和等级体系成为群众运动的标靶。90 年代,南非种族歧视政策走到了尽头,世界都在为纳尔逊·曼德拉的成功获释而欢呼,此时投资者却很担心这个国家未来的发展方向。曼德拉在 1994 年当选为南非总统后,开始施行抚慰人心的多民族和睦相处的调和政策,那些经济组织才有了安稳和乐观的新感觉。事实上,从很多方面来看,无论是经济或是政治,南非反种族歧视运动的胜利都是第三世界国家发展的标志性胜利,是全球人们希望看到的。

这也是为什么南非这一新生国家可以承办世界首脑峰会的原因之一。不过投资者还是处在观望中,主要是考虑到经济发展中的“国家风险因素”。因为,从 20 世纪 90 年代末开始,世界经济出现了巨大的波动——俄罗斯、东亚以及拉丁美洲,而南非也没有幸免。该国的股票市场以及货币(这是对任何国家投资环境分析的两项最重要的指标)遭受了沉重的打击,五年后,南非开始努力重建经济却发现自己的价值仍然被低估。

到了 2005 年,南非从 20 世纪 90 年代末的金融危机中走出,经济开始复苏,投资环境也开始改善。我最欣赏的一家南非公司是南非米勒(SABMiller)啤酒公司。许多投资者可能都没听说过这家公司,它是由原来的南非啤酒公司(South African Breweries)在兼并了米勒啤酒公司(Miller Brewing Company)后重组成立的公司,它的历史已超过百年,是世界上第二大啤酒生产商,年啤酒生产量超过 20 亿公升。南非米勒

啤酒公司还是可口可乐公司在美国本土以外的最大灌装厂和分销商。

南非米勒啤酒公司的影响力遍及南非国内外。它占据南非啤酒市场 98% 的份额。如我亲眼所见, 该公司的城堡 (Castle) 啤酒是南非著名品牌。该公司还赞助了国家足球队男孩男孩队 (Bafani Bafani), 成为爱国团体的标志。南非人民对该公司品牌的信赖度和忠诚度是任何地方的任何企业都无法匹敌的。

2002 年 7 月, 南非啤酒公司斥资 54 亿美元兼并了美国第二大啤酒生产商米勒公司。这次兼并体现了这家公司的果断作风以及成为国际性公司的巨大潜力。从那时起, 该公司继续兼并外国啤酒生产商。需要提及的是, 很多业绩优良的公司会因为过度兼并而影响自身发展, 但我相信南非啤酒公司不会。

对兼并策略进行详细讨论已经超出了本书的范围, 但是一般来说, 只有当策略明确时, 兼并才会成功 (规模经济下的成本削减、新区域的扩展、通过分销渠道推广产品)。兼并背后的基本原则是减少兼并成本或是通过兼并获得利润。追寻其他公司的成功经验也非常重要, 如花旗集团就曾经成功地将被它兼并的公司整合到花旗体系中。

在我看来, 南非米勒啤酒公司兼并的最大收益来自于公司均衡的区域布局战略, 它从成熟的市场中 (如美国) 获取巨大的资金流, 用于投资快速发展的新兴市场 (如中国)。事实上, 它已经成为中国这一具有广阔的啤酒消费市场的国家中的第二大且盈利能力最强的啤酒生产商。它在中国拥有 27 家

啤酒厂, 复合生产能力超过 31 亿公升。

另外, 南非啤酒公司还是许多潜在市场的有力竞争者; 事实上, 在与萨尔瓦多和洪都拉斯当地的啤酒生产商合作后, 南非啤酒公司已经完全控制了当地的啤酒市场。这种并购当地生产企业的策略非常有效, 因为啤酒生产行业是资本密集型以及数量驱动型行业, 新品牌或小品牌很难在残酷的竞争中获胜, 这使得大集团公司很容易就可以占领当地市场, 确保了在广告和市场营销方面的投资迅速获得利润最大化。

下面我们来说关键点, 世界资本市场低估了南非及南非的企业, 认为那里的人都很穷。因此, 投资者可以买到价格低廉的股票, 并从前文中所提的“国家风险因素”中获利。即便这样, 投资国外的公司时你还是需要异常谨慎, 我必须做进一步详细的解释。如果你希望花时间寻找像南非米勒啤酒这样的公司, 你就必须具备国际化的视野和远见, 并且认真研究该公司的基本面, 这样你才会发现自己低价买入的股票能带来可观的收益。

这个例子还说明了一点: 投资那类没有在美国市场交易的外国公司通常很困难。一般来说, 投资者希望在投资之前看见这家外国公司已经在美国市场运营。你在下面会看到这方面的例子。

和往常一样, 你用来评估国外市场的很多信息都可以通过新闻媒体获得——仅仅需要通过阅读新闻标题以及关注两三个主题, 再串在一起进行分析。这是什么意思呢? 2006 年又是中国经济繁荣的一年。财经杂志撰写文章展望中国经济未

来发展前景,理财专家们都在推荐中国的公司。除此以外,我还知道中国通过了一项法律,要求到 2020 年可替代性能源的使用量翻两番。我将这两条信息结合在一起,买入尚德太阳能电力有限公司(Suntech Power, 纳斯达克股票代码—STP)的股票,这是一家主要从事晶体硅太阳电池、组件以及光伏发电系统的研究、制造和销售的公司。它是中国内地首家在纽交所上市的非国有高科技企业。

我事先进行了调研,发现尚德公司的营业收入以及营业利润一直都在增加,而且该公司擅于宣传。投资者的关系处理技能是一只股票能否取得成功的重要因素。毕竟,如果投资者不再关心该公司的业务状况,那么他们也就不会买入这家公司的股票——这就是我在前面章节中提到的投资者心理。我在 2006 年 1 月以每股 27.80 美元的价格买入尚德公司股票,而 2006 年 4 月底我卖出时该股票价格已经上涨为每股 37.90 美元。因为在这个价格点上,该公司已经透支了近期业务的增长空间(也就是说它的市盈率已经远远高于再生能源行业内的其他公司,更不用说是能源行业的其他公司了)。我卖出时错过了最高点每股 42 美元,买入时本来也可以是每股 22.80 美元,但是这些都无关紧要,毕竟我获得了收益,人不能过于贪婪。如果我一直持有这只股票等待再次出现最高价的话,那么短短六星期后,我的这只股票价格就会下跌到每股 23 美元。

地缘政治学相关事项

20 世纪 90 年代末, 阿根廷巨大的自然资源储量, 吸引了很多投资者的目光。一些人将他们毕生的储蓄都用来投资阿根廷国家债券市场, 但是他们忽略了该国动荡的政治环境。突然该国经济处于崩溃的边缘, 短短两年间经历了六任不同的总统, 投资者的资金顷刻间化为乌有, 蒙受了巨大的损失。所以明智的全球性投资不仅要考虑这个区域潜在的经济价值, 而且还需要考虑这个趋势的政治稳定性或不稳定性, 就像这个例子中所介绍的。

我在前面的章节中多次提到中国。这个国家有着 13 亿人口, 市场前景广阔, 许多公司都想进入中国抢占市场, 但是投资者也必须考虑到潜在的风险。记住, 中国和美国不同, 缺乏健全的保障交易本身、雇主和雇员的法律法规, 政府宏观调控影响较大, 版权常常得不到保护, 竞争也非常激烈。看一看中国的互联网领域, 谁能比在线拍卖网站 eBay 公司更加觊觎这个市场? 但是该公司在中国市场的产出总是小于它的投入。

2006 年底, eBay 公司宣布关闭它设在中国的主站。取而代之的是中国本土网络公司 Tom 在线。市场环境的竞争不可预期而且异常激烈, 好多在线拍卖网站在中国市场的业绩都好于 eBay 公司。如果你买入 eBay 公司的股票, 希望该公司能从中国业务中获得可观的收益, 从而带来股价的飙升, 那么你会失望的。在前面的章节中, 我曾经提到过政府管制的影

响,在新兴国家,政府管制的影响更为巨大。对于管制严格的行业来说,诸如中国的互联网业或是传媒业,外国公司很难生存。

即使是像 Google 这样在西方世界占据绝对优势的公司,在中国也竞争不过本土的互联网搜索公司——百度公司(不过 Google 的明智体现在它在百度公司上市前就已经对该公司进行投资,所以它也分享到一部分的投资收益)。熟知每个新兴国家的地缘政治学能够帮助投资者选择合适的投资对象,远离错误的投资(在中国,合适的投资对象就是本土的网络公司,而国外的网络公司就是错误的投资)。

投资海外市场时选择合适的公司

随着旅游业和科技的进步,世界变得越来越小,我们要对自己所面临的环境问题有清醒的认识。如果你遵循趋势秘诀 5,关注消息的话,你发现自己经常会感到失落:毫无疑问,正是消息令你沮丧。新闻媒体将这个世界描绘成一个充满斗争、绝望和挑战的地方。公众对新闻媒体的报道有何反应?这会形成一个趋势,就是帮助他人。尤其是在地区间及世界范围内的反恐战争,或者是大的自然灾害,如印度洋海啸和新奥尔良州的飓风,会进一步激发人们帮助他人的热情。但是根据我们在趋势秘诀 3 中得出的结论,人的本性是利己性。我们喜欢花钱,更喜欢将钱花在自己身上,这就和将钱花在别人身上有所矛盾。

结果会产生一个新的趋势,人们愿意在那些以帮助世界

为已任的公司进行消费。以星巴克公司和它的公平咖啡贸易为例, 星巴克宣称它将以一个“公平”的价格收购咖啡豆, 使咖啡种植者不会因为全球咖啡价格下滑而遭受损失。作为一名消费者来说, 我愿意为来自乌干达、危地马拉、泰国以及其他国家的咖啡支付额外的费用, 以帮助当地那些咖啡种植者。而作为一名投资者来说, 投资星巴克这样的公司不仅能够获得收益, 而且帮助了别人还能够使自己的心情更加愉快。在线搜索能为你提供许多进行着公平贸易或者“道德贸易”的公司名单, 这正如将加拿大钻石与所谓的非洲血钻(这个概念是通过莱昂纳多·迪卡普里奥主演的同名电影而为世人所熟知的)相比较。

正像我在本书中所强调的, 你的投资决策必须以满足你的生活为前提。这就是所谓的自我满足。我提倡将你的资金投入这类公司, 不仅能够使你获得投资回报、取得收益, 而且同时你的资金也帮助了其他需要帮助的人。在我看来, 获得收益的同时使我们的世界变得更美好, 是最大的满足。

自然资源至关紧要

每个人都知道欧洲殖民者发现的殖民地为他们的宗主国提供了丰富的自然资源: 南美洲为西班牙、北美洲为英国、刚果为比利时。虽然殖民时代已经终结, 但是那些蕴含着丰富自然资源的国家仍然是我们理想的投资国度。你可以将资金投向在这些资源丰富的国家里运营的外国公司。不过如我在本章中一直强调的, 投资须谨慎。一般来说许多拥有丰富资

源,尤其是石油资源的国家,都是由“烦人的政府”掌控。丰富的石油资源或钻石资源使得那些独裁政府能够很轻松地获得资金,因此在那些国家经济就不能得到健康的发展。集权主义者将财富据为己有,进一步巩固了专制政权,损害了本国经济。这样的例子数不胜数:如委内瑞拉总统雨果·查韦斯(Hugo Chavez)、尼日利亚前总统萨尼·阿巴查(Sani Abasha)、沙特阿拉伯政府等。

这些集权主义者通常会将本国工业国有化,以占有外国公司的大量资产,因此也就卷走了你的投资。委内瑞拉总统雨果·查韦斯以及玻利维亚总统莫拉莱斯是目前最著名的国有化倡导者。专制的集权主义者还会通过其他方式干预经济,2006年俄罗斯总统普京就曾迫使皇家荷兰壳牌公司放弃萨哈林岛一个价值220亿美元的油气项目一半的股权,同时以非常低的价格出售给俄罗斯石油巨头俄罗斯天然气工业股份公司(Gazprom,俄罗斯一家天然气垄断企业)。这个过程很复杂,壳牌公司在这个项目中自身处理也有所不当,但实质上还是普京动用了政治手腕,以环境方面的争议为理由迫使壳牌公司将它的股权转让给俄罗斯天然气工业股份公司。

2006年9月,普京取消了壳牌项目的环境许可证。这一事件并没有立即对壳牌公司的股票价格产生影响,当时的交易价格已经处于每股60美元的高位,到了10月,还上涨到每股75美元。但是到了12月,当壳牌公司失去了在俄项目的一半股权后,它对股价的效应立即就显现出来。萨哈林项目预计将在壳牌公司的油气储备量中占到很大的份额,尤其是在壳牌公司对世界其他地区的油气储备量尚不明确的情况下显

得更加重要。所以投资者的恐慌反应就不难解释。2007 年 1 月中旬, 该股票的价格从每股 70 多美元下跌到每股 66 美元, 到 2007 年 2 月底, 已经进一步下跌至每股 64 美元。

作为一名投资者, 你不能在第一时间得知普京的行动, 但是你应该对新闻保持敏感度。就我来说, 我本可以在 12 月得知普京的行动后立即卖出壳牌公司的股票, 那么每股我可以少损失 4 美元。教训是深刻的: 那些富含自然资源的国家市场很难预测, 并且会对在该国经营的海外公司产生深远的影响。所以如果你要投资那些在政府行为不确定的国家经营的公司时, 你必须时刻关注利空消息, 并迅速做出反应。一定要谨慎! 后来壳牌公司的股票价格受益于原油价格上涨和自身庞大的规模和股本而出现反弹, 由此可见虽然“消息”的作用会随着其它因素变化而逐渐消失, 但通常来说你应该在“消息”酝酿或刚出台时就卖出!

如果你是一名风险规避型投资者, 你也许会希望远离新兴市场。但事实上, 许多真正意义上的新兴市场(如非洲和南美洲)才会出现大起大落, 而一些国家(如中国和印度)根据行业不同却可能会为你带来绝佳的投资机会。投资新兴市场的首要原则在于观察美国或其他国家的跨国公司从该新兴市场中获得多少收益。大部分跨国公司都已经在中国开展业务, 而且其中的绝大多数都已经在中国区获得了可观的收益。因此当黑莓手机的制造商动态研究公司获得了在中国销售产品的准入许可证后, 两个交易日内该公司股票价格上涨了 20% 多。投资中国比投资北非更加安全, 跨国公司很少能在北非取得成功。

为了分享新兴市场的成长收益，你可以在投资组合中加入专注于特定新兴市场（例如中国或印度）或新兴市场组合的共同基金。这类共同基金有专业人士为你理财，他们比你更熟悉新兴市场，可以减少你投资的风险。当然这类基金肯定存在一定风险，所以在你投资前必须事先做好充分的调研工作。

大城市^①的兴盛

1950 年世界上只有纽约和伦敦能够称为“大城市”，也就是城区人口超过 1000 万的城市。而到了 1985 年，世界上出现了 9 个大城市，2004 年增加为 19 个——2005 年全世界有 29 个大城市！大城市的增加是 21 世纪最重要的国际趋势之一，从 2004 年到 2005 年间快速增加的趋势来看，以后大城市会越来越多。无论是墨西哥城（2400 万人口）、首尔（2300 万人口）或者是孟买（过去称为马拉地，2100 万人口），这些人口中心城市的规模日益扩大，也带来了基础设施、就业、贫困、住房、犯罪等多方面的问题。

在国家试图强调人口快速增长会导致多方面社会问题的同时，它也为那些提供问题解决方案的公司带来了巨大的机遇。和新兴国家出现的其他事物一样，城市化进程加快这一趋势给投资者带来了机遇，同时他们也需要承担风险。

提供问题解决方案的公司主要是基础设施建设公司，城市基础设施建设是城市健康发展的关键。比如说巴斯克卫生

① 指人口超过一千万的城市。

设施公司 (Companhia de Saneamento Basico), 它是目前拥有 2230 万人口的巴西圣保罗市水务及污水处理服务的惟一提供商。巴西政府是该公司最大的股东, 因此这家公司的收费标准的增长高于通货膨胀率, 利润滚滚而来。由于它提供的服务是刚性的, 而且需求量还有继续上涨的空间 (在写本书时, 当地污水处理服务只覆盖到 78% 的人口), 所以这家公司的股票价格持续上涨——从 2003 年每股大约 5 美元上涨到 2007 年初每股超过 30 美元——我仍旧看好它的发展前景。

当然, 污水处理服务算不上热门行业, 水务服务也不太能引起投资者的兴趣, 但是它们都是人们生活所必需的, 因此巴斯克卫生设施公司能够持续健康发展。不过像这样的公司仍然有一些风险。一方面, 巴西政府所享有的利益并不是所有小股东都能享有的——这是任何希望能在城市化进程加快中获利的投资者都必须面对的问题。而且这类公司大多依赖于国家政策, 通常反映的是民众的普遍要求, 而并非公司的营运底线。对于新兴国家来说, 出现经济萧条现象会在很大程度上减少政府的税收收入, 因此也会影响到基础设施建设方面的投资。巴斯克卫生设施公司很幸运, 在倍受尊敬的总统路易斯·伊纳西奥·卢拉·达席尔瓦统治下, 巴西经济持续健康发展。最为重要的是, 这只股票已经在纽约证券交易所上市, 所以你不必兑换外币去购买!

对于希望通过投资像巴斯克卫生设施这样的公司获得收益的投资者来说, 必须先做调研, 寻找快速发展的城市。你需要关注那些深度介入城市化发展进程的公司, 或者你也可以选择专注于投资新兴市场以及你感兴趣的的城市所在国家的共

同基金。在你对城市进行调研前，你还必须对这个国家的领导层有所了解。

国家由谁掌管

投资世界经济的重要秘诀之一是你的投资需要反映统治阶级意愿。正如我跟随萨姆·泽尔进行投资一样，你可以跟随那些带领国家走向富强的领导人，投资于他们所在的国家。我已经谈到过领导人会将国家利益凌驾于公民利益之上，因此公司不会愿意进入领导阶层腐化的国家。但有些领导人会采取措施使他们的国家走向富强。

正如我所提到的，新兴市场有很多事情不可预测，为了降低风险，你可以投资共同基金或者是投资那些在海外扩张的美国公司。有一点可以肯定，你需要像侦探一样思考，不仅关注我们本国发生的事情，还需要关注其他地方发生的重大事件。比如说中国的尚德公司可能是新一代可替代性能源的提供商，即使我们决定只在美国投资，投资行为也会受到外界因素的影响。所以你必须关注全球市场信息，并将你的判断应用于投资决策中。

TREND TIP
趋势秘诀

释放你的想象力

8

趋势秘诀 8: 释放你的想象力

如果你能发明任何一样新的东西，那么世界将会变得怎样？好奇心不会害死猫，相反能带来收益。世界上最好的投资家能够充分地发挥他们的想象力，当你也这样做时，你会发现值得你投资的趋势。我通常会将这一秘诀与六度分离理论结合在一起使用。想象一下我们需要的东西或是我们想要的东西。假如你能够拥有世界上任何东西的话，那么你最想要什么？什么东西会使你的生活更美好？在这样的思考方式下你可以得到一个明确的答案以及一些不太明确的答案——它们能帮助你在一开始时就识别趋势。

正如你在研究投资相关数据时不需要掌握高深的数学知识一样，当你发挥想象力时也不需要是一个富有创造力的圣人。某天上午，我和一个财政窘困的朋友去星巴克，我一边将糖搁到我的拿铁咖啡里搅动，一边放肆地直指她的痛处，我问她怎样才能不欠债，她突然面露羞愧之色说道：“你真幸运！你接触到的每件东西都能变成金子。”她接着说道：“显然你天生就是一块挣钱的材料，而我天生只会败家。”

我对我的朋友说她的观点是错误的：首先，我在整个投资过程中也曾经历过大的挫折；其次，没有人生来就是富裕或

贫困的。我们都拥有从市场获得收益的平等机会。

“你应该成为一名梦想家，”我告诉我的朋友。

她自嘲说：“如果梦想挣钱能转化为现实的话，那么我很早以前就成为富翁了！”我解释说我这里说的梦想不是指想着钱。尽管这是我们一直关心的问题。我想说的是以一种不同的方式思考每天的世界。想象力能够使你在任何时候都能把握住周围出现的机会——并在当天结束时获得收益。有了想象力，你就能在趋势正式形成前进入，尤其是在你能时刻保持想象力的情况下，无论是做家务、读报、送孩子上学还是参加工作会议时。

我指着她手中的星巴克咖啡杯说：“你知道星巴克背后的巨人吗？他就是霍华德·舒尔茨。”我接着说：“你也许认为开一间咖啡店并不需要想象力，但是如果你像舒尔茨一样进行更深层次考虑的话，你就会发现一些东西。”在 20 世纪 80 年代和 90 年代初，舒尔茨发现美国人的生活总是处于忙碌状态，他们迫切需要两样东西：一样是寻求可以买得起的物品作为对自己辛苦工作的奖励。如此一来，一杯价值 4 美元的拿铁咖啡可以让人每天都能喝得起，同时也不会有花钱的负罪恶感；第二件是寻找一个休闲放松的场所。所以舒尔茨开办了星巴克咖啡馆，在那里人们能够充分地放松自己。道理其实很简单：他发现了市场空白，然后想办法去弥补。他的创造力加上执行力产生了这次变革，而这家公司也深深地打下了他的烙印，引领了整个市场潮流。

你可以通过购买星巴克公司的股票来把握霍华德·舒尔

趋势秘诀 8: 释放你的想象力

茨先生的想象力! 如果你在 1992 年星巴克公司首发上市时就买入了该公司的股票, 结果将会如何? 比如说当初你花了 1 美元买入股票, 那么到今天你的投资将成为 55 美元。如果当初你投资了 1000 美元, 那么今天你就能获得 55000 美元。这是非常可观的回报。

为了对目前和未来的趋势有更好的把握, 你既不需要有创造性的写作能力, 也不需要以优异的成绩取得文学学士学位。当我在思考时, 我通常会考虑以下几个关键点。

哪里出现问题, 哪里就出现盈利机会

我们现阶段出现的环境问题就是一个很好的例子。我们需要修复被我们所破坏的环境, 否则地球将面临巨大的压力。那么我们该如何来修复? 企业家们发挥着他们的想象力, 趋势分析者则应该关注那些环保型公司以及它们的变革措施。乙醇燃料、风能、氢动力车、太阳能面板以及其它绿色革命方式都能带来巨大的商机。虽然我在前面已经提到过这些领域, 但我认为绿色革命值得反复强调, 因为我坚信这将是 21 世纪的主流趋势。

我已经通过投资该领域获得了不菲的收益。你会发现几乎每个人都在抱怨取暖费持续上涨; 取暖用油价格走高, 天然气价格也紧随其后, 即使是取暖用的木材价格也出现大幅上涨。2005 年 10 月, 一个承包商朋友告诉我现在许多人已经开始使用丙烷来代替石油作为取暖用的燃料。我问他为什么不是所有人都在使用丙烷? 他解释说, 过去贮存丙烷的容器

不能吸引人(记住你在趋势秘诀 3 中所学的关于人性的观点!)。但是我相信从经济角度考虑,如果能够节约成本的话,人们应该也不会顾及丙烷的容器是否有吸引力。另外,丙烷还可以代替天然气,根据我的经验,丙烷燃料用于烹饪的效果远好于天然气。

对话结束后,我开始寻找丙烷生产商,接着我就发现了郊区丙烷公司(Suburban Propane Partners),它的销售范围囊括了燃料油、天然气以及其它燃料,它还提供加热、通风及空气调节等方面的服务。但这家公司已经宣称它将缩减经营范围,专注于核心业务。它的核心业务就是丙烷,这对于它的同行来说是个坏消息,通过改进贮存容器以及其它设备,郊区丙烷公司的顾客将会与日俱增。

所以你可以得出结论:首先你去想象一下人们普遍关注的问题是什么。在本例中,主要问题就是石油价格持续上涨。然后结合你在本书中学到的其他趋势,如像侦探一样思考,和你所认识的人交谈,你就能得到你想要的答案;在本例中,答案就是丙烷燃料将开始流行。你不能忽视那类产品受到广泛欢迎并且需求量持续上涨的公司。郊区丙烷就是这样一家公司,而对该公司财务报表的快速分析更证实了这一结论:它每年的分红比例接近 10%。我在 2005 年 11 月 4 日买入时的价格为每股 24 美元,仅仅一年时间,我看着该股票价格上涨为每股 42 美元。我想我也开始迷恋这家公司了。

寻找市场空白

有时你会发现市场存在着微小但却明显的空白领域（比如说市场缺少能够供人们休闲放松的咖啡屋，本章中提到的霍华德·舒尔茨和星巴克的例子正好说明了把握商机的重要性）。如果你发现了市场空白，那么企业家推出新产品或服务以弥补这一空白的机会就来临了。你的想象力能够使你明确自己的需求。比如说匹萨运送采用那类装配了厨房的卡车，这样匹萨可以在运送途中制作，到达时还能保持热度，就有公司这样做了！是否能有公司像 Netflix® 公司提供在线 DVD 租赁服务一样提供在线音乐下载服务？也有公司这样做了。只要你有创造性思维，那么当这样的一类产品或服务进入市场时，你就能立刻把握住投资机会。

有时市场空白很明显，而公司提供的服务如何弥补这一空白是一次真正的变革。例如目前有许多关于我们没有能力储蓄的问题。许多人到了退休时几乎没有剩下什么积蓄，而人类的寿命却在逐渐延长。这对保险公司来说就是一个机会，能够拓展新的业务。我在这里举的例子是人寿保险。通常来说，你会在临近退休时买入一份人寿保险，它能够使你在 80 到 85 岁期间获得收入保障。这是解决目前许多老年人面临的问题时的简单方法，同时它也是保险公司绝佳的盈利机会。那么你作为把握趋势的投资者该如何获利呢？你应该以创造性的思维发现市场空白的存在，并关注那些能提供填补

① 一家电影租赁服务公司，成立于 1999 年，它的服务方式是先让订户在网络上选电影，然后公司以邮件形式把 DVD 寄出。

这些空白的产品和服务的创新型公司。

发现市场空白并进行填补的企业家之一就是销售天然食品的全食连锁超市的 CEO 及共同创办人约翰·马基。他在 1978 年创办了这家公司, 当时他还是一名大学辍学学生, 在外界很多人看来, 他会和当时那代人一样沦为嬉皮士。他一直住在合作社里, 头发留得很长, 他热爱天然食品, 于是就和女朋友雷纳·拉尔森·海蒂一起在田纳西州的奥斯汀市开办了一家小型的蔬菜店, 名为更安全的天然食品店。当他和自己的合作伙伴尝到成功的甜头后, 他们认为健康食品的需求将会持续增加, 因为人们向往健康的生活方式。这并不仅仅是 70 年代的趋势, 随着越来越多的主流百货商店的兴起, 他们认定家庭种植的无农药的食物将会受到广泛欢迎。然而在大型超市人们却很难买到这样的食物。你对超市里出售的食物是否安全或是健康毫无概念, 尽管你可能花了更少的钱。有机食品价格过于昂贵, 主要是销售有机食品的商店缺乏大型超市那样的规模经济效益。

马基就在想, 为什么有机食品行业就不能以超市形式经营呢? 经营规模越大, 效果可能越明显。于是他开始和同处奥斯汀市的另一家天然食品店接触, 很快两家店合并成为最初位于奥斯汀的全食超市, 当时店员只有 19 人。但是全食超市很快就获得了成功, 业务迅速膨胀。1992 年, 这家连锁超市在纳斯达克股票市场首发上市(股票代码为 WFMI)。在我写本书时, 该超市已经成为了全球连锁超市, 是世界领先的天然和有机食品超市。该公司还跻身《财富》世界 500 强公司行列, 市值大约为 70 亿美元。

全食超市成功的根源是什么？是否就是约翰·马基看到还没有人将大型连锁超市的模式引入有机食品销售行业，于是他做了尝试并取得了成功？当然，这是全食超市成功原因的一部分。

是的，马基发现了市场上没有大型有机食品连锁超市的空白。但真正促成他成功的因素在于他丰富的想象力：他该如何来填补市场空白。他发现如果只是简单地模仿传统超市的模式，那很可能会失败。首先，食品潮流是一种文化，而享受有机食品文化的消费者不会希望在传统超市的环境下购物——即使这家超市销售有机芜菁根和柴鸡蛋。其次，超市销售模式能够节约成本。对于许多连锁超市来说，节约成本的概念包括减少员工工资、销售质量较差的农产品以及销售任何能够赢利的产品。超市通常是个缺乏温情的地方：员工工作积极性不高、店内非常拥挤嘈杂，不容易控制，而且去那里购物仅仅是一种迫不得已的日常家务行为。

所以马基决定开办一家提供像当地健康食品店一样的温情服务的超市——在那里，顾客和员工都注重保持工作标准、健康的环境以及快乐的心情。同时，这家超市仍保留了传统超市的财务核算体系及规模经济优势。他和他的合伙人这样做了，他们开办的超市不仅提供顶级质量的商品，还营造了人人平等的工作氛围。在全食超市，管理层的工资有上限控制，而且他们的薪酬信息都对所有的员工公开。

你和所有遵循趋势秘诀 8 的投资者一样，需要有针对性类似行为的想象力。我一再强调：这不是一蹴而就的。马基发现

了能将小型昂贵的健康食品店转化为具有规模经济效应的超市的方式，使顾客在享受健康生活的同时还体验了轻松愉快的购物环境。如果你也发现了这一市场空白，而且考虑了变革措施去弥补的话，你就可以更早地了解全食超市，并通过投资这家公司获得巨大的收益。你还可以运用你的变革性观点来判断那些满足现实需求的市场行为是长期的趋势或只是昙花一现。

在瞬息万变的科技世界里 运用你的想象力

通讯需要趋势的驱动，反之亦然。人类的生活是由个体与个体之间的交流构成的——无论是通过小道消息传播、手机还是网络。过去几年，科技的巨大进步使人们的通讯方式日趋多样化。就像我在前面章节中所提到的，我把握住了这波趋势，通过投资 Webex、eBay 及苹果公司取得了巨大的收益，尤其是在苹果公司宣布推出苹果网络电话后。科技推动通讯方式变革的趋势仍在继续，下一波趋势是什么？运用你的想象力，结合你在前面学到的趋势秘诀，如趋势秘诀 6 研究数据，寻找趋势指标如人口结构变化，接着运用趋势秘诀 1 采用六度分离理论，判断这些趋势变化可能对世界产生的影响。

不要限制自己的思考——你会惊讶于自己的发现。通常来说，如果你想到了一件事，一些做大事的人也已经想到了。那么你的优势就在于你可以走在其他投资者之前，选择一些

你认为适合的投资机会并介入。

我再举一个例子：我们面临的劳动力问题。正如我在前面所指出的，在进入下一个十年时，我们将面临劳动力持续短缺的问题。但是同时随着科技进步，一些劳动力转移的产业也将增加，劳动力的流动性也会大大加强。我至少有 10 个朋友在纽约的公司或企业中工作，但他们呆在办公室工作的时间变短了，通常只是周五一天！而从周一到周四好多工作都是在办公室之外完成的，不会受到同事的干扰，也不会被无休止的一个接一个的会议所打断。根据总部在伦敦的一家咨询公司苏尔寿基础网络(Sulzer Infrastructure Network)的分析，到 2010 年，至少有半数以上的美国职员有两到三天在传统的办公室外工作。根据这些统计，并发挥你的想象力。你会发现这一趋势对科技进步的需求将会增加，电信行业将会越来越普及，许多公司的内部网络建设将得到巨大的发展。同时，办公区域的需求可能减少，那些依赖于大城市办公用房中介业务的公司可能会受到冲击。

通讯行业将会持续发展。如果今天通过调制解调器、高速网络以及手机就能把我们联系在一起，我不敢去想象 5 到 10 年后世界将会发展成什么样。我将继续关注复合技术，尤其是将家庭和工作联系在一起的技术，如果二者充分融合，我不会感到震惊：一个小小的装置集成了电视、电脑、冰箱、电话、办公传真、咖啡机、视频会议设备及收音机等多项功能。更进一步说，以后科技的进步使我们甚至可以不通过语言进行交流。

这一远景能使你通过把握住未来科技发展的趋势来获得收益。只要你看到一件特别的物品发明出来，你就可以迅速

认识到这件物品将会如何对世界产生革命性的影响。去了解在什么时机投资这家公司,或是韬光养晦等待更好的机会。

机器人是我的理发师。创新没有终点。你在阅读商业期刊的同时阅读科技期刊,把握最新的前沿科学。多利克隆羊仅仅只是个开始。转基因食品、机器人理发师、孩子身上携带的追踪芯片……在这些技术背后有一些复杂的道德意义,但另一方面,这些研究又被巨大的经济利益所驱动。

那么在人口统计学下会出现什么情况:生育高峰时期出生的人走向衰老?随着我们寿命的增加,哪些创新能够满足我们的需求?我们希望年老时能住在家中或是其他舒适的地方——而不是冰冷的护理室。那么为满足这一需求,我们该如何创新?当然,一些豪华的养老院会陆续出现。但是从另一个角度考虑,随着社会老龄化现象的日趋严重,护理人员将严重短缺,尤其是家庭健康护理人员的需求将持续上升。我们的护理服务是否将会外包?是否有新技术解决这一问题?你的这些思考将会使你在寻找新公司(或者现有公司的新业务领域)方面,领先于其他投资者,在趋势尚未形成之前,在这些公司股票价格较低的时候进行投资,获得收益。

不要失去自制力

在运用趋势秘诀 8 时,你必须觉察一些创新过于超前,以致于影响了实用性(想想在前面提到的世嘉公司的例子)。尽管人们喜欢新事物,但是他们需要时间去适应。例如:美国人,以及很多外国人都都在寻求一种简单的生活方式,缩减家

趋势秘诀 8: 释放你的想象力

务活占用的时间。我考虑了一些新的提高速度的发明创新——如智能家电设备或是改进型真空吸尘器。这些发明很快能被市场接受,生产厂家也将受到投资者的追捧。智能型真空吸尘器就是一个很好的例子。它在 2002 年一推出时,就引起了一股市场销售潮流。我讨厌使用真空吸尘器——但是不用花多少钱我就能买到这个看上去像小型飞碟的智能型真空吸尘器,并且通过程序控制它去自动完成清扫工作。它甚至可以打扫沙发下和床下等一些难以触及的卫生死角,这一功能及设计无疑是独具匠心的。

我买入了智能型真空吸尘器,并且对生产这件商品的企业极为关注。但是 2005 年这家公司上市后,表现却令人失望。当时的发行价为每股 24 美元,仅仅有几个月时间的上涨,但不到一年的时间股价已经跌到发行价以下,从那时起仅仅有一次反弹到每股 24 美元;而我写这本书时,该股票的价格已经下跌至每股 15 美元。并不是说所有生产创新型商品的公司股票都能很快被市场认同。我以每股 16 美元的低价买入了这只股票。我准备一直持有这只股票,因为我相信这家公司发展势头良好,可能将会推出更多的创新型商品,而且这家公司的领导是具有远见的科学家鲁德尼·布鲁克斯,他有许多好点子。

有时“过时”的产品和技术还会继续受到欢迎:所以你是否真正找到更好的替代产品?当你在发挥想象力时,别忘了将新产品和技术与“过时”的产品和技术作比较。不要仅仅把注意力集中在新技术、新观点上,而应该同时关注传统技术和方式的改进提高,并且信赖它们。西联汇款(Western Union)

公司从 1851 年开始就一直专注发展它的核心业务,并在市场上处于领先地位。当它在 2006 年兼并了电子商务和支付服务公司第一资讯(First Data)后,业绩一度出现了下滑。但是西联汇款仍然是个人和公司进行国际汇款的首选,它被认为是最值得信赖的,而且从技术上看也是最安全的。人口统计学以及全球化趋势迎合了这种传统的汇款方式。我刚买入了西联汇款的股票,我相信它在未来五年内仍然能够取得骄人的业绩。与此同时我也一直关注它的竞争对手,一些大银行开始步西联公司的后尘涉足国际汇款领域。(记住,成功投资的一部分原因在于自己知道该在何时卖出,不能过度偏爱一只股票——你应该偏爱观察趋势的技术!)

我个人偏爱趋势秘诀 8,因为我喜欢发挥自己的想象力。你发挥最广泛的想象力可能使你发现解决长期问题的方法。如果你能想到的话,那么一些公司也能想得到——并在未来付诸于实践。如果这些方法真有效的话,这家公司就能取得盈利,你也一样。有时你需要有耐心等待其他人跟上并接受这一观点,有时你也需要回到起点考虑这些方法是否真正实用,是否能够产生广泛的影响。

如果你想进一步发挥你的想象力——你是雄心勃勃的人,你也可以自己将想法付诸于实践。哈,我认为我一生最有意义的事情就是拥有自己的事业。尽管除了可爱的女儿外,我没有得到任何回报。通过把握趋势,寻找介入股市的机会,有时你会觉得机会实在太好把握了,还不如自己来创造。这时,你也承担了最大的风险,当然如果你成功了,你所获得的收益就是最好的——也是你生命中最大的收获。

TREND TIP
趋势秘诀

9

**每个趋势都伴随
势均力敌的反向趋势**

趋势秘诀 9: 每个趋势都伴随势均力敌的反向趋势

你买了这本书并且读到了关于监测和驾驭趋势的第九个秘诀, 此时你惊讶地发现这本书最后的一个秘诀——趋势秘诀 9, 居然告诉你不要追随趋势! 什么?! 在你将这本书扔出房间或者到书店退货之前, 请先听我说明。

在罗伯特·福斯特^①的著名的诗歌《未被选择的路》(*The Road Not Taken*)的最后部分, 这样写道“走人迹罕至的路可以令你耳目一新”。虽然罗伯特·福斯特的观点看起来有些矛盾, 但是请永远记住这点: 那些选择走人迹罕至的路的人, 从长期来看往往可以赚到更多的钱。抛开选择道路的问题, 在识别趋势时, 你应该去驾驭与众不同的趋势。想象一下这样的情形: 你和大家一起正在广阔的海洋中等待。一个看起来很不错的波浪来临了, 很明显它很强势, 任何一个人都想试着去驾驭它。但是这样的趋势并不像冲浪者想象的那样能够满足他们, 因为有太多的人在等待这个波浪, 从而使大家的盈利都减少了。

你应该等到这一波浪结束, 然后去选择一个不寻常的波浪, 可能它看起来并不如其它的热门, 但是你能够看到它正在

① 罗伯特·福斯特: (1874—1963), 美国诗人。他喜欢通过描写大自然来表达一种象征意义。《未被选择的路》是他的代表作, 作于 1915 年。

形成——你相信它最终会给你带来很好的回报。或者看起来它只是一个形态尚可的波浪，气势不算大但却很稳定，你可以跃上这个波浪。正如罗伯特·福斯特所说，如果你选择了那些很少被人驾驭的波浪，它将给你带来投资上很大的不同。

趋势秘诀 9 的要点就是，有时候可以跃上一个非流行的波浪。同样的，有时为了更加谨慎，偶尔可以在有坚硬岩石的小水池中戏浪，而不必像你的朋友那样玩高风险的冲浪运动。当然，冲浪是有趣的，也是收益丰厚的，但冲浪也往往是痛苦的。有时候不能够持续驾驭波浪，你也就出局了。有时候波浪太拥挤，没有人能够从中盈利。我做任何事情都比较倾向于中庸之道。正如我在开篇序言中所说，我比较愿意选择中间的道路。有时候我从巨大的波浪上跃下，承受风险，并从中获得回报。但是另外一些时候我也满足于驾驭小一点的波浪，甚至是小水池中的波浪——这正是将在本章中进行详细描述的情形。安全地驾驭小一点的波浪或者进行正好相反的操作也是可以赢利的。

有时候趋势会创造一个正好相反的机会。了解这些很重要。当所有分析家和金融权威在高喊着“跳”时，或许你应该恰恰相反。

优秀的品牌并非趋势

记住：不是所有的盈利机会都以趋势的形式存在。某些提供产品和服务的公司股票并没有正好与公众猜想一致的波峰和波谷同在。操作这些股票可以给你带来可靠的获利——它

趋势秘诀 9: 每个趋势都伴随势均力敌的反向趋势

们不热门,永远都不会“暴涨”,但是它们同样永远也不会冷门或者“暴跌”。强生公司就是一个很好的例子。没有什么能比制造李斯德林、泰诺等药物的公司更无趣了。但这些制药的巨头、消费品和医疗设备公司和我们的生活密不可分,每个人都知道它们。毫无疑问这都是些非常稳健的公司,那么如何从中获利呢?你找不到任何新鲜的东西。但是想想吧,这些产品虽然有些乏味,世界上每天却有上百万人在使用,突然间觉得强生并不是那么没有吸引力了。它们将大量的资金投入到了研究和开发中,并且致力于公司成长和新的获利更高的产品。所以它的股票价格很吸引人也就不奇怪了。当然,它的股价也时高时低,可它总能从低谷中爬出,只是有时候可能需要一点时间。它就是那种值得长期持有的股票,你可以期待它的稳步增长和少量的股利分红。

那些稳定发展的大品牌似乎在趋势世界中并不占一席之地。正如我所说的,强大的品牌是没有趋势变化的。驾驭它们时可能不会颤抖,它也肯定能为你带来比存在传统的银行帐户上更多的利润。它们是缓慢的、稳健的波浪,很少撞上坚硬的岩石,也很少失败。例如,在九十年代末网络公司繁荣的尾声,投资于强大的品牌使很多投资者免于受到网络公司的萧条带来的损失。有时候安全的驾驭波浪者可以获得最大的利润,并且可以在这个过程中获得放松。

逆势操作很酷

逆势操作的一个原因是这种操作最终会随着时间的推移

变成趋势。以滑板运动为例,这种运动是彻底逆主流派的运动。它逆潮流而动的酷,使它最终变成了主流。每个人都想加入这种运动——他们想与众不同,想处于时尚的前沿。正如现在滑板业蕴含着巨大的商机。托尼·霍克(Tony Hawk)成了家喻户晓的名字。

有时候一个趋势的活动也表明了一个反向的趋势将要形成。几年之前,阿特金森减肥法狂热时,很多人都放弃了淀粉类食物。很多分析家信誓旦旦地预测生产面包的厂家将遭遇困境。如果你是一个会发现趋势的人,你会将你的钱从生产淀粉类食物的公司挪走。在很多案例中,这将是一个很好的资金配置。

但是在这段时期,我注意了派那瑞面包连锁店。无论何时我走进这家店,都是人满为患。它们的面包是绝对美味的。所以尽管面包行业的上升趋势淡出了,我仍然在 2001 年 3 月以 11.50 美元的价格买入了派那瑞的股票。到第二年的 3 月中旬,派那瑞每股的股价涨到了 31.60 美元,到 2006 年 3 月中旬,它的价格飙升到了 73.63 美元。这一例子告诉我们,有时候趋势并不能影响一个提供卓越产品和服务的有价值的品牌公司。

不受欢迎的异胞姐妹 有时能使你变得富有

当人们拥挤着跃上一个趋势并驾驭趋势且感觉非常良好时,你可以去发现一些没有被人注意到的有着极好价值的东

趋势秘诀 9: 每个趋势都伴随势均力敌的反向趋势

西。现在的我是一个不折不扣的环境无害型、绿色股票的强烈支持者。同时我也理解为什么有人会投资于非清洁能源的股票。我不是说生产对环境有害的产品是很糟的事情,我只是强调存在逆向趋势的公司,它们对于趋势的关注很少,却也可以给你一些逆势操作的机会。

以在我写这本书时的投资者观感为例。当所有的投资者都看好酒类股票时,我却买入了被低估的提供石油服务的公司——它们为传统石油公司提供服务。为了提高利用逆向趋势的程度,我还买入了钢管公司的股票,它们是为了有效地为提取原油提供工具。现在,我很难劝说别人相信煤炭行业是好的行业。它对环境产生了很大的污染。很清楚的是,清洁能源正越来越受到大家欢迎。但是如果你多看一些关于煤炭方面的前沿研究,你将会发现利用煤炭比天然气更加便宜,其利用量也在逐年稳步上升。而且,令人激动的新技术也有可能提供一种更加清洁的方式来燃烧煤炭,例如碳获取和碳封存(从煤炭中提取二氧化碳,并将二氧化碳封存在地下,从而使它不能够成为温室气体来影响环境)。总供给和总需求的数据告诉我们能源需求大大超过了利用替代能源所生产出来的能源总量(如果没有补贴的话,那些替代能源例如生物柴油等很难在市场生存)。煤炭仍然是最便宜的一种能源,仍然是能源消费中最主要的部分,比如在中国,能源的需求看起来还是得不到满足。

此外还有核能,虽然自从三哩岛核反应堆事件^①之后饱受

① 三哩岛核泄漏事故是核能史上第一起堆芯融化事故,自发生至今一直是反核人士反对核能应用的有力证据。

争议。目前,核能也作为一个替代能源而悄然恢复。甚至很多之前反对过核能利用的科学家和激进主义分子也认同了核能的优势——便宜、相对清洁的能源,这些优势也可以弥补核能泄漏带来的灾难了。当然,在核能利用上没有一致意见,但毫无疑问核能受到了大家的再次关注。

我不是建议你去购买煤炭公司或者核能公司的股票,特别是你并不支持他们的技术。但是我强烈建议你对于自己的假设和朋友们关于趋势的判断保持存疑的态度。花一些时间去查看一个公司、一个行业或者一种技术是不是像别人所说的那样糟糕。如果你能够走在群众路线改变之前,那你就可能赚大钱了。

一个公司或者一个行业不被大家看好的原因有很多,通常都是以坚实的数据为基础得出的判断。但是,有时候这种认识只是建立在公众的观点之上,而没有坚实的基础。正如我们之前谈到的,金松公司(Halliburton)是另一个关于不受欢迎的公司股票大涨的例子。金松公司面临的挑战来自像迪克切尼公司(Dick Cheney)那样迅速开展业务的公司,这家巨头石油服务公司的前任 CEO 正是美国的副总统切尼。这些公司一直在成长。自然,关于高级政府官员和依赖政府采购合同的公司之间的密切联系会让人有些不愉快(但肯定也是不可避免的),似乎有证据表明金松公司或者他的附属公司在伊拉克事件为政府提供服务时存在高收费的现象。但这个事件的负面影响并没有阻止它的股票上涨。这给投资者上了重要的一课:如果在投资一家从战争中赚钱的公司时存在个人的疑虑,你就不要投资于像金松那样的公司。但是如果你

趋势秘诀 9: 每个趋势都伴随势均力敌的反向趋势

没有个人的疑虑,你就应该投资于那些能够带来良好回报的公司。

如果早在 2003 年你就买回金松公司的股票,那时美国正为发起伊拉克战争而积极准备,你只需花费每股 10 美元。在 2006 年 1 月该股的价格达到了 40 美元,在本书写作时股价也在 30 美元以上。政治和道德的问题暂且放在一边,那些把握住这一时机的投资者无疑是非常成功的。你可能会想到,我对于“反民主的领袖也能为他们国家的经济做出贡献”这一观点也有过类似的看法。反之,很多号称有社会责任感的投资选择也未必是完全干净的。我的观点是表象很模糊,但是只有你能够决定什么才是适合你的选择。

关键要记住丑陋的异父姊妹的内在观点是,当你投资时,你需要先问问自己。我在此有半开玩笑的意思。认真地想一想有责任感的投资吧。尽管这本书的总的目标是教你赚钱,但作为一名投资人,我个人认为你对于把你的钱投在哪里是有责任的。与让世界变得更美好相比,赚钱只是第二位。所以如果你对于一个燃煤发电厂没有什么疑虑,那么就尽量从中赚取利润吧。我知道向自己所固有的强烈信念妥协会产生一些困扰。有时候并不值得如此。知道自己的钱投资在哪里,而且能够在晚上安然入眠的同时获得财富,这种感觉是完全不同的。

识别什么情况下柠檬会变成柠檬水

当一个公司被一个逆向趋势影响时,趋势有时可以帮你

赚钱。想一想发生在 21 世纪的涉及重大会计丑闻的趋势吧。人们对于大公司持怀疑态度,尤其是发生在安然事件之后的腐败和破产。投资者的怀疑也不是没有根据的。看看像泰科国际(Tyco International)那样的公司,这家公司是主要的工业制造厂商。在 2002 年该公司因其前任 CEO 丹尼斯·库洛维斯基的丑闻而受到影响。库洛维斯基因为逃税和众所周知的侵吞泰科公司 1.35 亿美元而被捕(此外在三年中其薪水收入也达到了 3.32 亿美元)。还有包含在他的公司开支中的 6000 美元的浴帘,这当然是股东并不知道的开支。媒体也介入了这个丑闻。一个几乎赶上了汽车价格的浴帘!在库洛维斯基的欺诈新闻和天价浴帘购买事件之后,泰科公司的股票价格一路下跌到了 15 美元。这是一支曾经高达 60 美元高点的股票。抛开公司腐败不说,微妙的研究表明,这是一个有着良好财务指标和市场地位的公司。

这就是我开始投资的时机。在 2002 年 6 月,我以每股 15 美元的价格买入了泰克公司的股票。我知道这个价格是暂时的低点。一旦丑闻过去,泰科公司将重树它的声誉。它的良好运转将帮助它从丑闻中走出。毕竟,这只是一个人的腐败,而且这个人永远都不是公司的一部分了。在我购买了这只股票之后,它在几周内曾经跌至 10 美元的低谷。我意识到我买入的有点早,但是这个点已经算是很便宜的了。在 2004 年 2 月,我以 28 美元的价格卖出了我持有的泰科股票。

需要记住的一点是,有时候趋势对于一家公司的影响是消极的,但是如果一个公司有着坚实的基础,那么对于它的打击也只是暂时的。泰科公司的例子再次说明了对一家公司

做足了功课可以帮助你分辨现实和(这次是反面的)假象。

水晶球是易碎的

不要花太多精力去听预言家聒噪。阅读所有分析家的预测并驾驭他们指给你的非常流行的趋势是很容易的事情。不过采用他们的建议要谨慎,用你所知道的所有事情去衡量一下:你在生活中观察到的东西,你所注意到的过去的趋势,人类的行为和本书中所有其他的秘诀。

正如我在趋势秘诀 5 中所提到的,意识到商业杂志和分析家所告诉你的是非常重要的东西。但是我想对我的朋友说,不要相信你的经纪人!他或者她有着良好的商科学校的学位背景,但这并不意味着经纪人就比你知道的多。我花了一生的时间来研究我的本能,而且我的本能也根植于本书中的基本立场。理解了检测趋势的基本原理后,你要时刻睁开眼睛去观察自己周围的趋势。你可以发现非常好的新公司,以及老公司的新机会,以及将来会成为发明基础的趋势。你会知道何时去跃上一个波浪,投资于这些机会,并且从中获利。

在讲述完前 8 个秘诀后,趋势秘诀 9 告诉你为什么从逆向趋势中同样可以获利。不管是驾驭一个在财经杂志和电视节目中预测的趋势,还是购买一个有着坚实财务基础和良好成长性但却因为公众看法而不受欢迎的公司的股票,或是稳妥地买入那些经考验证明好的没有明显趋势的公司的股票,在你的周围总是存在不需要通过驾驭最猛的波浪来获利的方式。

结 论

Conclusion

趁势而起, 其乐无穷

我希望你不仅能够了解到把握趋势是多么轻而易举的事情, 也希望了解到把握趋势是一种乐趣。当你玩游戏、画图时, 这些充满创造性的活动不只是在锻炼你的思维和构想, 在一天结束时, 你也有了收获。

请永远牢记你需要完成的家庭作业: 尽可能地从你所关注的公司的趋势中获利, 其重要性毋庸置疑。利用你所发现的信息来武装你的头脑, 不过最终仍需下定决心: 我应该去驾驭波浪吗?

你几乎肯定会做一些失败的投资, 但是一定要记住: 不要苛求自己。培养把握趋势的素质需要时间, 所以请注意如何开始培养这种素质。你需要从点滴开始, 正如我一样, 从错误中学习是一种不错的方式。当我开始把握趋势遭遇失败、受到损失时, 我总是试着鼓励自己。此时, 我会分析到底发生了什么, 试着去弄清楚可不可能更好地预测当时的形势。通常, 一次深刻的教训可以帮助我更好地赚钱。

经过几次试验、犯过几次错误之后, 你会发现你能够更自如地运用直觉。你可以更有准备地察觉趋势, 你将会发现你

的能力超过了这个领域内那些经验丰富、教育程度更高的经纪人。成功驾驭趋势需要耐心、不断学习、一些运气和开放的头脑。

我喜欢把握股市趋势，也会在我今后的职业生涯中继续这份工作。对我来说，把握趋势已被证明是有利可图的，令人振奋的。它总是让我能够敏锐地观察到周围的情况变化，它鼓励我与人交流，这样做不仅使我了解到许多与新的趋势相关的事情，我也交到了许多新朋友，拓展了视野。生活永远不是无聊的，它总是充满承诺。每天，生活以它自己的方式进行，正如一场游戏。当然，有时我也会犯错误，看错了趋势。但是我知道，如果我把冲浪板拉到海边，仍然能够很快抓住更壮阔的波浪。

我希望这本书可以帮助你建立某种基本的、有创造性的和有趣的思考方式，使你成为一个趋势把握者和驾驭者。我也希望，在一天结束时，你会觉得投资一个公司是一个简单而令人兴奋的游戏——也是获利丰厚的游戏。让我们一起驾驭趋势吧！



希拉里·克拉默 (Hilary Kramer)

全球性投资专家，同时也是美国在线财经频道金融专家、理财顾问。她在证券研究、资产配置和投资组合管理等领域有逾 20 年的经验，被公认为华尔街最好的操盘手之一，通过投资理财已获得 1000 多万美元的财富。在过去 10 年中，克拉默致力于帮助散户，希望将自己成功投资的秘诀传授给散户，并经常为《华尔街日报》、福克斯新闻频道、美国广播公司(ABC)、彭博电视台(Bloomberg)、CNBC等媒体撰写评论文章。另外，克拉默在纽约证券交易所和纳斯达克证券交易所挂牌交易的企业中担任管理职位，并曾担任由私募基金和上市公司共同集资的全球投资基金的资深常务董事，掌管高达 52 亿美元的资金。

全国各省市新华书店、书城、

网上书店 www.dangdang.com

www.joyo.com

www.bol.com.cn

www.99read.com 均有售

我常常教人要持之以恒地阅读，以培养对景气的嗅觉。当然，利用生活周遭的观察也是方法之一。克拉默的这本书更教导你直接由生活周遭的信息及活生生的范例，来看出趋势，进而投资获利，本书值得一看。

——台湾富邦金控首席经济学家、富邦投顾董事长丁予嘉

希拉里·克拉默让选股变得简单容易。看完《跑赢大盘的选股秘诀》后，你不会再盲目地投资。坊间让人爱不释手的理财书籍少之又少，但是这本书就是其中之一，赶快买一本吧！

——《百万富翁地带》作者珍妮弗·欧本萧

希拉里·克拉默关于市场和“未来趋势”的精辟见解，对投资大众来说就像荒漠甘露那样及时且重要。

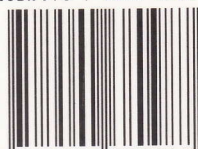
——全美联播广播节目《杜兰夫妇公开讲》主持人肯·杜兰和德拉·杜兰

多年来，我依照希拉里·克拉默的投资方法进行投资。克拉默注意细节，客观判断策略是否奏效，也对他人具有同情心，这一切让她拥有一项关键优势——能从社会趋势中发现投资商机。在本书中，她以清晰准确的方式将她的策略完整地展现出来。

——《金融时报》专栏作家约翰·迪扎德

上架类别：股票 投资

ISBN 978-7-5006-8098-7



9 787500 680987 >

中青文书

投稿热线：010-65516894

购书热线：010-65512035/65518034

读者信箱：book-reader@cyb.com.cn

ISBN 978-7-5006-8098-7 定价：29.00元

www.cyb.com.cn www.antguy.com